



Desempenho

Econômico-

Financeiro

3T14



Mensagem da Administração

Concluímos o terceiro trimestre de 2014 com um grande passo em direção ao que talvez venha a ser o mais importante momento da nova história da Lupatech. Homologamos o aumento de capital estabelecido pelo Plano de Reestruturação. O processo que converteu em capital social mais de R\$ 1,1 bilhões de dívida da Companhia foi concluído com sucesso. Isso possibilita à Companhia um horizonte bastante positivo, ainda que não menos desafiador, com uma estrutura de capital e perfil de endividamento agora mais adequada, substancialmente no longo prazo e com custos ajustados, sendo que a estrutura remanescente das dívidas abre condições para que a Companhia retome o rumo do crescimento e da eficiência operacional.

Essa etapa da Reestruturação foi fundamental para que o Plano pudesse ter continuidade, que agora segue com priorização do reforço da posição de caixa da Companhia. A conclusão do processo de reperfilamento da dívida foi vital para que as ações geradoras de liquidez pudessem ser adotadas, e foi, sem dúvida, uma das conquistas mais importantes dos últimos períodos.

O primeiro movimento relevante para reforço de caixa teve sequência no final de outubro, com a assinatura do Contrato de Venda de algumas unidades na Argentina, conforme divulgado em Fato Relevante de 28 de outubro de 2014. Ainda sujeita ao atendimento de determinadas condições para o *closing*, a concretização da operação representará um importante reforço de caixa para a Companhia. Outras ações serão necessárias para completar a posição de caixa de forma a permitir a retomada plena da Companhia, especialmente para foco na execução dos investimentos necessários em *Capex* e normalização do capital de giro para as operações.

Com a concretização desta recomposição estrutural e de liquidez, a Lupatech parte para consolidar nos próximos períodos um perfil totalmente diferenciado, mais equilibrado, com liquidez avigorada e custos de capital ajustados, mais propícios para a retomada de seu plano de negócios no mercado de óleo e gás. Reavendo seu espaço, poderá fazer frente às oportunidades que tem, e capturar o que o mercado como um todo pode oferecer.

Melhores perspectivas se compõem com a capacidade de se posicionar de maneira distinta em um mercado que foi marcado por grandes dificuldades, no qual as empresas que operam no setor de óleo e gás ainda enfrentam grandes desafios. Sem poupar esforços, continuamos comprometidos em remanejar a Companhia, adequando-a, ou, quiçá, tornando-a alentada para participar de maneira relevante no mercado. A estrutura física, o bom posicionamento em termos de oferta de produtos e serviços, de marca e de relacionamento, acompanhada agora de balanceada estrutura de capital, permitem acessos mais ativos nesse mercado.

Quanto aos resultados apurados no trimestre, a operação foi bastante afetada pela restrição de caixa enfrentada, a exemplo dos trimestres anteriores. Mesmo assim, a Companhia conseguiu manter níveis de operação e gestão de custos e despesas dentro de um limite que permitiu apresentar ainda geração positiva de EBITDA Ajustado, o que efetivamente foi um excelente resultado frente as dificuldades enfrentadas.

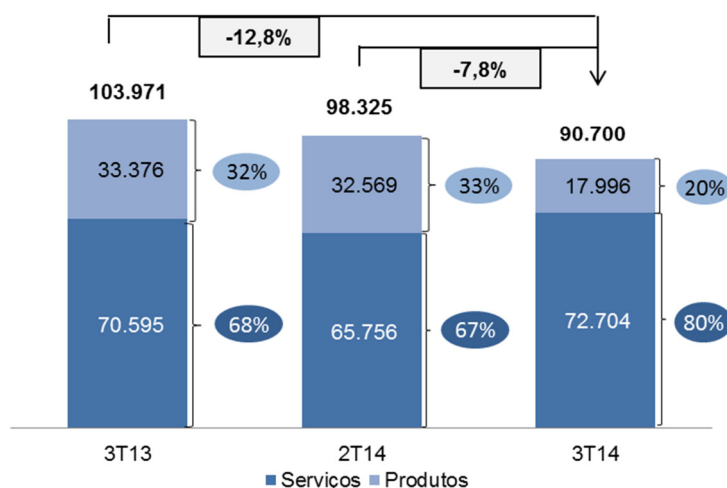
Agradecemos a todos os nossos acionistas, fornecedores, credores, clientes e colaboradores pela parceria e apoio dado à Companhia durante esses tempos desafiadores. Esperamos poder retribuir a essa lealdade com cenários cada vez mais otimistas.

Desempenho Econômico-Financeiro

Receita Líquida

Receita Líquida (R\$ mil)	3T13	3T14	Var. %	3T13	2T14	3T14	Var. %	9M13	9M14	Var. %
Produtos	33.376	17.996	-46,1%	33.376	32.569	17.996	-44,7%	104.716	85.050	-18,8%
Válvulas Oil&Gas	13.274	10.732	-19,2%	13.274	13.818	10.732	-22,3%	36.600	35.080	-4,2%
Válvulas Industriais	11.582	3.291	-71,6%	11.582	4.119	3.291	-20,1%	39.522	13.603	-65,6%
Cabos de Ancoragem	6.960	1.786	-74,3%	6.960	12.928	1.786	-86,2%	24.073	30.708	27,6%
Outros Produtos	1.560	2.187	40,2%	1.560	1.704	2.187	28,3%	4.521	5.659	25,2%
Serviços	70.595	72.704	3,0%	70.595	65.756	72.704	10,6%	229.206	205.259	-10,4%
Oilfield Services Brasil	47.749	40.659	-14,8%	47.749	38.566	40.659	5,4%	154.014	121.450	-21,1%
Oilfield Services Colômbia	16.525	24.099	45,8%	16.525	21.339	24.099	12,9%	49.281	64.677	31,2%
Tubular Services & Coating	6.321	7.946	25,7%	6.321	5.851	7.946	35,8%	25.911	19.132	-26,2%
Total	103.971	90.700	-12,8%	103.971	98.325	90.700	-7,8%	333.922	290.309	-13,1%

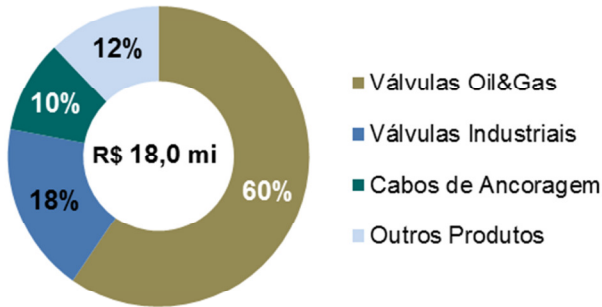
A Receita Líquida Consolidada no 3T14 atingiu R\$ 90,7 milhões, versus R\$ 98,3 milhões apurados no 2T14 e R\$ 104,0 milhões no 3T13, uma redução de 7,8% e 12,8%, respectivamente. O Segmento de Produtos apresentou redução de 44,7% na receita líquida do 3T14 comparativamente ao 2T14 e redução de 46,1% em relação ao 3T13, consequência especialmente do desempenho das divisões de Cabos de Ancoragem, Válvulas Industriais e Válvulas *Oil&Gas* afetadas fortemente pela não ocupação da capacidade fabril em razão de restrições financeiras para aquisição de matéria-prima. Já no Segmento de Serviços, as operações na Colômbia seguem em crescimento importante na *performance* dos contratos e as divisões de *Oilfield Services* Brasil e *Tubular Services & Coating* alcançaram bom desempenho devido as operações de Well Services, *Drilling & Workover* no 3T14, resultando num aumento de 10,6% nas receitas do Segmento de Serviços no trimestre comparado ao 2T14 e de 3,0% em relação ao 3T13.



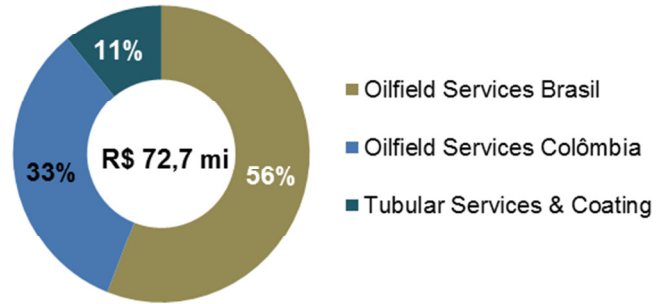
A Receita Líquida Consolidada no 9M14 apresentou queda de 13,1% em comparação com o 9M13, atingindo R\$ 290,3 milhões versus R\$ 333,9 milhões. Embora as divisões de Cabos de Ancoragem e *Oilfield Services* Colômbia tenham apresentado crescimento nas vendas no 9M14 quando comparado ao 9M13,

não foram suficientes para compensar a baixa no faturamento das divisões de Válvulas Industriais, *Oilfield Services Brasil* e *Tubular Services & Coating*, afetadas pelas limitações de suas capacidades produtivas pelas restrições de caixa.

