



### Balances Patrimoniais

Em 31 de dezembro de 2018 e 31 de dezembro de 2017

Em milhares de reais, exceto quando indicado de outra forma

	Controladora		Consolidado	
	31/12/2018	31/12/2017	31/12/2018	31/12/2017
<b>Ativo Circulante</b>	<b>544.985</b>	<b>520.623</b>	<b>563.867</b>	<b>522.623</b>
Caixa e equivalentes de caixa	67.580	78.756	82.624	94.379
Contas a receber de clientes	222.065	203.703	239.463	218.412
Estoques	206.822	179.166	213.791	179.323
Outros	48.518	58.998	27.989	30.509
<b>Não circulante</b>	<b>1.128.191</b>	<b>786.274</b>	<b>1.058.288</b>	<b>729.385</b>
Realizável a longo prazo	658.921	336.233	579.070	268.922
Investimentos	20.235	9.429	298	298
Imobilizado	440.384	431.122	458.331	440.595
Intangível	8.651	9.490	20.589	19.566
<b>Total do ativo</b>	<b>1.673.176</b>	<b>1.306.897</b>	<b>1.622.155</b>	<b>1.252.008</b>

	Controladora		Consolidado	
	31/12/2018	31/12/2017	31/12/2018	31/12/2017
<b>Passivo Circulante</b>	<b>382.598</b>	<b>403.124</b>	<b>404.068</b>	<b>414.310</b>
Não circulante	928.470	618.725	855.967	552.638
<b>Patrimônio líquido</b>	<b>362.108</b>	<b>285.048</b>	<b>362.108</b>	<b>285.048</b>
Capital social realizado	140.000	130.000	140.000	130.000
Reserva de lucros	235.960	143.988	235.960	143.988
Ajuste de avaliação patrimonial	(13.852)	(4.172)	(13.852)	(4.172)
Dividendos adicionais propostos	-	15.232	-	15.232
Participação dos não controladores	-	-	12	12
<b>Total do passivo e patrimônio líquido</b>	<b>1.673.176</b>	<b>1.306.897</b>	<b>1.622.155</b>	<b>1.252.008</b>

### COMENTÁRIO DO DESEMPENHO CONSOLIDADO 2018

com o produto "Still Black". Além desse, a Companhia conquistou vários outros prêmios, tais como Anamaco (Associação Nacional dos Comerciantes de Material de Construção), na categoria "Revestimentos Cerâmicos - Grandes Clientes em primeiro lugar" e, digno de registro: a Portobello foi a mais citada entre grandes lojistas do setor. Também recebeu o prêmio ADVB Empresa Cidadã 2018 na categoria "Participação Comunitária", com o Programa Crescer. A Companhia continua acreditando no crescimento das vendas de exportação como estratégia para diversificar riscos de mercado e sustentar o resultado consolidado, de modo que no segundo semestre de 2018 deu-se início a operação de distribuição própria nos EUA com a abertura de um depósito na Flórida. Ainda em 2018 a Companhia recebeu do governo do estado do Tennessee - EUA, um pacote de incentivos para que venha a instalar, futuramente, uma operação de distribuição e produção na cidade de Baxter, naquele estado. A obtenção dos incentivos é um passo importante para a estratégia de internacionalização da Companhia.

