



## TEGMA anuncia crescimento de 10,8% da Receita Líquida no 1T13

### Teleconferência de Resultados do 1T13

Data: Quinta Feira,  
16 de maio de 2013

#### > Português

10:00 (Brasília)

09:00 (US-ET)

Tel.: +55 (11) 2188-0155

Código: Tegma

Replay: +55 (11)2188-0155

Código:Tegma

#### > Inglês

11:00 (Brasília)

10:00 (US-ET)

Tel.: +1 (412) 317-6776

Código: Tegma

Replay: +1 (412) 317-0088

Código: 10027951

São Bernardo do Campo, 15 de maio de 2013 – A Tegma Gestão Logística S.A., uma das maiores provedoras de gestão logística do Brasil e líder no segmento de logística de veículos zero-quilômetro, apresenta os resultados referentes ao primeiro trimestre do ano de 2013. A Tegma é uma empresa focada em oferecer serviços integrados para setores da economia que demandam soluções logísticas de alta complexidade, tais como automotivo, comércio eletrônico, telecomunicações, produtos eletrônicos e químicos.

### DESTAQUES FINANCEIROS E OPERACIONAIS

- A receita bruta atingiu R\$ 467,4 milhões no 1T13, um crescimento de 10,4% em relação ao 1T12.
- EBITDA Ajustado de R\$ 20,1 milhões no período apresentou queda de 51,7% em relação ao período anterior.
- Foram transportados 237,7 mil veículos no 1T13 no mercado doméstico, crescimento de 10,7% em comparação com o 1T12.
- O reconhecimento das Controladas Catlog Logística e Tegma Venezuela passou a ser pelo método de Equivalência Patrimonial.

### INDICADORES FINANCEIROS E OPERACIONAIS CONSOLIDADOS

(Em R\$ Mil exceto percentagens)

	1T13	1T12	Var (%)
Receita Bruta	467.402	423.401	10,4%
Receita Líquida	378.844	342.068	10,8%
EBITDA Ajustado	20.059	41.500	-51,7%
Margem EBITDA Ajustado	5,3%	12,1%	-6,8 p.p.
Número de veículos transportados	261.446	241.294	8,4%
Nacional + Importado	237.680	214.616	10,7%
Exportação	23.766	26.678	-10,9%
Km média	1.066	996	7,0%



## COMENTÁRIOS DA ADMINISTRAÇÃO SOBRE OS RESULTADOS

A Tagma tem a satisfação de anunciar os resultados consolidados do primeiro trimestre de 2013. O início do ano para a Companhia apresentou um mercado automotivo ainda dinâmico, com as vendas crescendo de acordo com as expectativas do mercado e com uma recuperação da produção nacional de veículos. Na divisão de Logística Integrada, identificamos a continuidade de uma dinâmica de crescimento forte, principalmente no segmento de e-commerce, conjuntamente com uma tendência de integração dos serviços logísticos para clientes relacionados aos segmentos de bens de consumo.

O mercado automotivo nacional apresentou no primeiro trimestre do ano sinais de dinâmica tanto no que se refere às vendas como à produção. Nesse período, as vendas domésticas de veículos e comerciais leves apresentaram um crescimento de 2,1% em relação ao mesmo período do ano passado, refletindo o baixo nível de desemprego no país, a confiança do consumidor nacional, as baixas taxas de inadimplência no setor e os incentivos fiscais do governo. Também se pôde perceber no primeiro trimestre um incremento de 12,1% na produção de autoveículos em comparação com primeiro trimestre de 2012, reflexo dos mesmos fatores anteriormente mencionados e também pelos benefícios governamentais para a produção local.