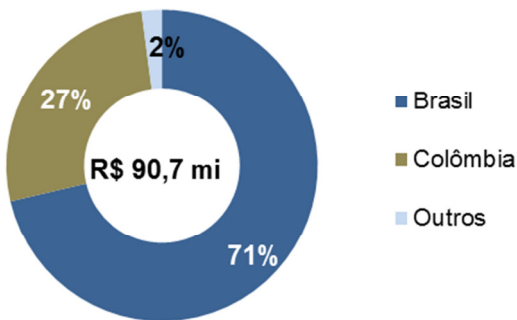
Produtos



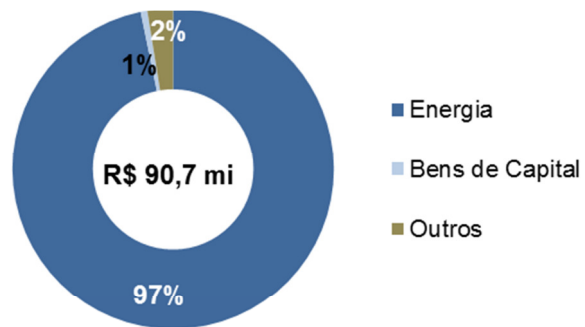
Serviços



Por Região



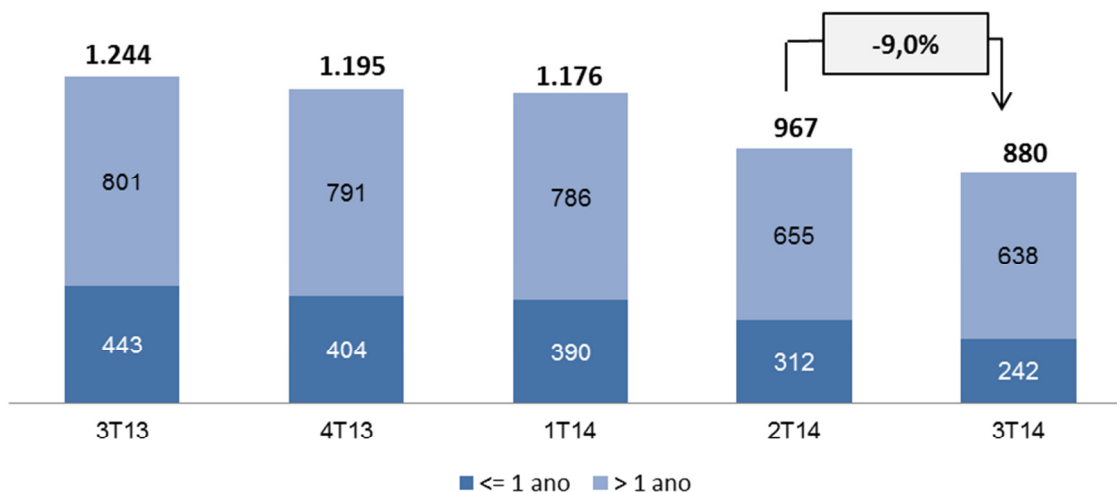
Por Setor Industrial



A dificuldade em obter maior disponibilidade de recursos para aplicação nos investimentos e aquisição de insumos limitou de forma importante a potencialidade de utilização da capacidade produtiva das plantas e gerou maior prazo de entrega do *Backlog*, impactando negativamente a geração da Receita Líquida do Grupo.

Com isso, a nossa carteira de pedidos *Backlog* em 30 de setembro de 2014 somou o montante de R\$ 0,9 bilhões. A realização deste *Backlog* está concentrada no longo prazo (acima de 1 ano) e está condicionada a concretização de investimentos no Segmento de Serviços. Este montante representa o saldo previsto nos contratos firmados, mesmo que sem garantia de consumo, descontados dos valores já faturados e não considera as operações das seguintes unidades da Argentina: Itasa, Worcester, Esferomatic e Norpatagônica.

Evolução do Backlog em Milhões de Reais

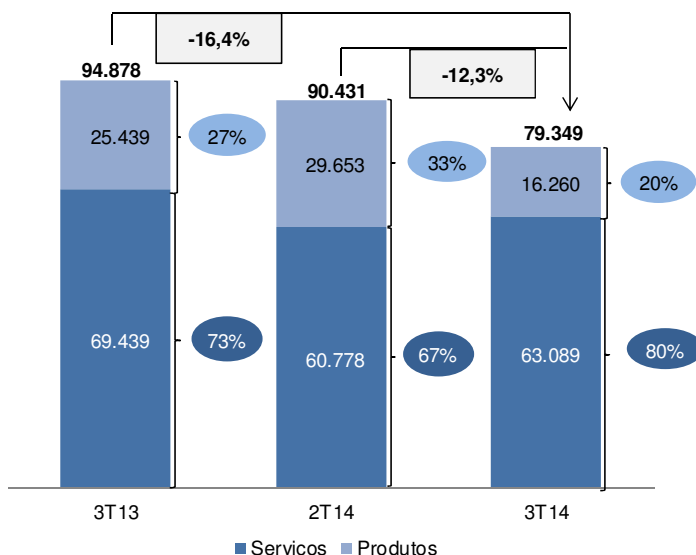


Custo dos Produtos Vendidos – CPV

CPV (R\$ mil)	3T13	3T14	Var. %	3T13	2T14	3T14	Var. %	9M13	9M14	Var. %
Produtos	25.439	16.260	-36,1%	25.439	29.653	16.260	-45,2%	85.058	75.185	-11,6%
Serviços	69.439	63.089	-9,1%	69.439	60.778	63.089	3,8%	201.309	182.377	-9,4%
Total	94.878	79.349	-16,4%	94.878	90.431	79.349	-12,3%	286.367	257.562	-10,1%

O Custo dos Produtos Vendidos (CPV) Consolidado no 3T14 reduziu 12,3% em comparação com o 2T14, atingindo R\$ 79,3 milhões versus R\$ 90,4 milhões. Embora a redução do CPV do Segmento de Produtos tenha ficado em linha com a redução da Receita Líquida do respectivo segmento no 3T14 devido a não ocupação da capacidade fabril das plantas, o aumento do CPV no Segmento de Serviços foi menor do que o aumento da Receita Líquida nesse segmento principalmente em função da redução das manutenções efetuadas na divisão de *Oilfield Services* Brasil.

Em comparação com o 3T13, houve redução de 16,4% no CPV Consolidado do 3T14, superior à redução da Receita Líquida do mesmo período devido em especial aos custos com desligamentos decorrentes do processo de reestruturação da Companhia que oneraram o CPV do 3T13 em sua maioria no Segmento de Serviços.

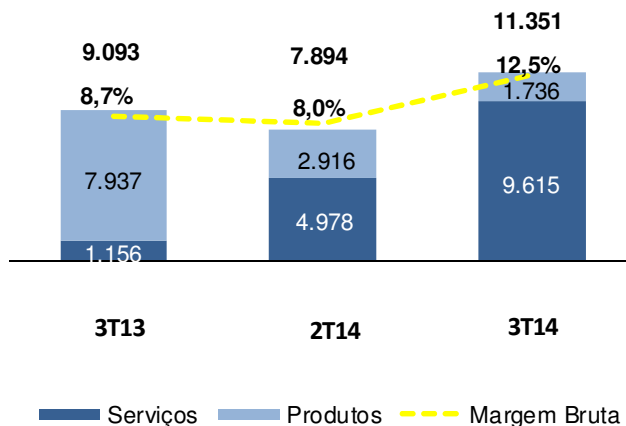


O CPV do 9M14 totalizou R\$ 257,6 milhões, 10,1% abaixo do total do 9M13.

Lucro Bruto e Margem Bruta

Lucro Bruto (R\$ mil)	3T13	3T14	Var. %	3T13	2T14	3T14	Var. %	9M13	9M14	Var. %
Produtos	7.937	1.736	-78,1%	7.937	2.916	1.736	-40,5%	19.658	9.865	-49,8%
Margem Bruta - Produtos	23,8%	9,6%	-14.1 p.p.	23,8%	9,0%	9,6%	0,7 p.p.	18,8%	11,6%	-7.2 p.p.
Serviços	1.156	9.615	731,7%	1.156	4.978	9.615	93,1%	27.897	22.882	-18,0%
Margem Bruta - Serviços	1,6%	13,2%	11.6 p.p.	1,6%	7,6%	13,2%	5.7 p.p.	12,2%	11,1%	-1.0 p.p.
Total	9.093	11.351	24,8%	9.093	7.894	11.351	43,8%	47.555	32.747	-31,1%
Margem Bruta Total	8,7%	12,5%	3.8 p.p.	8,7%	8,0%	12,5%	4,5 p.p.	14,2%	11,3%	-3.0 p.p.