### DESEMPENHO ECONÔMICO-FINANCEIRO

**Receita Líquida:** A receita líquida consolidada totalizou R\$ 1.054 milhões em 2018, 3 % acima do ano anterior. As vendas do mercado interno representaram 82,5% do total (83,5% em 2017) e o montante em reais foi superior ao de 2017 em 2,5%. As exportações cresceram 10% favorecidas pela valorização do dólar. Em dólares, reduziram, totalizando US\$ 50 milhões contra US\$ 52 milhões de 2017. **Lucro Bruto:** O lucro bruto em 2018 totalizou R\$ 406 milhões, semelhante ao alcançado em 2017. A margem bruta reduziu de 41% para 39%. No entanto, se manteve superior a de 2016, quando esta foi de 36%. A margem bruta foi afetada negativamente pelos reajustes dos preços dos insumos energéticos. Foram executadas ações para mitigar estes efeitos, tais como, mix de venda com produtos de maior rentabilidade, estruturação do processo de precificação e investimentos na distribuição tanto ao mercado doméstico como internacional. **Resultado Operacional:** As despesas com vendas totalizaram R\$ 285 milhões, sendo 16% maiores do que em 2017. A relação com a receita líquida de 2018 é de 27% e apresenta aumento de 3 pp. Este aumento deu-se em função do desenvolvimento de novos negócios, aumento no número de lojas próprias, operações nos EUA, ampliação da rede logística, além da reorganização da Companhia para alcançar posicionamento, intensificando sua atuação no varejo. As despesas administrativas totalizaram R\$ 45 milhões, apresentando crescimento de 27%, decorrente da preparação da estrutura para atender a expansão de novos negócios e inovação digital. Em relação à receita líquida, atingiu índice de 4,3%, 0,8 pp superior ao ano anterior. A Companhia mantém uma postura diligente em relação a custos e despesas e de aumento da receita para retomar o patamar de despesas adequado à operação. As outras receitas (despesas) operacionais somaram no 4T18 R\$ 54 milhões. Em 2018, totalizaram R\$ 170 milhões e incorporaram os ganhos nos processos judiciais (i) do Polo Ativo - Crédito Prêmio do IPI de R\$ 126 milhões no 2T18 e (ii) do Expurgo de ICMS da base cálculo do PIS e da COFINS, no valor de R\$ 55 milhões no 4T18.

### EBITDA

A Companhia encerra 2018 com EBITDA de R\$ 288 milhões e margem de 27%. O crescimento de 52% em relação a 2017 deve-se aos ganhos judiciais extraordinários reconhecidos no ano de 2018. Considerando apenas o resultado recorrente, o EBITDA seria de R\$ 106 milhões com margem de 10%. **Lucro Líquido:** A Companhia apresentou lucro líquido R\$ 134 milhões, valor significativamente superior a qualquer período anterior. Deve-se em grande parte aos ganhos judiciais, refletindo os esforços da administração no atingimento dos resultados almejados.

### ENDIVIDAMENTO / ESTRUTURA DE CAPITAL

O endividamento líquido da Companhia atingiu R\$ 472 milhões, equivalente a 1,6x o EBITDA dos últimos 12 meses. Quando comparado encerramento de 2017, apesar de aumento na dívida líquida, a relação dívida/EBITDA reduziu de 2,1x para 1,6x. O endividamento teve seu perfil alongado com lançamento de nova série de debêntures em meados do ano. Assim, 83% da dívida tem vencimento no longo prazo.

### CONSELHO DE ADMINISTRAÇÃO

<b>CLÁUDIO ÁVILA DA SILVA</b> Presidente (Diretor Vice-Presidente)	<b>CESAR GOMES JÚNIOR</b> Vice-Presidente (Diretor Presidente)	<b>NILTON TORRES DE BASTOS FILHO</b> Conselheiro
<b>GLAUCO JOSÉ CÔRTE</b> Conselheiro (Independente)	<b>GERALDO LUCIANO MATTOS JUNIOR</b> Conselheiro (Independente)	<b>MARCOS GOUVÊA DE SOUZA</b> Conselheiro (Independente)
<b>JORGE MULLER</b> Membro efetivo eleito pelos majoritários	<b>MARO MARCOS HADLICH FILHO</b> Membro efetivo eleito pelos majoritários	<b>Gladimir Brzezinski</b> Contador CRC SC 13.729/0-1

### Demonstrações dos resultados

Em 31 de dezembro de 2018 e 31 de dezembro de 2017

Em milhares de reais, exceto quando indicado de outra forma

	Controladora		Consolidado	
	31 de dezembro de 2018	31 de dezembro de 2017	31 de dezembro de 2018	31 de dezembro de 2017
Receita líquida de venda	954.071	929.818	1.054.190	1.023.937
Lucro operacional bruto	309.016	325.932	405.600	417.020
Despesas com Vendas	(231.055)	(204.156)	(285.619)	(246.510)
Despesas Gerais e administrativas	(38.673)	(35.251)	(45.458)	(35.877)
Outras receitas (despesas) operacionais, líquidas	198.237	52.005	169.881	14.373
Resultado financeiro líquido	(47.117)	(67.811)	(48.091)	(68.014)
Resultado antes do IR e da CS	190.408	70.719	196.314	80.992
Imposto de renda e contribuição social	(56.126)	(6.583)	(62.002)	(16.822)
<b>Lucro (prejuízo) líquido do período</b>	<b>134.282</b>	<b>64.136</b>	<b>134.312</b>	<b>64.170</b>
<b>Lucro básico e diluído do período por ação - R\$</b>			0,85	0,40

As notas explicativas da administração são parte integrante das demonstrações financeiras intermediárias.

