

Relações com Investidores

Luis Eduardo Fischman
Diretor de Relações com Investidores
(55 21) 3626-1550
ri@brasilinsurance.com.br

Teleconferência dos Resultados de 2012
Quarta-feira, 27 de março, 2013

Português
16:30 (BR); 15:30(US-EST)
Telefone:
Brasil: (55 11) 3127-4971
Senha: Brasil Insurance

Inglês
15:00 (BR); 14:00 (US-EST)
Telefone:
EUA: +1(877)317-6776
INTL.: +1(412) 317-6776
Senha: Brasil Insurance

Website
www.brinsurance.com.br/ir

Endereço
Av. Das Américas, 3434 -
BL 4, sala 322
Barra da Tijuca
Rio de Janeiro - RJ
CEP: 22640-102

Brasil Insurance Anuncia Resultados de 2012 e do 4T12

Rio de Janeiro, 27 de março de 2013 - **Brasil Insurance Participações e Administração S.A. (Bovespa: BRIN3)** - uma das maiores e mais diversificadas companhias brasileiras de corretagem de seguros no Brasil, controladora de 46 corretoras de seguros/subsidiárias, anuncia hoje seus resultados do quarto trimestre e do ano de 2012.

Nossas demonstrações financeiras consolidadas foram preparadas de acordo com os padrões contábeis geralmente aceitos no Brasil, a Lei das S/A, as IFRS e os regulamentos da CVM, e auditadas pela Ernst&Young.

DESTAQUES DE 2012 e do 4T12

- Receita bruta de R\$ 257 milhões em 2012, crescimento de 61% em relação a 2011. No 4T12 a receita bruta atingiu R\$ 76 milhões, um crescimento de 104% em relação ao 4T11 e de 15% em relação ao 3T12.
- Lucro operacional de R\$ 113 milhões, representando um crescimento de 59% em relação a 2011. No 4T12 o lucro operacional atingiu R\$ 37 milhões, um crescimento de 125% em relação ao 4T11 e de 17% em relação ao 3T12.
- Lucro líquido ajustado de R\$ 119 milhões em 2012, segundo o critério IFRS excluindo amortização de ativos intangíveis e imposto de renda diferido, o que representa um crescimento de 21% em comparação com 2011. No 4T12 o lucro líquido ajustado foi de R\$ 35 milhões, um crescimento de 38% em relação ao 4T11 e de 8% em relação ao 3T12.
- A margem de lucro operacional em 2012 foi 50,7% contra 48,8% em 2011. No 4T12 a margem de lucro operacional ficou em 56% contra 41% no 4T11 e 53% no 3T12.
- O crescimento orgânico do lucro líquido da Companhia em 2012 foi de 13%.