O Lucro Bruto no 3T14 atingiu R\$ 11,4 milhões em comparação com R\$ 7,9 milhões no 2T14, um aumento de 43,8% em decorrência principalmente da *performance* das operações de Well Services e Drilling & Workover no Segmento de Serviços que operaram com melhores margens. A Margem Bruta aumentou 4,5 pontos percentuais, passando de 8,0% para 12,5%.



Em comparação com o 3T13, o Lucro Bruto Consolidado aumentou 24,8%, atingindo R\$ 11,4 milhões no 3T14 versus R\$ 9,1 milhões no 3T13. A Margem Bruta Consolidada passou de 8,7% no 3T13 para 12,5% no 3T14, aumento de 3,8 pontos percentuais. Apesar da queda de 14,1 pontos percentuais na Margem Bruta do Segmento de Produtos no 3T14 em comparação com o 3T13 devido às paralisações de operações por restrições de caixa para aquisição de insumos, o Segmento de Serviços apresentou crescimento de 11,6 pontos percentuais na Margem Bruta devido aos elevados custos com desligamentos ocorridos no 3T13 conforme mencionados anteriormente.

No acumulado dos nove meses do ano, Margem Bruta foi menor em 3,0 pontos percentuais, passando de 14,2% no 9M13 para 11,3% no 9M14 e redução de 31,1% no Lucro Bruto.

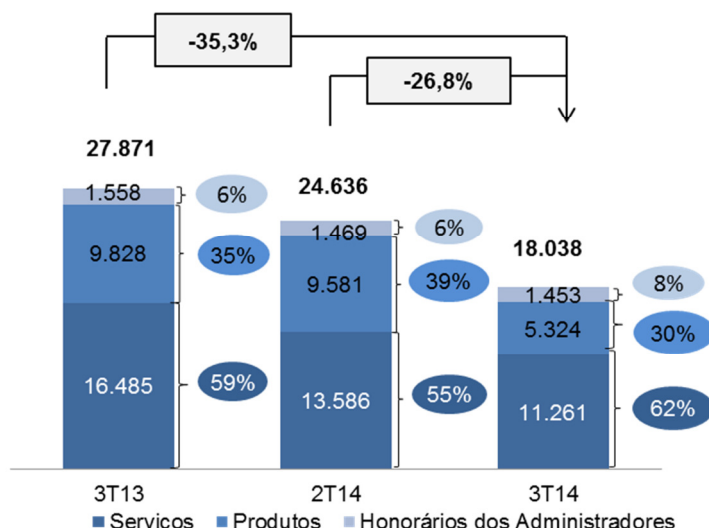
Despesas

Despesas (R\$ mil)	3T13	3T14	Var. %	3T13	2T14	3T14	Var. %	9M13	9M14	Var. %
Total de Despesas com Vendas	6.070	2.722	-55,2%	6.070	8.115	2.722	-66,5%	17.300	16.442	-5,0%
Total de Despesas Administrativas	20.243	13.863	-31,5%	20.243	15.052	13.863	-7,9%	64.450	42.968	-33,3%
Produtos	9.828	5.324	-45,8%	9.828	9.581	5.324	-44,4%	28.910	22.780	-21,2%
Despesas com Vendas - Produtos	5.133	1.153	-77,5%	5.133	4.809	1.153	-76,0%	14.616	9.420	-35,6%
Despesas Administrativas - Produtos	4.695	4.171	-11,2%	4.695	4.772	4.171	-12,6%	14.294	13.360	-6,5%
Serviços	16.485	11.261	-31,7%	16.485	13.586	11.261	-17,1%	52.840	36.630	-30,7%
Despesas com Vendas - Serviços	937	1.569	67,4%	937	3.306	1.569	-52,5%	2.684	7.022	161,6%
Despesas Administrativas - Serviços	15.548	9.692	-37,7%	15.548	10.280	9.692	-5,7%	50.156	29.608	-41,0%
Total de Vendas e Administrativas	26.313	16.585	-37,0%	26.313	23.167	16.585	-28,4%	81.750	59.410	-27,3%
Honorários dos Administradores	1.558	1.453	-6,7%	1.558	1.469	1.453	-1,1%	4.660	4.443	-4,7%
Total de Despesas Vendas, Administrativas e Honorários	27.871	18.038	-35,3%	27.871	24.636	18.038	-26,8%	86.410	63.853	-26,1%

As Despesas com Vendas, Administrativas e Honorários dos Administradores apresentaram redução de 26,8% no 3T14 atingindo R\$ 18,0 milhões versus R\$ 24,6 milhões no 2T14.

Em comparação com o 3T13, as Despesas com Vendas, Administrativas e Honorários dos Administradores reduziram 35,3%, atingindo R\$ 18,0 milhões no 3T14 versus R\$ 27,9 milhões no 3T13.

As Despesas com Vendas reduziram tanto em comparação com o 3T13 em 55,2% (passando de R\$ 6,1 milhões no 3T13 para R\$ 2,7 milhões no 3T14), como em comparação com o 2T14 em 66,5% (passando de R\$ 8,1 milhões no 2T14 para R\$ 2,7 milhões no 3T14) e em comparação com o 9M13 em 5,0% (de R\$ 17,3 milhões no 9M13 para R\$ 16,4 milhões no 9M14). No 3T14 comparativamente ao 2T14, as reduções foram provocadas principalmente pela diminuição das despesas com PDD, multas com clientes e comissões. Já em relação ao 3T13 e ao 9M13, as diminuições nas despesas de vendas foram ocasionadas em especial pela queda nas despesas com salários, comissões, fretes e serviços. As despesas com multas de clientes registradas no 9M13 foram de R\$ 3,0 milhões versus R\$ 6,4 milhões registradas no 9M14.



As Despesas Administrativas apresentaram redução de 31,5% no 3T14 comparativamente ao 3T13 (de R\$ 20,2 milhões para R\$ 13,9 milhões) e reduziram 33,3% no 9M14 em comparação ao 9M13. O principal impacto dessa queda ocorreu no Segmento de Serviços, especificamente na divisão de *Oilfield Services* Brasil, com redução significativa dos gastos com pessoal (redução de R\$ 4,7 milhões no comparativo do 3T13 com 3T14 e de R\$ 15,3 milhões no comparativo do acumulado 9M13 para 9M14), como parte do processo de reestruturação da Companhia ocorrido a partir de segunda semestre do exercício de 2013, como também a redução nas despesas de alugueis, serviços, comunicações e viagens. Na comparação do 3T14 com o trimestre anterior, as despesas administrativas apresentaram uma redução de 7,9%, passando de R\$ 15,1 milhões no 2T14 para 13,9 milhões no 3T14.

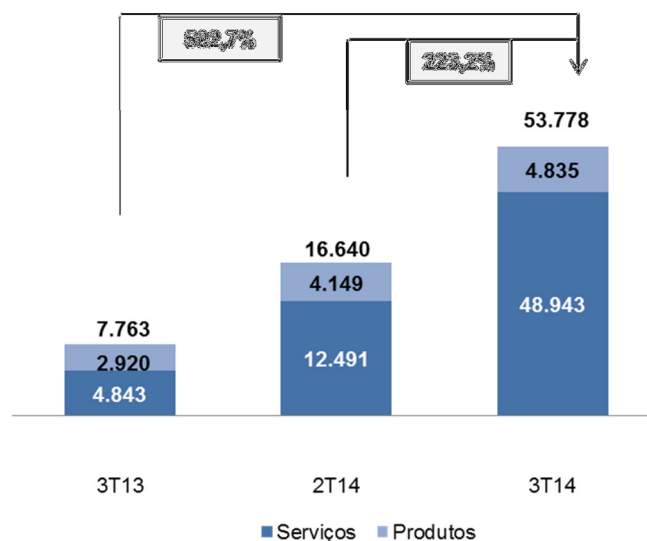
Os Honorários dos Administradores apresentaram redução em todos os períodos comparativos: queda de 1,1% no 3T14 em comparação com o 2T14, queda de 6,7% no 3T14 em comparação com o 3T13 e queda de 4,7% no acumulado do 9M14 comparativamente ao 9M13, resultando num montante de R\$ 4,4 milhões no 9M14 versus R\$ 4,7 milhões no 9M13.