A divisão automotiva na Tagma (ex *joint venture* Catlog) apresentou um desempenho superior ao mercado. O volume de veículos transportados no mercado doméstico cresceu 10,7% no primeiro trimestre de 2013 em relação ao mesmo período do ano anterior, refletindo o *market share* diversificado da Companhia. Em termos de faturamento, o segmento de logística de veículos faturou 21,2% a mais que o primeiro trimestre de 2012, reflexo de um aumento da distância média, de repasse da inflação de logística e do volume de veículos transportados. No segmento de autopeças o faturamento apresentou um incremento 11,2% no início de 2013 contra o mesmo período de 2012, consequência de um aumento da produção nacional de veículos.

No que se refere à divisão de Logística Integrada da Tagma, depois do segmento de e-commerce ter apresentado um crescimento substancial durante o ano de 2012, a divisão como um todo tem passado por uma importante movimentação estratégica a fim de consolidar os resultados de 2012. A partir do cenário de forte crescimento que se traça para os próximos anos no segmento de entrega fracionada, principalmente no e-commerce, aliado ao prospectivo acirramento da concorrência para a prestação desse serviço, faz-se cada vez mais necessário uma ampliação das vantagens competitivas a partir de um portfólio de serviços que inclua a gestão de estoques/armazenagem desses clientes.

A Tagma tem a convicção de que as oportunidades oriundas do aumento da terceirização de serviços logísticos no país são seus principais pilares de crescimento e se posiciona de forma consistente para manter sua posição de liderança no segmento automotivo, assim como para se tornar um importante player no segmento de logística integrada.



## **IMPACTO DOS CPC'S 18, 19 E 36 NOS RESULTADOS DA TEGMA**

Em 2012 o Comitê de Pronunciamentos Contábeis (CPC) emitiu, dentre outros, os seguintes pronunciamentos que afetam as nossas atividades:

- CPC 36 - *Demonstrações Consolidadas*
- CPC 19 - *Negócios em Conjunto*
- CPC 18 - *Investimento em Coligada, em Controlada e em Empreendimento Controlado em Conjunto.*

Esses pronunciamentos contábeis, aprovados pela CVM em 2012, passaram a ter sua aplicação requerida para os exercícios iniciados a partir de 1º de janeiro de 2013, e determinam que empreendimentos controlados em conjunto sejam registrados nas demonstrações financeiras da Companhia através do método de equivalência patrimonial.

Com a adoção desses novos pronunciamentos contábeis no 1º trimestre de 2013 a Companhia deixou de consolidar proporcionalmente as controladas em conjunto discriminadas abaixo:

- Tagma Venezuela S.A
- Catlog Logística de Transportes S.A.

Assim, as informações financeiras do trimestre findo de 31 de março de 2013, apresentam a nossa posição financeira e patrimonial, assim como o resultado de nossas operações, utilizando a equivalência patrimonial para os investimentos que não são controlados.

Para fins de melhor comparação, as informações do exercício findo em 31 de dezembro de 2012 foram ajustadas, conforme determinam os normativos contábeis, para refletir os novos pronunciamentos contábeis quando da divulgação de nossas informações financeiras e resultados operacionais do exercício a findar-se em 31 de dezembro de 2013.

Ao final do documento, existe o comparativo entre as duas metodologias.



## DESEMPENHO OPERACIONAL E DIVISÕES DE NEGÓCIOS

A seguir, analisamos os resultados do 1T13 por divisão de negócios:

### LOGÍSTICA AUTOMOTIVA

(Em R\$ Mil exceto percentagens)

	1T13	1T12	Var (%)
Logística de veículos	297.440	245.495	21,2%
Logística de autopeças	53.380	48.002	11,2%
Leilão automotivo	1.702	2.328	-26,9%
<b>Receita bruta total</b>	<b>352.522</b>	<b>295.825</b>	<b>19,2%</b>
Receita líquida Total	285.617	238.311	19,9%
EBITDA Ajustado	37.339	32.706	14,2%
Margem EBITDA Ajustado	13,1%	13,7%	-0,6 p.p.
Depreciação e Amortização	3.833	3.912	-2,0%
<b>Número de veículos transportados</b>	<b>261.446</b>	<b>241.294</b>	<b>8,4%</b>
Nacional + Importado	237.680	214.616	10,7%
Exportação	23.766	26.678	-10,9%
<b>Km média</b>	<b>1.066</b>	<b>996</b>	<b>7,0%</b>
Nacional + Importado	1.156	1.104	4,7%
Exportação	163	131	24,4%

### Receita Bruta

A receita bruta da divisão automotiva foi de R\$ 352,5 milhões no 1T13, representando um aumento de 19,2% em relação ao 1T12.