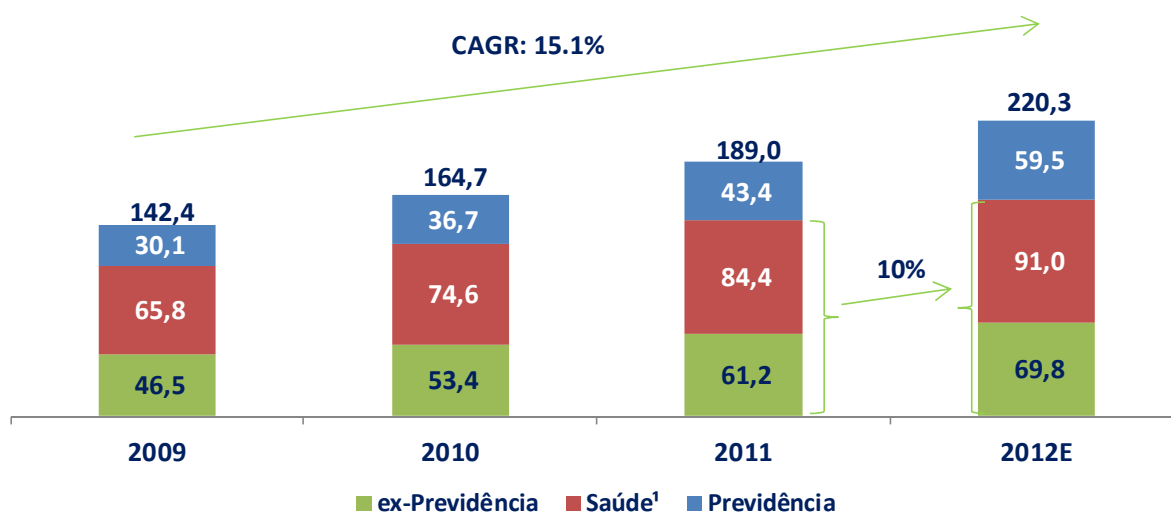
- A comissão média anual foi de 15%, acima dos 14,7% de 2011. No 4T12 a comissão média foi de 15,3% contra 15,1% no 4T11 e 15% no 3T12.
- Comissão de *cross-selling* atingiu 13% em 2012 contra 11% em 2011.
- O Conselho de Administração aprovou o pagamento de dividendos trimestrais a partir de 2013.
- O Conselho de Administração aprovou e submeterá aos acionistas, em Assembleia Geral, o pagamento de dividendos de R\$ 1,125 por ação referente ao ano de 2012. Aproximadamente R\$ 105 milhões serão distribuídos em dividendos referentes ao resultado de 2012, 17% acima de 2011, o que representa 96% do lucro líquido contábil de 2012 contra 85% do lucro líquido contábil de 2011.
- Considerando o pagamento de R\$ 105 milhões em dividendos em 2012 e de R\$ 90 milhões em 2011, o ROE em 2012 atingiu 28%, contra 25% em 2011.
- O Conselho de Administração aprovou o orçamento de R\$ 200 milhões em aquisições para 2013.
- Em 14 de dezembro de 2012, foi aprovada em Assembleia Geral Extraordinária a aquisição de 99,99% da Índico Corretora, conforme divulgado no 3T12.
- Aquisição da corretora Carraro por um preço estimado de R\$ 25 milhões, sendo esta a 46ª aquisição realizada pela Brasil Insurance. A Carraro é uma corretora especializada em seguros de frota, transporte e vida, com foco em clientes corporativos, comercializando aproximadamente R\$ 40 milhões em prêmios de seguros anuais. A aquisição da Carraro foi aprovada em AGE no dia 20 de fevereiro de 2013.

PERSPECTIVAS DE MERCADO

Em 2012 o mercado brasileiro de seguros continuou a apresentar um crescimento robusto, crescendo a uma taxa sólida de dois dígitos.

De acordo com a SUSEP, os prêmios de seguros, excluindo previdência, cresceram a uma taxa aproximada de 14% em 2012 em comparação ao ano de 2011. Já os prêmios de seguros saúde apresentaram uma taxa estimada de crescimento de 8% em 2012, segundo dados da ANS. Dessa forma, considerando o mercado em que a Companhia atua, o crescimento registrado no mercado foi de aproximadamente 10% em comparação a 2011. Esses dados demonstram que o mercado brasileiro de seguros continua a apresentar um crescimento robusto, o que deve continuar acontecendo pelos próximos anos. A Companhia acredita que está bem posicionada para uma iminente expansão do nível de penetração do mercado segurador.

Prêmios Emitidos (R\$ Bn)



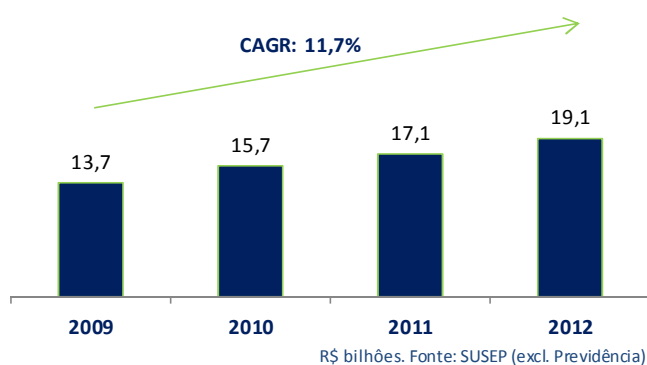
1- Valor dos prêmios de 2012 ainda não disponível. Valor projetado pela Companhia.