Outras (Receitas) e Despesas Operacionais

Outras Despesas (Receitas) (R\$ mil)	3T13	3T14	Var. %	3T13	2T14	3T14	Var. %	9M13	9M14	Var. %
Produtos	2.920	4.835	65,6%	2.920	4.149	4.835	16,5%	5.926	8.532	44,0%
Serviços	4.843	48.943	910,6%	4.843	12.491	48.943	291,8%	9.726	122.451	1159,0%
Total	7.763	53.778	592,7%	7.763	16.640	53.778	223,2%	15.652	130.983	736,8%

As Outras Despesas Operacionais aumentaram de R\$ 7,8 milhões no 3T13 e de R\$ 16,6 milhões no 2T14 para R\$ 53,8 milhões no 3T14 e estão relacionadas principalmente ao reconhecimento de provisão de multas com clientes no valor de R\$ 37,4 milhões (R\$ 10,6 milhões no 2T14), perdas na baixa e alienação de ativo imobilizado no montante de R\$ 10,0 milhões (R\$ 2,9 milhões no 2T14), custo de ociosidade de produção no valor de R\$ 5,4 milhões (R\$ 1,7 milhões no 2T14), provisão para perdas com processos judiciais no montante de R\$ 4,9 milhões (R\$ 2,1 milhões de reversão no 2T14), reversão de despesas com

o processo de reestruturação societária no valor de R\$ 3,1 milhões, que compõem despesas do processo de capitalização registradas no Patrimônio Líquido.



No acumulado do ano, o aumento nas Outras Despesas Operacionais decorre principalmente do reconhecimento de provisão de multas com clientes no valor de R\$ 95,7 milhões e das perdas na baixa e alienação de ativo imobilizado no montante de R\$ 21,2 milhões no 9M14, não ocorridas no 9M13.

Resultado Financeiro

Resultado Financeiro (R\$ mil)	3T13	3T14	Var. %	2T14	3T14	Var. %	9M13	9M14	Var. %	
Rendas de Aplicações Financeiras	186	200	7,2%	179	200	11,6%	509	571	12,2%	
Derivativo Embutido - Debêntures	-	9.442	n/a	-	9.442	n/a	17.732	9.442	-46,8%	
Reversão de Prêmio sobre não Conversão de Debêntures	-	41.540	n/a	-	41.540	n/a	-	41.540	n/a	
Ganho pela não conversão de parte dos Bonds	-	36.244	n/a	-	36.244	n/a	-	36.244	n/a	
Outros	1.178	756	-35,8%	832	756	-9,1%	2.807	3.094	10,2%	
Receita Financeira*	1.364	88.182	6365,0%	1.011	88.182	8622,3%	21.048	90.891	331,8%	
Despesa com Juros	-35.748	-20.216	-43,4%	-97.200	-20.216	-79,2%	-108.489	-161.318	48,7%	
Derivativo Embutido - Debêntures	-	50	n/a	-	50	n/a	-	8.623	17146,0%	
Perdas com valor justo	-	- 136.183	n/a	-	- 136.183	n/a	-	- 136.183	n/a	
Despesas Bancárias, Impostos e Outros	-	2.938	3,784	28,8%	-	4.481	- 3,784	- 7,858	- 13,238	68,5%
Despesa Financeira*	-38.736	-160.183	313,5%	-107.002	-160.183	49,7%	-116.397	-319.362	174,4%	
Resultado Financeiro Líquido*	-37.372	-72.001	92,7%	-105.991	-72.001	-32,1%	-95.349	-228.471	139,6%	
Receita de Variação Cambial	39.796	66.492	67,1%	18.838	66.492	253,0%	63.443	133.043	109,7%	
Despesa de Variação Cambial	-51.677	-83.882	62,3%	-341	-83.882	24508,2%	- 119.413	-107.839	-9,7%	
Variação Cambial Líquida	-11.881	-17.390	46,4%	18.498	-17.390	n/a	-55.970	25.204	n/a	
Resultado Financeiro Líquido Total	-49.253	-89.391	81,5%	-87.493	-89.391	2,2%	-151.319	-203.267	34,3%	

* Excluindo Variação Cambial

A Receita Financeira Total (excluindo Variação Cambial) no 3T14 atingiu R\$ 88,2 milhões versus R\$ 1,0 milhão no 2T14 e R\$ 1,4 milhão no 3T13, devido principalmente ao reconhecimento de reversão de derivativo embutido das debêntures no valor de R\$ 9,4 milhões, ganho pela não conversão de parte dos Bonds em Capital Social no montante de R\$ 36,2 milhões e reversão de prêmio sobre não conversão das Debêntures no montante de R\$ 41,5 milhões, sendo estes últimos dois eventos decorrentes do processo de reestruturação da Companhia no 3T14. No acumulado do 9M14, a Receita Financeira Total (excluindo Variação Cambial) atingiu um montante de R\$ 90,9 milhões versus R\$ 21,1 milhões no 9M13, aumento

devido ao reconhecimento do ganho pela não conversão dos *Bonds* e reversão de prêmio sobre não conversão das Debêntures, conforme mencionado anteriormente.

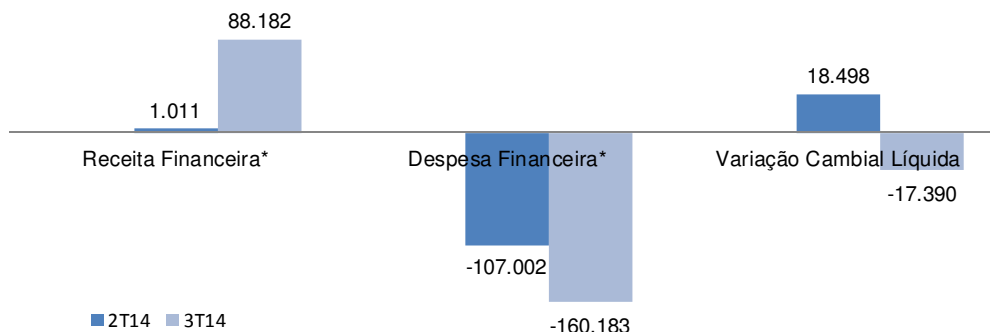
A Despesa Financeira Total (excluindo Variação Cambial) aumentou 49,7%, passando de R\$ 107,0 milhões no 2T14 para R\$ 160,2 milhões no 3T14 devido principalmente a reconhecimento de perda com valor justo no montante de R\$ 136,2 milhões, ou seja, da diferença entre valor da ação fixado no âmbito de aumento de capital de R\$ 0,25 e valor de mercado de R\$ 0,28 na data da homologação do aumento de capital (30 de setembro de 2014) registrado no resultado financeiro da Companhia. Houve a redução de 79,2% de despesas de juros sobre empréstimos e financiamentos, *Bonds* e sobre debêntures, resultado da redução do endividamento da Companhia, em função de finalização do processo de reestruturação que possibilitou a conversão de aproximadamente 70% do endividamento total da Companhia em Capital Social no 3T14, conforme amplamente divulgado ao mercado nos Fatos Relevantes da Companhia. Em relação ao 3T13, a Despesa Financeira Total (excluindo Variação Cambial) aumentou 313,5%, passando de R\$ 38,7 milhões para R\$ 160,2 milhões no 3T14 também devido a reconhecimento de perda com valor justo.

No acumulado dos 9M14, a Despesa Financeira Total (excluindo Variação Cambial) aumentou 174,4%, atingindo R\$ 319,4 milhões versus R\$ 116,4 milhões no 9M13 devido principalmente ao reconhecimento de perda com valor justo de R\$ 136,2 milhões, e aumento dos juros e encargos moratórios sobre as debêntures e demais dívidas financeiras vencidas no total de R\$ 57,2 milhões no 9M14 comparativamente ao 9M13.

A Variação Cambial Líquida no 3T14 resultou em despesa de R\$ 17,4 milhões versus uma receita de R\$ 18,5 milhões no 2T14 afetada pela valorização de 11,3% na moeda norte-americana frente ao Real no 3T14 versus uma desvalorização de 2,7% no 2T14. No 3T13 devido a uma valorização de 0,6% na moeda norte-americana frente ao Real, a Variação Cambial Líquida somou uma despesa de R\$ 11,9 milhões. No acumulado do 9M14, a Variação Cambial Líquida resultou em receita de R\$ 25,2 milhões versus uma despesa de R\$ 56,0 milhões no 9M13 afetada pela valorização de 4,6% contra uma de 9,1% na moeda norte-americana frente ao Real no 9M14 e 9M13, respectivamente.