**Logística de Veículos:** A receita bruta com logística de veículos cresceu 21,2% em relação ao 1T12, atingindo R\$ 297,4 milhões no 1T13 devido principalmente aos seguintes fatores: (i) crescimento de 10,7% no volume de veículos transportados no mercado doméstico, (ii) aumento da distância média e (iii) reajuste de preço;

**Logística de Autopeças:** A receita bruta com logística de peças apresentou crescimento de 11,2% no 1T13 em comparação com o trimestre anterior, atingindo R\$ 53,4 milhões, reflexo do aumento da produção nacional;

**Leilão automotivo:** A receita bruta com operações de leilão automotivo atingiu R\$ 1,7 milhão no 1T13, queda de 26,9% contra o mesmo período do ano passado.

### EBITDA Ajustado



O EBITDA ajustado da divisão automotiva foi de R\$ 37,3 milhões no 1T13, representando um aumento de 14,2% em comparação com o 1T12. Em relação à receita líquida, o EBITDA atingiu uma margem de 13,1%, 0,6 p.p inferior ao mesmo período do trimestre anterior.

## LOGÍSTICA INTEGRADA

(Em R\$ Mil exceto percentagens)

	1T13	1T12	Var (%)
<b>Bens de Consumo</b>	<b>89.697</b>	<b>98.656</b>	<b>-9,1%</b>
E-commerce	53.263	35.993	48,0%
Eletrônicos	4.946	22.992	-78,5%
Telecomunicações	14.772	19.448	-24,0%
Armazenagem Alfandegada	7.969	13.836	-42,4%
Moda e Vestuário	2.170	2.193	-1,0%
Outros	6.577	4.194	56,8%
<b>Bens Industriais</b>	<b>25.183</b>	<b>28.920</b>	<b>-12,9%</b>
Químicos	25.183	23.587	6,8%
Outros	0	5.333	-100,0%
<b>Receita Bruta Total</b>	<b>114.880</b>	<b>127.576</b>	<b>-10,0%</b>
Receita Líquida Total	93.227	103.757	-10,1%
EBITDA Ajustado	-17.280	8.794	-296,5%
Margem EBITDA Ajustado	-18,5%	8,5%	-27,0 p.p.
Depreciação e Amortização	3.371	2.126	58,6%

### Bens de Consumo

O crescimento das operações de *e-commerce* contribuiu positivamente para a divisão, no entanto, a queda dos outros serviços (armazenagem, armazenagem alfandegada e B2B) do segmento de Bens de Consumo contribuiu negativamente para a queda de 9,1% em relação ao período anterior.

Os segmentos de eletrônicos e de telecomunicações apresentaram uma queda de 54% no faturamento reflexo da descontinuidade de contratos dos segmentos. Além disso, houve uma redução de 42% no faturamento do segmento de armazenagem alfandegada, consequência principalmente de novas regras do FUNDAP (Fundo de Desenvolvimento das Atividades Portuárias).

### Bens Industriais

O segmento de bens industriais apresentou queda de 12,9% no faturamento no 1T13, ocasionada principalmente pela descontinuidade de operações de logística de combustíveis e outros. No segmento de químicos, pôde-se observar um crescimento de 6,8% contra o mesmo período do ano passado.



## EBITDA Ajustado

O EBITDA ajustado da divisão de Logística Integrada foi negativo em R\$ 17,3 milhões no 1T13, representando uma queda de 296,5% em relação ao 1T12. A margem em relação à receita líquida foi negativa em 18,5% no 1T13 contra uma margem de 8,5% no 1T12.