No decorrer da segunda metade de 2012, o mercado brasileiro de seguros mostrou sinais de recuperação após um primeiro semestre mais lento, principalmente depois dos reajustes nos preços de seguros, tanto no segmento de saúde como no de automóveis.

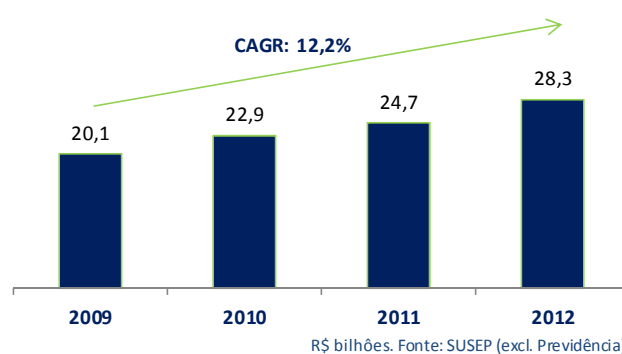
O segmento de automóveis registrou crescimento de 12,7% no ano devido ao aumento nos preços de seguros na ordem de 14,5%. Essa elevação nos preços reflete um nível mais elevado de sinistros, principalmente na grande São Paulo.

Outros segmentos de seguros também registraram crescimento significativo durante 2012 se comparados ao ano de 2011, são eles: responsabilidade civil, com crescimento de 15% e garantia, com crescimento de 14%. Os prêmios de patrimonial e transportes também cresceram a uma taxa de aproximadamente 10%, enquanto os segmentos de seguros de vida e seguros em grupos apresentaram um ganho de quase dois dígitos durante o ano de 2012. Os gráficos a seguir destacam o crescimento dos prêmios anuais em uma série de segmentos que contribuem para as receitas da Brasil Insurance:

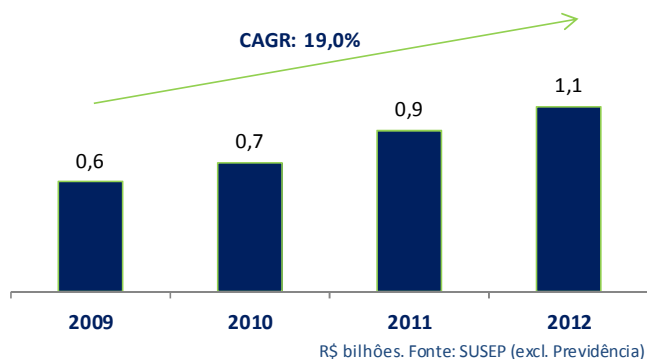
Prêmios - Grupos



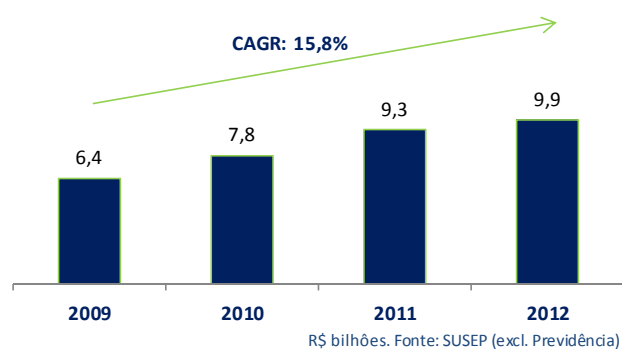
Prêmios - Automóveis



Prêmios - Resp. Civil

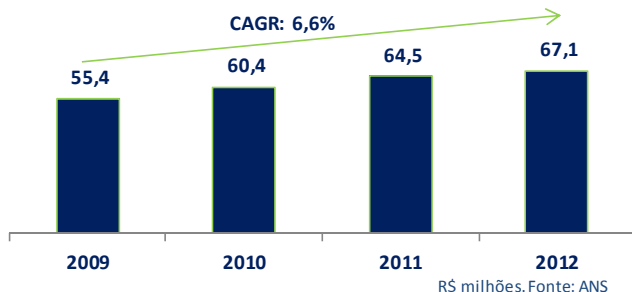


Prêmios - Patrimonial

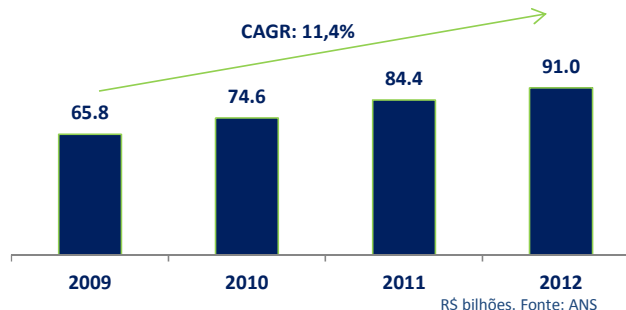


Quanto ao segmento de saúde, embora os dados da Agência Nacional de Saúde (ANS) estejam três meses defasados e indisponíveis para o quarto trimestre, os números dos 9M12 indicam que, apesar de um crescimento mais lento no número de beneficiários, um reajuste de 7,93% nos preços foi um evento muito bem-vindo para o segmento. Durante os últimos quatro anos, o número total de beneficiários no mercado brasileiro aumentou de 42,6 milhões para 48,7 milhões, representando um índice de cobertura de 24,2% da população brasileira. Os seguros odontológicos, por outro lado, têm crescido a um ritmo acelerado, de 12,8 milhões de beneficiários em 2009 para 18,4 em 2012.

Saúde e odontológico - Número de Beneficiários



Saúde - Prêmios



Como a penetração de seguros continua baixa se comparada à de outros países da América Latina, além da Rússia e da Índia, acreditamos que a Brasil Insurance está bem posicionada para uma iminente expansão do nível de penetração do mercado segurador.

AQUISIÇÕES

Processo de aquisições

A estratégia de aquisições da Brasil Insurance está fundamentada em quatro pilares principais: equipe de gestão, desempenho histórico e perspectivas, ramo de atuação/especialização e posicionamento estratégico.

Quanto ao tamanho, o nosso foco tem sido os corretores que apresentam um lucro líquido anual recorrente entre R\$ 1 milhão e R\$ 5 milhões no modelo tradicional, e entre R\$ 500 mil a R\$1 milhão por ano no modelo de corretor integrado.

Desde o IPO, fechamos um total de 19 aquisições, 15 no modelo de corretor tradicional e 4 no modelo de corretor integrado, totalizando um investimento de R\$ 362 milhões.

Independentemente do tamanho da aquisição, quando olhamos adiante, ainda vemos importantes oportunidades para que a Brasil Insurance continue a promover a consolidação do setor, especialmente em regiões nas quais a nossa penetração ainda é baixa, como Paraná, Rio Grande do Sul, Santa Catarina e Brasília.

Na Brasil Insurance contamos com uma equipe de cinco profissionais com larga experiência em fusões & aquisições que é totalmente dedicada e responsável pela prospecção e análise de corretoras-alvo. Atualmente, estamos em negociações com 30 corretoras, em estágios diversos do processo de aquisição, e temos 85 corretoras em nosso pipeline.

Resumo das aquisições

2011

Corretor	Estado	Principais Produtos	Total Premios (R\$MM)	Preço (R\$MM)
Enesa	SP	Saúde e Vida	15	6
Classic	SP	Massificado	80	19,4
Sebrasul	SP	Saúde	16	9,5
Previsão	RJ	Saúde, Vida e P&C	100	46
Graciosa	PR	Saúde, Vida e Auto	17	11
Fazon	MG	Saúde, Vida e Auto	55	36,1
Umbria	SP	Saúde, Vida e Auto	50	16,5
SHT	SP	Benefícios e Educacional	13	10
Life Vitoria	ES	Benefícios	40	8
Adavo's	SP	Benefícios	8	4
Triunfo	MG	Property	30	25
TOTAL			R\$ 424	R\$ 192