O Resultado Financeiro Líquido Total no 3T14 atingiu o montante negativo de R\$ 89,4 milhões versus o montante negativo de R\$ 87,5 milhões no 2T14 e prejuízo líquido de R\$ 49,3 milhões no 3T13. No acumulado do 9M14, o Resultado Financeiro Líquido Total atingiu um prejuízo de R\$ 203,3 milhões versus prejuízo de R\$ 151,3 milhões no 9M13, aumento de 34,3%.

Composição do Resultado Financeiro (R\$ mil)



* Excluindo Variação Cambial

EBITDA Ajustado das Atividades Continuadas¹

O EBITDA Ajustado Consolidado das atividades continuadas aumentou de R\$ 4,8 milhões negativo no 2T14 para R\$ 1,4 milhões positivo no 3T14. A Margem EBITDA do 3T14 foi 6,5 pontos percentuais superior ao 2T14 e fechou em 1,6%.

EBITDA Ajustado (R\$ mil)	3T13	3T14	Var. R\$	Var. %	3T13	2T14	3T14	Var. R\$	Var. %	9M13	9M14	Var. R\$	Var. %
Produtos	- 1.961	-7.583	-5.622	286,7%	- 1.961	- 3.152	- 7.583	-4.431	140,6%	- 4.442	- 11.370	-6.928	155,9%
Margem	-5,9%	-42,1%	-	36,3 p.p.	-5,9%	-9,7%	-42,1%	-	-32,5 p.p.	-4,2%	-13,4%	-	-9,1 p.p.
Serviços	- 2.918	9.026	11.944	n/a	- 2.918	- 1.693	9.026	10.719	n/a	9.555	13.307	3.752	39,3%
Margem	-4,1%	12,4%	-	16,5 p.p.	-4,1%	-2,6%	12,4%	-	15,0 p.p.	4,2%	6,5%	-	2,3 p.p.
Total	- 4.878	1.443	6.321	n/a	- 4.878	- 4.845	1.443	6.288	-129,8%	5.112	1.937	- 3.175	-62,1%
Margem	-4,7%	1,6%	-	6,3 p.p.	-4,7%	-4,9%	1,6%	-	6,5 p.p.	1,5%	0,7%	-	-0,9 p.p.
% Produtos	40%	-526%			40%	65%	-526%			-87%	-587%		
% Serviços	60%	626%			60%	35%	626%			187%	687%		

O aumento do EBITDA Ajustado Consolidado no 3T14 foi consequência principalmente do aumento no Lucro Bruto da Companhia e ganho de Margem Bruta em decorrência principalmente da *performance* das operações de *Well Services* e *Drilling & Workover* no Segmento de Serviços conforme já mencionados anteriormente, como também pela redução das despesas operacionais comerciais com PDD, multas com clientes e comissões, tanto nas unidades industriais do Segmento de Produtos quanto nas do Segmento de Serviços.

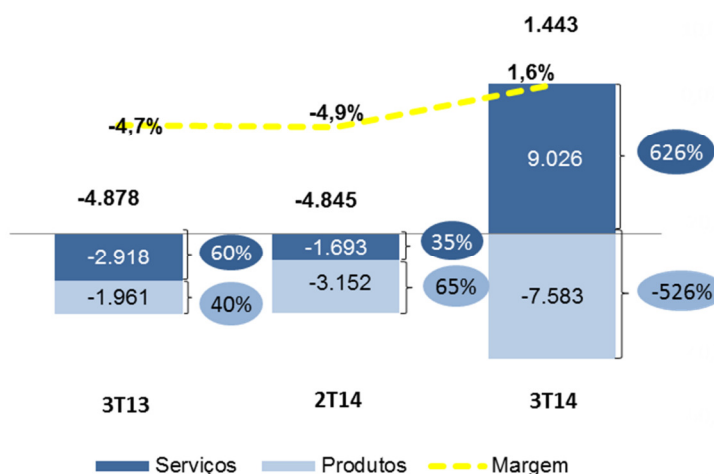
¹ Ebitda das atividades continuadas é calculado como o lucro (prejuízo) líquido das atividades continuadas, antes do imposto de renda e da contribuição social, das receitas (despesas) financeiras, do resultado de equivalência patrimonial em coligadas e da depreciação e amortização. O Ebitda Ajustado das atividades continuadas reflete o Ebitda das atividades continuadas, ajustado para excluir as despesas com participação dos empregados e administradores nos lucros e resultados, provisões para perdas em estoques, resultado líquido na alienação de ativos, provisões de contingências, provisão de multas com clientes e despesas relacionadas ao processo de reestruturação da Companhia. O Ebitda não é uma medida utilizada nas práticas contábeis adotadas no Brasil, não representando o fluxo de caixa para os períodos apresentados e não deve ser considerado como sendo uma alternativa ao lucro líquido na qualidade de indicador do desempenho operacional ou como uma alternativa ao fluxo de caixa na qualidade de indicador de liquidez. O Ebitda não tem um significado padronizado e a definição de Ebitda da Companhia pode não ser comparável ao Ebitda ou Ebitda ajustado conforme definido por outras Companhias. Ainda que o Ebitda não forneça, de acordo com as práticas contábeis utilizadas no Brasil uma medida do fluxo de caixa operacional, a Administração o utiliza para mensurar seu desempenho operacional. Adicionalmente, a Companhia entende que determinados investidores e analistas financeiros utilizam o Ebitda como indicador do desempenho operacional de uma Companhia e/ou de seu fluxo de caixa. A reconciliação do Ebitda conforme calculado pela Companhia pode ser encontrado no Anexo II deste relatório.

No acumulado do 9M14, a Margem EBITDA Ajustada do Segmento dos Produtos reduziu 9,1 pontos percentuais em decorrência da queda na Margem Bruta do Segmento de Produtos devido às paralisações de operações por restrições de caixa para aquisição de insumos, especialmente na Divisão de Cabos de Ancoragem. Já a Margem EBITDA Ajustada do Segmento de Serviços aumentou 2,3 pontos percentuais, devido principalmente à redução de despesas comerciais e administrativas citadas anteriormente. A Margem EBITDA Ajustada total reduziu 0,9 pontos percentuais, atingindo 0,7% no 9M14 versus 1,5% no 9M13. Dessa forma, o EBITDA Ajustado Consolidado das atividades continuadas reduziu de R\$ 5,1 milhões no 9M13 para R\$ 1,9 milhões no 9M14.

Reconciliação do Ebitda Ajustado (R\$ mil)	1T14	2T14	3T14
Lucro Bruto	13.502	7.894	11.351
Despesas c/ Vendas, Gerais e Administrativas	-19.659	-23.167	-16.585
Honorários dos Administradores	-1.522	-1.469	-1.453
Depreciação e Amortização	12.629	12.427	12.470
Outras Despesas Operacionais	-60.563	-16.640	-53.778
Ebitda das Atividades Continuadas	-55.613	-20.955	-47.995
Provisão para Renumeração Variável	210	225	83
Provisões para Perdas, Impairment e Resultado Líquido na Alienação de Ativos	11.171	1.847	14.326
Multas com Clientes	47.685	10.591	37.372
Processo de Integração de Investimento Adquirido e Reestruturações	1.886	3.447	-2.343
Ebitda Ajustado das Atividades Continuadas	5.339	-4.845	1.443

O EBITDA Ajustado Consolidado das atividades continuadas no 3T14 comparativamente ao 3T13 aumentou de R\$ 4,9 milhões negativo no 3T13 para R\$ 1,4 milhões positivo no 3T14. A Margem EBITDA Ajustada Consolidada aumentou 6,3 pontos percentuais, passando de -4,7% no 3T13 para 1,6% no 3T14. Este aumento teve origem principalmente na redução de despesas comerciais e administrativas com comissões, despesas com pessoal, fretes e serviços no 3T14 como parte do processo de readequação da estrutura operacional que objetiva tanto a melhoria da eficiência operacional quanto das margens da Companhia.