As margens da divisão de Logística Integrada seguem pressionadas no 1T13 decorrente principalmente do aumento da estrutura operacional e da queda no faturamento da divisão.

## RESULTADOS CONSOLIDADOS

### RECEITA BRUTA

A receita bruta consolidada da Tegma no 1T13 atingiu R\$ 467,4 milhões, resultado 10,4% superior ao do 1T12.

*(Em R\$ Mil exceto percentagens)*

	<b>1T13</b>	<b>1T12</b>	<b>Var (%)</b>
Logística Automotiva	352.522	295.825	19,2%
Logística Integrada	114.880	127.576	-10,0%
<b>Receita Bruta</b>	<b>467.402</b>	<b>423.401</b>	<b>10,4%</b>

Esse resultado deve-se principalmente ao crescimento das operações de Logística de Veículos e de Autopeças.

### DEDUÇÕES DA RECEITA BRUTA

As deduções da receita bruta aumentaram 8,9% no trimestre, atingindo R\$ 88,6 milhões.

### RECEITA LÍQUIDA

Em decorrência dos fatos mencionados acima, a receita líquida consolidada no 1T13 atingiu R\$ 378,8 milhões, resultado 10,8% maior que o apresentado no 1T12.

### CUSTOS DOS SERVIÇOS PRESTADOS

O custo dos serviços prestados no 1T13 foi de R\$ 343,4 milhões, aumento de 20,8 % em relação ao 1T12. Este aumento foi decorrente principalmente de:



- (i) Aumento de 8,5% nos custos com pessoal, ocasionado pelo crescimento do quadro de colaboradores nas áreas operacionais bem como pelo o dissídio da categoria;
- (ii) Aumento de 21,7% nos custos com agregados decorrentes do aumento do faturamento das operações logísticas terceirizadas de veículos e de bens industriais.
- (iii) Crescimento de 32,2% de outros custos decorrentes principalmente do aumento da área de pátios e armazéns.

*(Em R\$ Mil exceto percentagens)*

	<b>1T13</b>	<b>1T12</b>	<b>Var (%)</b>
Com pessoal	(54.782)	(50.504)	8,5%
Com agregados	(237.488)	(195.093)	21,7%
Outros	(51.172)	(38.696)	32,2%
<b>Total</b>	<b>(343.442)</b>	<b>(284.293)</b>	<b>20,8%</b>

## LUCRO BRUTO

No 1T13, o lucro bruto da Companhia foi de R\$ 35,4 milhões, apresentando queda de 38,7% em relação ao 1T12. A margem bruta em relação à receita líquida foi de 9,3%, queda de 7,6 p.p. em relação ao trimestre anterior.

## DESPESAS OPERACIONAIS

*(Em R\$ Mil exceto percentagens)*

	<b>1T13</b>	<b>1T12</b>	<b>Var (%)</b>
Gerais e administrativas	(25.617)	(25.108)	2,0%
Honorários da administração	(2.066)	(1.799)	14,8%
Despesas Comerciais	(565)	(398)	42,0%
Outras Receitas/ Despesas	3.678	89	4.032,6%
<b>Total</b>	<b>(24.570)</b>	<b>(27.216)</b>	<b>-9,7%</b>

As despesas operacionais totalizaram R\$ 24,6 milhões no 1T13, o que representou queda de 9,7% em relação ao 1T12.

## LUCRO OPERACIONAL

O lucro operacional antes do resultado financeiro foi de R\$ 10,8 milhões no 1T13, queda de 64,6% em relação ao 1T12.

## DESPESAS E RECEITAS FINANCEIRAS



*(Em R\$ Mil exceto percentagens)*

	<b>1T13</b>	<b>1T12</b>	<b>Var (%)</b>
Receitas Financeiras	4.735	33.546	-85,9%
Despesas Financeiras	(12.534)	(41.874)	-70,1%
<b>Total</b>	<b>(7.799)</b>	<b>(8.328)</b>	<b>-6,4%</b>

O resultado financeiro líquido no 1T13 foi uma despesa no valor de R\$ 7,8 milhões, ante uma despesa de R\$ 8,3 milhões no 1T12. A redução da despesa financeira líquida deveu-se principalmente à redução das taxas de juros no período.