### INVESTIMENTOS

Os investimentos totalizaram R\$ 63 milhões, 34% maior do que em 2017. Desse montante, 62% foram destinados à planta de Tijucas - SC, 11% para Planta de Marechal Deodoro - AL, e os 27% restantes para o fortalecimento do varejo, tais como lojas próprias, centros de distribuição e Oficina Portobello. No parque fabril de Tijucas, os investimentos concentraram-se na preparação e atualização para produção de itens de maior valor agregado e formatos maiores. Na Pointer, a maior parte dos investimentos foram destinados à transformação do parque fabril para rentabilização e qualificação do portfólio de produtos.

### REMUNERAÇÃO AOS ACIONISTAS E DELIBERAÇÕES DA ASSEMBLEIA

A Administração irá propor distribuição de dividendos R\$ 31.892, sendo que R\$ 8.922 já foram antecipados sob a forma de dividendos e juros sobre capital próprio em 29 de agosto de 2018. O montante a pagar será de R\$ 22.970, cuja aprovação, forma de pagamento e data de pagamento serão deliberados na Assembleia Geral Ordinária. Assim, a remuneração total a ser distribuída aos acionistas referente ao exercício representará um *dividend yield* (dividendo por ação dividido pela cotação final da ação) de 3,88%.

### DESEMPENHO DAS AÇÕES PTBL3

As ações emitidas pela PBG S.A., negociadas no código PTBL3, encerraram o último pregão de dezembro de 2018 cotadas a R\$ 5,19. O volume financeiro médio negociado nos últimos doze meses foi de R\$ 39 milhões, uma redução de 15% frente aos R\$ 46 milhões do ano anterior. Ao final de 2018, a PBG S.A. apresentava um valor de mercado equivalente a R\$ 822 milhões.

### PERSPECTIVAS

• A partir da definição do cenário político no final de 2018, bem como os sinais dados pelo novo governo em relação às reformas, a expectativa para 2019 é de crescimento econômico superior a 2018. • O mercado da construção civil apresenta retomada, que deve refletir de forma clara na indústria de acabamentos ao longo de 2019. • Os indicadores setoriais do 2º semestre de 2018 indicam que o varejo será vetor do crescimento do setor de materiais de construção. Assim, o varejo permanece como um dos pilares de crescimento da Companhia, especialmente na ampliação de lojas próprias, nas vendas por meio da Portobello Shop, na ampliação dos lançamentos de produtos e na melhoria do serviço, por meio da abertura de mais centros de distribuição. • No segmento cerâmico, a Companhia espera a continuidade no aumento de *share* do porcelanato, com destaque para esmaltados, e continuidade das tendências recentes de grandes formatos e itens decorados; • O novo negócio "Oficina" continuará crescendo, ganhando representatividade nas vendas bem como na estratégica. Atingindo a maturidade, proporcionando melhor rentabilidade e sendo um diferencial competitivo para a marca Portobello; • A fábrica de Alagoas e a marca Pointer continuam com a execução do plano de adequação ao contexto do mercado atual, posicionamento da marca, do portfólio de produtos e o resultado econômico. A operação já atingiu seu equilíbrio e as projeções continuam apontando para ganhos adicionais de rentabilidade; • No mercado externo, os esforços permanecerão na expansão das exportações e internacionalização da Companhia. Neste sentido, a operação de distribuição nos EUA continuará sendo ampliada, com novos centros de distribuição nos estados do Texas e do Tennessee, além do já implantando na Flórida. • Internamente, a companhia continuará focada nas ações de mitigação dos efeitos do aumento dos preços dos insumos energéticos nas margens. Seja na otimização fabril, na revisão constante de custos e despesas ou na revisão do portfólio de produtos.

### AUDITORIA INDEPENDENTE

A política da PBG S.A. em relação aos seus auditores independentes, no que diz respeito à prestação de serviços não relacionados à auditoria externa das demonstrações financeiras, se fundamenta nos princípios que preservam a independência profissional. Estes princípios se baseiam na premissa de que o auditor não deve perceber seu próprio trabalho, exercer funções gerenciais ou, ainda, advogar por seu cliente. Durante o exercício de 2018, a Companhia não contratou os auditores independentes para outros serviços não relacionados à auditoria externa.