EBITDA Ajustado (R\$ mil)



As restrições de caixa continuam impactando o EBITDA da Companhia, além de despesas extraordinárias devido ao processo de reestruturação. A seguir, a reconciliação do EBITDA Ajustado das atividades continuadas do 3T14, por Segmento:

3T14			
Reconciliação do Ebitda Ajustado (R\$ mil)	Produtos	Serviços	Total
Lucro Bruto	1.736	9.615	11.351
Despesas c/ Vendas, Gerais e Administrativas	-5.324	-11.261	-16.585
Honorários dos Administradores	-269	-1.184	-1.453
Depreciação e Amortização	2.230	10.240	12.470
Outras Despesas Operacionais	-4.835	-48.943	-53.778
Ebitda das Atividades Continuadas	-6.462	-41.533	-47.995
Provisão para Renumeração Variável	-	83	83
Provisões para Perdas, Impairment e Resultado Líquido na Alienação de Ativos	-744	15.070	14.326
Multas com Clientes	-	37.372	37.372
Processo de Integração de Investimento Adquirido e Reestruturações	-377	-1.966	-2.343
Ebitda Ajustado das Atividades Continuadas	-7.583	9.026	1.443

As despesas não recorrentes que totalizam R\$ 14,3 milhões referem-se ao registro de reversão de provisões de perdas com obsolescência e ajuste dos estoques no montante de R\$ 0,6 milhão, provisão para perdas com processos judiciais no montante de R\$ 4,9 milhões e perdas nas operações de venda de ativo imobilizado no valor de R\$ 10,0 milhões.

Resultado Líquido

Resultado Líquido (R\$ mil)	3T13	3T14	Var. %	2T14	3T14	Var. %	9M13	9M14	Var. %
Resultado Antes de IR e CSL	-79.113	-149.022	88,4%	-129.789	-149.022	14,8%	-218.131	-381.047	74,7%
Imposto de Renda e Contribuição Social - Corrente	1.256	-186	n/a	-144	-186	29,2%	-74	-698	843,2%
Imposto de Renda e Contribuição Social - Diferido	986	-716	n/a	-1.752	-716	-59,1%	2.945	-1.578	n/a
Resultado de Operações Descontinuadas	6	-91.906	n/a	9.853	-91.906	n/a	-23.105	-75.334	226,1%
Resultado Líquido do Período	-76.865	-241.830	214,6%	-121.832	-241.830	98,5%	-238.365	-458.657	92,4%
Prejuízo por 1000 Ações	-0,49	-1,54	214,6%	-0,78	-1,54	98,5%	-1,52	-2,92	92,4%

O Resultado Líquido apurado no 3T14 foi prejuízo de R\$ 241,8 milhões versus prejuízo de R\$ 121,8 milhões no 2T14 e prejuízo de R\$ 76,9 milhões no 3T13. O aumento do Prejuízo Líquido da Companhia no 3T14 em relação ao trimestre anterior de 98,5% e 214,6% ao 3T13 é consequência principalmente do resultado financeiro negativo obtido no 3T14 por meio do reconhecimento de perda com valor justo das novas ações no montante de R\$136,2 milhões e perda pela não recuperabilidade do ágio constituído na aquisição das unidades da Argentina no montante de R\$ 98,1 milhões.

Não fossem pelos eventos extraordinários: (i) R\$ 136,2 milhões de reconhecimento de perda com valor justo das novas ações; (ii) R\$ 98,1 milhões de perda pela não recuperabilidade do ágio constituído na aquisição das unidades da Argentina; (iii) R\$ 36,2 milhões de ganho pela não conversão de parte dos *Bonds* em

Capital Social; (iv) R\$ 41,5 de reversão de prêmio sobre não conversão das Debêntures e (v) R\$ 47,4 milhões de despesas com provisões de multas com clientes e perdas nas operações de venda de ativo imobilizado, o resultado do trimestre seria um prejuízo de R\$ 37,8 milhões.

No acumulado do 9M14, o Resultado Líquido Consolidado resultou em prejuízo de R\$ 458,7 milhões versus R\$ 238,4 milhões no 9M13, aumento de 92,4%, ocorrido principalmente devido ao registro de perda pela não recuperabilidade do ágio constituído na aquisição das unidades da Argentina no montante de R\$ 98,1 milhões e perda com valor justo das novas ações no montante de R\$136,2 milhões.

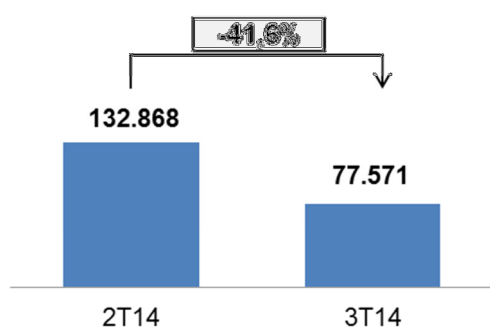
Não fossem pelos eventos extraordinários: (i) R\$ 136,2 milhões de reconhecimento de perda com valor justo das novas ações; (ii) R\$ 98,1 milhões de perda pela não recuperabilidade do ágio constituído na aquisição das unidades da Argentina; (iii) R\$ 36,2 milhões de ganho pela não conversão de parte dos *Bonds* em Capital Social; (iv) R\$ 41,5 de reversão de prêmio sobre não conversão das Debêntures e (v) R\$ 116,7 milhões de despesas com provisões de multas com clientes e perdas nas operações de venda de ativo imobilizado, o resultado do ano seria um prejuízo de R\$ 185,4 milhões.

Capital de Giro Operacional

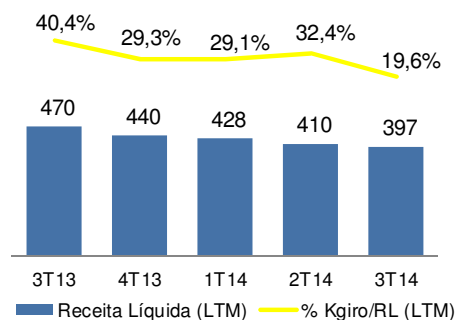
Capital de Giro (R\$ mil)	2T14	3T14	Var. %	Var. R\$
Contas a Receber	135.683	112.888	-16,8%	-22.795
Estoques	126.455	72.828	-42,4%	-53.627
Fornecedores	123.205	103.965	-15,6%	-19.240
Adiantamentos a Clientes	6.065	4.180	-31,1%	-1.885
Capital de Giro Aplicado	132.868	77.571	-41,6%	-55.297
Variação do Capital de Giro Aplicado	8.431	- 55.297		
% Capital de Giro/Receita Líquida*	32,4%	19,6%		

*LTM: últimos 12 meses

Capital de Giro (R\$ mil)



Receita Líquida x Capital de Giro (R\$ mil)

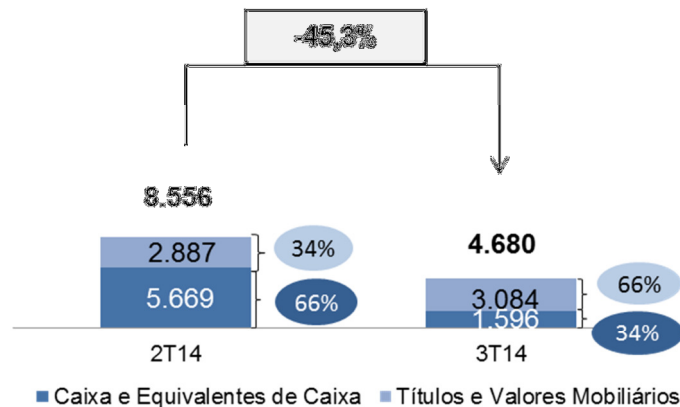


O índice de necessidade de Capital de Giro sobre a Receita Líquida acumulada (12 meses) no 3T14 atingiu 19,6%, redução de 12,8% quando comparado ao indicador do 2T14.

A redução de R\$ 55,3 milhões no Capital de Giro Aplicado no 3T14 em comparação com o 2T14 é resultado principalmente da classificação de ativos mantidos para venda referentes às operações da Argentina no 3T14 cujo capital de giro aplicado no período foi de R\$ 61,9 milhões. Assim, desconsiderando o efeito da reclassificação das operações da Argentina, a variação positiva de R\$ 6,6 milhões no Capital de Giro Aplicado no 3T14 foi principalmente impactada pela redução dos montantes a pagar para fornecedores nas operações de *Oilfield Services Brasil* e de *Válvulas Oil&Gas*.

Caixa e Equivalentes de Caixa

A posição consolidada de caixa e equivalentes de caixa da Companhia no 3T14 atingiu R\$ 4,7 milhões, redução de 45,3% em comparação com o 2T14, afetada pela classificação de ativos mantidos para venda referentes às operações da Argentina, cujo saldo de caixa e equivalentes de caixa no trimestre foi de R\$ 4,1 milhões.



As atividades de financiamento consumiram caixa de R\$ 8,0 milhões no 3T14 pelo pagamento de juros e principal de empréstimos e financiamentos. Adicionalmente, o caixa líquido das atividades operacionais foi negativo em R\$ 2,4 milhões, ao passo que as atividades de investimento geraram caixa positivo de R\$ 6,2 milhões principalmente devido a recursos provenientes da venda de ativo imobilizado.