## IMPOSTO DE RENDA

Abaixo demonstramos a conciliação da taxa efetiva do imposto de renda e contribuição social devidos no período:

*(Em R\$ Mil exceto percentagens)*

	<b>1T13</b>	<b>1T12</b>	<b>Var (%)</b>
Lucro antes dos impostos	2.305	22.328	-89,7%
Outras adições/exclusões	1.536	1.243	23,6%
Base tributável ajustada	3.841	23.571	-83,7%
IRPJ e CSSL	1.306	8.014	-83,7%
Taxa efetiva	34%	34%	-

## LUCRO LÍQUIDO

Como consequência dos resultados acima expostos, o Lucro Líquido da Tagma foi de R\$ 1 milhão no 1T13, uma queda de 93,0 % em relação ao 1T12.

## INVESTIMENTOS

Os investimentos no 1T13 totalizaram R\$ 12 milhões, referentes, principalmente, à aquisição de veículos/equipamentos para as operações nas divisões automotivas e de bens de consumo, além de obras de benfeitorias em pátios e armazéns.

## DISPONIBILIDADES E ENDIVIDAMENTO

A Companhia possui disponibilidades (caixa e equivalentes e aplicações financeiras) no valor de R\$ 302,8 milhões.



O Endividamento Bruto da Companhia em 28.03.2013 era de R\$ 536,6 milhões, composto de operações bancárias em moeda estrangeira (USD - Operação 4.131) e com o BNDES (FINAME) e debêntures. A empresa utiliza instrumento financeiro derivativo com o intuito de proteção contra a variação cambial dos empréstimos adquiridos.

Em 28.03.2013, a Companhia tinha um endividamento líquido de R\$ 233,8 milhões.



## EVENTOS PARA DISCUSSÃO DE RESULTADOS

### TELECONFERÊNCIAS SOBRE RESULTADOS DO 1T13

#### [PORTUGUÊS]

5ª feira, 16 de maio de 2013  
10:00 (Brasília)  
07:00 (US-ET)  
Tel.: +55 (11) 2188-0155  
Código: Tagma  
Replay: +55 (11) 2188-0155  
Código: Tagma

#### [INGLÊS]

5ª feira, 16 de maio de 2013  
11:00 (Brasília)  
08:00 (US-ET)  
Tel.: +1 (412) 317-6776  
Código: Tagma  
Replay: +1 (412) 317-0088  
Código: 10027951

Para informações adicionais, acesse nosso website – [www.tegma.com.br/ri](http://www.tegma.com.br/ri) - ou entre em contato com nossa área de Relações com Investidores:

Alexandre Brandão, (+55 11) 4346-2532, [alexandre.brandao@tegma.com.br](mailto:alexandre.brandao@tegma.com.br)

Ian Nunes, (+55 11) 4397-9423, [ian.nunes@tegma.com.br](mailto:ian.nunes@tegma.com.br)

Nós fazemos declarações sobre eventos futuros sujeitos a riscos e incertezas. Tais declarações têm como base crenças e suposições de nossa Administração e informações a que a Companhia atualmente tem acesso. Declarações sobre eventos futuros incluem informações sobre nossas intenções, crenças ou expectativas atuais, assim como aquelas dos membros do Conselho de Administração e Diretores da Companhia.

As ressalvas com relação a declarações e informações acerca do futuro também incluem informações sobre resultados operacionais possíveis ou presumidos, bem como declarações que são precedidas, seguidas ou que incluem as palavras “acredita”, “poderá”, “irá”, “continua”, “espera”, “prevê”, “pretende”, “planeja”, “estima” ou expressões semelhantes.

As declarações e informações sobre o futuro não são garantias de desempenho. Elas envolvem riscos, incertezas e suposições porque se referem a eventos futuros, dependendo, portanto, de circunstâncias que poderão ocorrer ou não. Os resultados futuros e a criação de valor para os acionistas poderão diferir de maneira significativa daqueles expressos ou sugeridos pelas declarações com relação ao futuro.



## Demonstração de Resultados

### Demonstração do Resultado

(Em R\$ Mil exceto percentagens)

	1T13	1T12	Var (%)
<b>Receita Bruta Operacional</b>	<b>467.402</b>	<b>423.401</b>	<b>10,4%</b>
Logística Automotiva	352.522	295.825	19,2%
Logística Integrada	114.880	127.576	-10,0%
Impostos e deduções	(88.558)	(81.333)	8,9%
<b>Receita líquida operacional</b>	<b>378.844</b>	<b>342.068</b>	<b>10,8%</b>
<b>Custo dos serviços prestados</b>	<b>(343.442)</b>	<b>(284.293)</b>	<b>20,8%</b>
Com Pessoal	(54.782)	(50.504)	8,5%
Com Agregados (terceiros)	(237.488)	(195.093)	21,7%
Outros	(51.172)	(38.696)	32,2%
<b>Lucro bruto</b>	<b>35.402</b>	<b>57.775</b>	<b>-38,7%</b>
<b>(Despesas) receitas operacionais</b>	<b>(24.570)</b>	<b>(27.216)</b>	<b>-9,7%</b>
Gerais e administrativas	(25.617)	(25.108)	2,0%
Honorários da administração	(2.066)	(1.799)	14,8%
Despesas Comerciais	(565)	(398)	42,0%
Outras receitas (despesas) líquidas	3.678	89	4.032,6%
<b>Lucro operacional</b>	<b>10.832</b>	<b>30.559</b>	<b>-64,6%</b>
<b>Resultado Financeiro</b>	<b>(7.799)</b>	<b>(8.328)</b>	<b>-6,4%</b>
Receitas financeiras	4.735	33.546	-85,9%
Despesas financeiras	(12.534)	(41.874)	-70,1%
<b>Equivalência Patrimonial</b>	<b>(728)</b>	<b>97</b>	<b>-850,5%</b>
<b>Lucro antes do IR e da CS</b>	<b>2.305</b>	<b>22.328</b>	<b>-89,7%</b>
<b>Imposto de renda e contribuição social</b>	<b>(1.306)</b>	<b>(8.014)</b>	<b>-83,7%</b>
Do exercício	(7.159)	(5.355)	33,7%
Diferido	5.853	(2.659)	-320,1%
<b>Lucro líquido do exercício</b>	<b>999</b>	<b>14.314</b>	<b>-93,0%</b>
Participação dos não controladores	3.223	(417)	-872,9%
<b>Lucro atribuível aos acionistas</b>	<b>4.222</b>	<b>13.897</b>	<b>-69,6%</b>



## Reconciliação do EBITDA

(Em R\$ Mil exceto percentagens)

	1T13	1T12	Var (%)
<b>Receita líquida operacional</b>	<b>378.844</b>	<b>342.068</b>	<b>10,8%</b>
<b>Lucro operacional</b>	<b>10.832</b>	<b>30.559</b>	<b>-64,6%</b>
(+) Depreciação e amortização	7.204	6.038	19,3%
(+) Despesas não recorrentes	2.023	4.903	-
(-) Venda não recorrentes de ativos	-	-	-
<b>EBITDA Ajustado</b>	<b>20.059</b>	<b>41.500</b>	<b>-51,7%</b>
Margem EBITDA Ajustado	5,3%	12,1%	-6,8 p.p.