A dificuldade em obter maior disponibilidade de recursos para aplicação nos investimentos e aquisição de insumos limita de forma importante a potencialidade de geração de caixa operacional da Lupatech, gerando menor utilização da capacidade produtiva das plantas e maior prazo de entrega do *Backlog*.

Endividamento

A Dívida Bruta da Lupatech encerrou o trimestre em R\$ 400,1 milhões, 74,9% inferior ao apurado no 2T14. Tal redução é consequência do processo de reestruturação da Companhia que possibilitou a conversão de

parte substancial da dívida da mesma em Capital Social, resultando numa redução de R\$ 1.015,5 milhões de endividamento com Debêntures e *Bonds* e na redução líquida de R\$ 175,6 milhões em empréstimos e financiamentos mantidos com instituições financeiras. Adicionalmente, a parcela remanescente dos *Bonds* e novas Debêntures emitidas no montante de R\$ 185,7 milhões estão classificadas como obrigações no longo prazo.

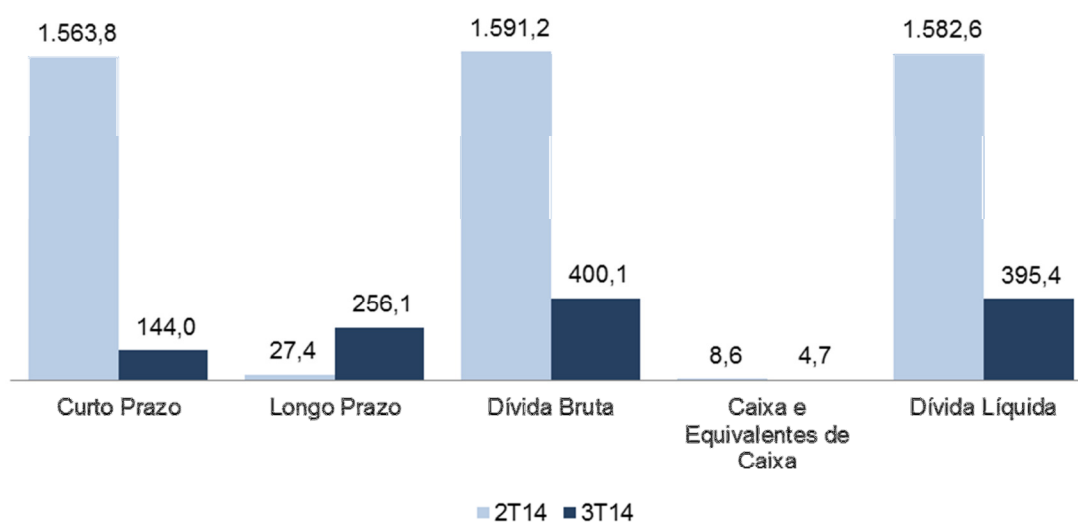
Endividamento (R\$ mil)	2T14	3T14	Var. %	Var. R\$
Curto Prazo	1.563.820	144.001	-90,8%	- 1.419.819
Linhas de Financiamentos	362.667	144.001	-60,3%	- 218.666
Debêntures	501.537	-	n/a	- 501.537
Bonds	699.616	-	n/a	- 699.616
Longo Prazo	27.382	256.097	835,3%	228.715
Linhas de Financiamentos	27.382	70.424	157,2%	43.042
Debêntures	-	68.393	n/a	68.393
Bonds	-	117.280	n/a	117.280
Dívida Bruta	1.591.202	400.098	-74,9%	- 1.191.104
Caixa e Equivalentes de Caixa	8.556	4.680	-45,3%	- 3.876
Dívida Líquida	1.582.646	395.418	-75,0%	- 1.187.228

Abaixo segue o quadro demonstrando os efeitos do processo de reestruturação do endividamento da Companhia e conversão em capital:

	Saldos antes de processo de reestruturação	Processo de reestruturação	Saldos após a finalização do processo de reestruturação
<u>PASSIVO CIRCULANTE</u>			
Empréstimos e financiamentos	365.955	(221.954)	144.001
Debêntures	433.378	(433.378)	-
Bônus perpétuos	689.538	(689.538)	-
Custos de processo de capitalização	-	21.691	21.691
	1.488.871	(1.323.179)	165.692
<u>PASSIVO NÃO CIRCULANTE</u>			
Empréstimos e financiamentos	46.089	24.335	70.424
Debêntures	-	68.393	68.393
Bonds	-	117.280	117.280
	46.089	210.008	256.097
<u>PATRIMÔNIO LÍQUIDO</u>			
Capital social	742.438	1.113.171	1.855.609

Considerando as Disponibilidades de Caixa, a Dívida Líquida da Companhia encerrou o trimestre em R\$ 395,4 milhões, redução de 75,0% frente ao valor no 2T14.

Composição da Dívida (R\$ milhões)

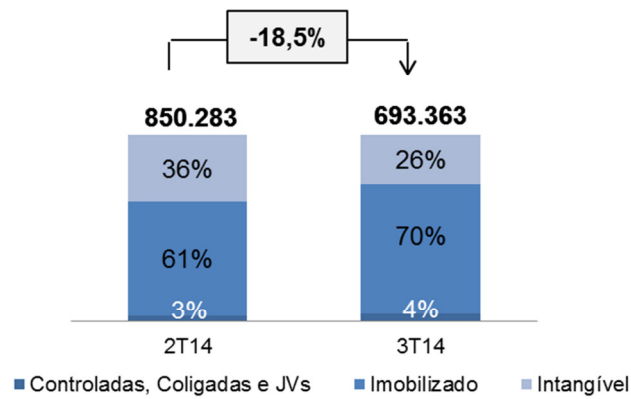


Saldos de Investimentos

Os Saldos de Investimentos da Lupatech no trimestre somaram R\$ 693,4 milhões, redução de 18,5% em relação aos R\$ 850,3 milhões apresentados no 2T14.

Investimentos (R\$ mil)	2T14	3T14	Var. %	Var. (R\$)
Controladas, Coligadas e JVs	26.208	26.208	0,0%	-0
Imobilizado	517.836	485.561	-6,2%	-32.275
Intangível	306.239	181.594	-40,7%	-124.645
Total	850.283	693.363	-18,5%	-156.920

A redução de R\$ 32,3 milhões de Imobilizado é consequência principalmente da venda de ativos da divisão de *Oilfield Services* Brasil e ao reconhecimento da depreciação no período. O Intangível, com redução de R\$ 124,6 milhões é o principal responsável por 79,4% da redução total dos Investimentos da Lupatech, devido ao registro da perda pela não recuperabilidade dos ágios constituídos na aquisição das unidades da Argentina e consideração de outra parte do saldo como operação descontinuada no trimestre corrente.



O *Capex* do 3T14 foi de R\$ 3,7 milhões e R\$ 11,1 milhões em 2014, direcionado principalmente para as unidades do Segmento Serviços. O *Capex* tem sido aplicado em busca da execução de investimentos necessários para a melhoria da eficiência produtiva e avanço na mobilização dos contratos do *Backlog*.

Anexos
Anexo I – Demonstrações de Resultados (R\$ Mil)

	2T14	3T14	Variação %
Receita Líquida de Vendas de Bens e Serviços	98.325	90.700	-8%
Custo de Bens e Serviços Vendidos	(90.431)	(79.349)	-12%
Resultado Bruto	7.894	11.351	44%
Receitas/Despesas Operacionais	(50.190)	(70.982)	41%
Com Vendas	(8.115)	(2.722)	-66%
Gerais e Administrativas	(15.052)	(13.863)	-8%
Remuneração dos Administradores	(1.469)	(1.453)	-1%
Resultado da Equivalência Patrimonial	(8.914)	834	n/a
Outras Receitas (Despesas) Operacionais	(16.640)	(53.778)	223%
Resultado Financeiro Líquido	(87.493)	(89.391)	2%
Receitas Financeiras	1.011	88.182	8622%
Despesas Financeiras	(107.002)	(160.183)	50%
Variação Cambial Líquida	18.498	(17.390)	n/a
Resultados Antes do Imposto de Renda e Contribuição	(129.789)	(149.022)	15%
Imposto de Renda e Contribuição Social - Corrente	(144)	(186)	29%
Imposto de Renda e Contribuição Social - Diferido	(1.752)	(716)	-59%
Prejuízo das Operações Descontinuadas	9.853	(91.906)	n/a
Prejuízo Líquido do Período	(121.832)	(241.830)	98%