## Balanco Patrimonial

Valores expressos em milhares de R\$

Ativo	31/03/13	31/12/12	Passivo e Patrimônio Líquido	31/03/13	31/12/12
<b>Ativo Circulante</b>	<b>760.934</b>	<b>530.656</b>	<b>Passivo Circulante</b>	<b>427.782</b>	<b>398.626</b>
Caixa e equivalentes	12.772	12.360	Empréstimos e financiamentos	251.932	225.287
Aplicações financeiras	290.027	54.383	Fornecedores e fretes a pagar	42.104	32.527
Contas a Receber	341.441	361.666	Partes Relacionadas	641	641
Almoxarifado	2.915	2.145	Tributos a Recolher	25.396	22.971
Impostos a recuperar	30.329	21.725	Parcelamento de tributos	1.854	2.230
Outras Contas a Receber	35.444	33.668	Salários e encargos sociais	38.591	40.201
Instrumentos financeiros derivativos - Swap	40.143	42.154	Seguros e aluguéis a pagar	5.580	3.890
Despesas antecipadas	7.863	2.555	Imposto de renda e contribuição Social	4.054	1.676
<b>Bens destinados à venda</b>	<b>796</b>	<b>2.081</b>	Debêntures	1.774	-
<b>Ativo Não Circulante</b>	<b>529.494</b>	<b>523.918</b>	Demais contas a pagar	55.856	69.203
IR e CS Diferidos	9.639	3.835	<b>Passivo Não circulante</b>	<b>447.282</b>	<b>242.854</b>
Partes relacionadas	105	108	Empréstimos e financiamentos	137.205	134.942
Instrumentos financeiros derivativos - Swap	14.131	15.683	Provisão para demandas judiciais	27.095	26.538
Demais contas a receber	20.730	20.730	Debêntures	200.000	-
Depósitos judiciais	14.871	13.005	Contas de aquisição de controlada	-	-
Investimentos	2.580	3.764	Aquisição de controlada - preço variável	16.955	16.552
Imobilizado	190.547	190.153	Parcelamento de tributos	8.139	8.246
Intangível	276.891	276.640	Opção de Compra em controlada	57.888	56.576
<b>Total do Ativo</b>	<b>1.291.224</b>	<b>1.056.655</b>	<b>Patrimônio Líquido</b>	<b>428.272</b>	<b>424.064</b>
			Capital social	144.469	144.469
			Reserva de Capital	175.262	174.815
			Ações em tesouraria	(342)	(342)
			Lucros Acumulados	4.222	-
			Reservas de Lucro	152.093	152.093
			Ajustes de Avaliação Patrimonial	(47.432)	(46.971)
			<b>Participação de Minoritários</b>	<b>(12.112)</b>	<b>(8.889)</b>
			<b>Total do passivo e do Patrimônio Líquido</b>	<b>1.291.224</b>	<b>1.056.655</b>



## AJUSTE CPC Catlog e Venezuela

(Em R\$ Mil exceto percentagens)

	1T12 Divulg.	Cat Venezuela	1T13 Ajust	Cat Venezuela	Var (%) Cat Venezuela
Logística de veículos	286.424	40.929	335.033	37.593	-8,2%
Logística de autopeças	48.002		53.380		
Leilão automotivo	2.328		1.702		
<b>Receita bruta total</b>	<b>336.754</b>	<b>40.929</b>	<b>390.115</b>	<b>37.593</b>	<b>-8,2%</b>
Receita líquida Total	270.347	32.036	316.015	30.398	-5,1%
EBITDA Ajustado	32.884	178	36.215	-1.124	-731,7%
Margem EBITDA Ajustado	12,2%	0,6%	11,5%	-3,7%	-4,3 p.p.
Depreciação e Amortização	3.952	40	3.927	94	135,0%
<b>Número de veículos transportados</b>	<b>287.698</b>	<b>46.404</b>	<b>288.344</b>	<b>26.898</b>	<b>-42,0%</b>
Nacional + Importado	254.795	40.179	263.122	25.442	-36,7%
Exportação	32.903	6.225	25.222	1.456	-76,6%
<b>Km média</b>	<b>977</b>		<b>1.060</b>		
Nacional + Importado	1.087		1.147		
Exportação	120		158		