Anexo II – Reconciliação do EBITDA Ajustado das Operações Continuadas (R\$ Mil)

	2T14	3T14	Varição %
EBITDA Ajustado das Operações Continuadas	(4.845)	1.443	n/a
Provisão para Remuneração Variável	(225)	(83)	-63%
Processo de Reestruturações	(3.447)	2.343	n/a
Provisões para Perdas, Impairment e Resultado Líquido na Alienação de Ativos	(1.847)	(14.326)	676%
Multas com Clientes	(10.591)	(37.372)	253%
EBITDA das Operações Continuadas	(20.955)	(47.995)	129%
Depreciação e Amortização	(12.427)	(12.470)	0%
Equivalência Patrimonial	(8.914)	834	n/a
Resultado Financeiro Líquido	(87.493)	(89.391)	2%
Imposto de Renda e Contribuição Social - Corrente e Diferido	(1.896)	(902)	-52%
Resultado Operações Descontinuadas	9.853	(91.906)	n/a
Prejuízo Líquido das Operações Continuadas e Descontinuadas	(121.832)	(241.830)	98%

Anexo III – Balanços Patrimoniais Consolidados (R\$ Mil)

	2T14	3T14	Variação %
Ativo Total	1.283.607	1.173.810	-9%
Ativo Circulante	336.793	382.632	14%
Caixa e Equivalentes de Caixa	5.669	1.596	-72%
Títulos e Valores Mobiliários	2.887	3.084	7%
Contas a Receber de Clientes	135.683	112.888	-17%
Estoques	126.455	72.828	-42%
Impostos a Recuperar	25.856	21.895	-15%
Outras Contas a Receber	31.184	31.896	2%
Despesas Antecipadas	9.059	9.242	2%
Ativos Classificados como Mantidos para Venda	-	129.203	n/a
Ativo Não Circulante	946.814	791.178	-16%
Títulos e Valores Mobiliários	4.500	4.500	0%
Depósitos Judiciais	22.056	23.489	6%
Impostos a Recuperar	50.900	49.816	-2%
Outras Contas a Receber	19.075	20.010	5%
Investimentos	26.208	26.208	0%
Imobilizado	517.836	485.561	-6%
Intangível	306.239	181.594	-41%
Passivo Total	1.283.607	1.173.810	-9%
Passivo Circulante	1.911.001	438.864	-77%
Fornecedores	123.205	103.965	-16%
Empréstimos e Financiamentos	362.667	144.001	-60%
Debêntures	501.537	-	n/a
Bonds	699.616	-	n/a
Salários, Provisões e Contribuição Social	33.403	41.087	23%
Comissões a Pagar	2.941	2.850	-3%
Impostos a Recolher	37.665	51.631	37%
Adiantamento de Clientes	6.065	4.180	-31%
Participação no Resultado	103	-	n/a
Serviços a Pagar	-	14.453	n/a
Outras Obrigações	129.918	37.936	-71%
Contas a Pagar por Aquisição de Investimentos	13.881	14.397	4%
Passivos Classificados como Mantidos para Venda	-	24.364	n/a
Passivo Não Circulante	177.766	520.961	193%
Empréstimos e Financiamentos	27.382	70.424	157%
Debêntures	-	68.393	n/a
Bonds	-	117.280	n/a
Impostos a Recolher	3.396	3.060	-10%
Imposto de Renda e Contribuição Social Diferidos	32.633	34.055	4%
Provisão para Riscos Tributários, Trabalhistas e Cíveis	96.685	101.166	5%
Outras Obrigações	4.397	112.061	2449%
Provisão para Passivo a Descoberto em Controladas	13.273	14.522	9%
Patrimônio Líquido	(805.160)	213.985	-127%
Capital Social	742.438	1.855.609	150%
Reserva de Transação de Capital	-	136.183	n/a
Opções Outorgadas	13.549	13.549	0%
Ajustes de Avaliação Patrimonial	(75.389)	(63.768)	-15%
Prejuízos Acumulados	(1.485.758)	(1.727.588)	16%

Anexo IV – Demonstrações dos Fluxos de Caixa Consolidados (R\$ Mil)

	2T14	3T14	Variação %
Fluxo de Caixa das Atividades Operacionais			
Resultado Líquido do Período	(121.832)	(241.830)	98%
Ajustes:			
Depreciação e Amortização	12.767	12.842	1%
Equivalência Patrimonial	8.914	(834)	n/a
Resultado na Venda de Ativo Imobilizado	(2.309)	11.242	n/a
Encargos Financeiros e Variação Cambial	83.492	88.124	6%
Provisão para perda pela não recuperabilidade de ativos	-	98.043	n/a
Imposto de Renda e Contribuição Social Diferido	2.115	633	-70%
Perdas com Obsolescência de Estoques	718	(614)	n/a
Provisão de Multas Contratuais	15.087	37.365	148%
Provisão para Devedores Duvidosos	448	(1.464)	n/a
Variações nos Ativos e Passivos:			
(Aumento) Redução em Contas a Receber	(18.653)	(10.394)	-44%
(Aumento) Redução em Estoques	6.662	11.891	78%
(Aumento) Redução em Impostos a Recuperar	4.473	4.200	-6%
(Aumento) Redução em Outros Ativos	1.422	5.390	279%
Aumento (Redução) em Fornecedores	5.106	(7.241)	n/a
Aumento (Redução) em Impostos a Recolher	5.321	(235)	n/a
Aumento (Redução) em Outras Contas a Pagar	(12.591)	(9.466)	-25%
Disponibilidades Líquidas Geradas (Aplicadas) nas Atividades Operacionais	(8.860)	(2.348)	n/a
Fluxos de Caixa das Atividades de Investimentos			
Caixa das operações descontinuadas	-	(4.050)	n/a
Resgate de Aplicação Financeira	531	14	-97%
Recursos Provenientes de Venda de Imobilizado	7.709	14.000	82%
Aquisição de Imobilizado	(3.048)	(2.967)	-3%
Aquisição de Intangível	(196)	(751)	283%
Disponibilidades Líquidas Geradas (Aplicadas) nas Atividades de Investimento	4.996	6.246	25%
Fluxos de Caixa das Atividades de Financiamento			
Captação de Empréstimos e Financiamentos	35.614	50.679	42%
Pagamento de Empréstimos e Financiamentos	(36.189)	(56.483)	56%
Pagamento de Juros sobre Empréstimos e Financiamentos	(2.152)	(2.174)	1%
Disponibilidades Líquidas Geradas (Aplicadas) nas Atividades de Financiamento	(2.727)	(7.978)	193%
Efeitos das Oscilações de Câmbio sobre o Caixa e Equivalentes de Caixa de Controladas no Exterior	3	7	133%
Aumento (Redução) Líquido nas Disponibilidades	(6.588)	(4.073)	-38%
No Início do Período	12.257	5.669	-54%
No Final do Período	5.669	1.596	-72%

Sobre a Lupatech

A Lupatech S.A. é uma das maiores fornecedores brasileiros de produtos e serviços de alto valor agregado com foco no setor de petróleo e gás. Nossos negócios estão organizados em dois Segmentos: Produtos e Serviços. O Segmento de Produtos oferece, principalmente para o setor de petróleo e gás, cabos para ancoragem de plataformas de produção, válvulas e equipamentos para completação de poços, além de participação relevante em empresa do segmento de compressores para gás natural veicular. O Segmento de Serviços oferece serviços de perfuração, *workover*, intervenção em poços, revestimento e inspeção de tubulações.

Nós fazemos declarações sobre eventos futuros que estão sujeitas a riscos e incertezas. Tais declarações têm como base estimativas e suposições de nossa Administração e informações a que a Companhia atualmente tem acesso. Declarações sobre eventos futuros incluem informações sobre nossas intenções, estimativas ou expectativas atuais, assim como aquelas dos membros do Conselho de Administração e Diretores da Companhia. As ressalvas com relação a declarações e informações acerca do futuro também incluem informações sobre resultados operacionais possíveis ou presumidos, bem como declarações que são precedidas, seguidas ou que incluem as palavras "acredita", "poderá", "irá", "continua", "espera", "prevê", "pretende", "planeja", "estima" ou expressões semelhantes. As declarações e informações sobre o futuro não são garantias de desempenho. Elas envolvem riscos, incertezas e suposições porque se referem a eventos futuros, dependendo, portanto, de circunstâncias que poderão ocorrer ou não. Os resultados futuros e a criação de valor para os Acionistas poderão diferir de maneira significativa daqueles expressos ou estimados pelas declarações com relação ao futuro. Muitos dos fatores que irão determinar estes resultados e valores estão além da capacidade de controle ou previsão da Lupatech.