2012

Corretor	Estado	Principais Produtos	Total Premios (R\$MM)	Preço (R\$MM)
Economize	SP	Auto e Vida	15	13
TGL	MG	Vida, Previdência e Auto	7	5,3
ZPS	SP	Saúde, Vida e Auto	55	16,1
Kalassa	SP	Saúde, Vida e Auto	12	13
C. dos Santos	SP	D&O, Resp. Civil	8	7,5
Itax	SP	Saúde, Vida e Auto	35	15
Índico	SP	Saúde, Vida e Auto	160	75
Carraro	SP	Frota, Transporte e Vida	40	25
TOTAL			R\$ 332	R\$ 170

TOTAL GERAL

R\$ 756

R\$ 362

Aquisições - Destaque do Quarto Trimestre

No dia 21 de dezembro, a Companhia adquiriu 99,97% da Carraro Corretora de Seguros Ltda.

A Carraro, com sede em Piracicaba - SP, é uma corretora especializada em seguros de frota, transporte e vida, com foco em clientes corporativos. A corretora comercializa aproximadamente R\$ 40 milhões em prêmios de seguros anuais e possui uma carteira com cerca de 8 mil veículos e 9 mil vidas. Além da presença em Piracicaba, a Carraro ainda possui filiais em São Paulo - SP, Osvaldo Cruz - SP e Nova Mutum - MT. Sua destacada atuação no interior do Estado de São Paulo, agrega a Brasil Insurance a primeira corretora do Grupo com sede nesta região, conhecida pela economia forte e diversificada, proporcionando ainda mais capilaridade geográfica em cidades estratégicas para a operação da Brasil Insurance.

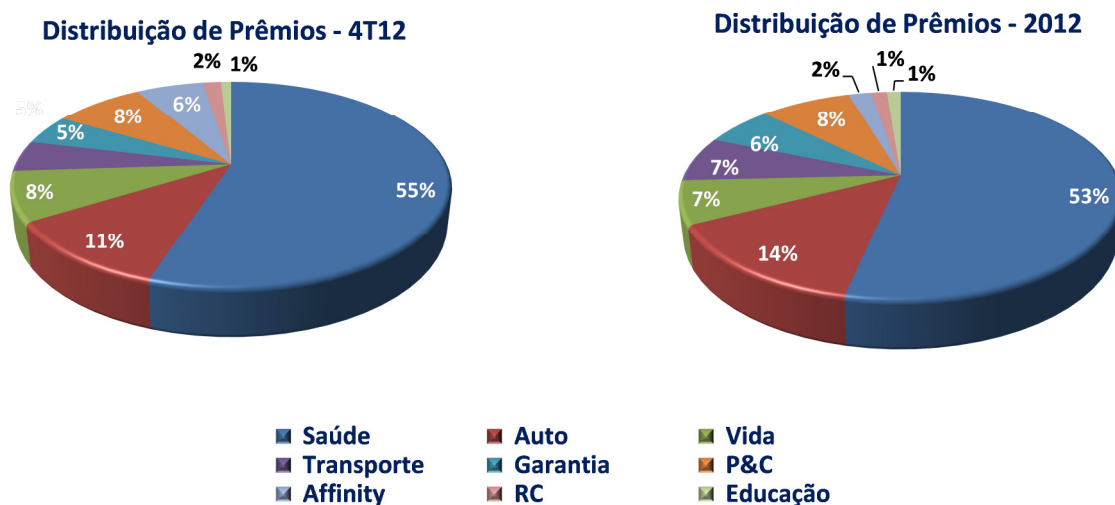
O preço total da aquisição é estimado em R\$ 25 milhões, 40% dos quais serão pagos em dinheiro e 60% em ações da Brasil Insurance. A parcela inicial será de R\$ 4,9 milhões, seguido de quatro parcelas anuais variáveis calculadas segundo uma estrutura de *earn-out*, com base nos resultados futuros da corretora.

Essa aquisição já foi aprovada em Assembleia Geral Extraordinária.

Em 14 de dezembro de 2012, foi aprovada em Assembleia Geral Extraordinária a aquisição de 49,99% da Índico Corretora, conforme divulgado no 3T12.

DESEMPENHO OPERACIONAL

A comissão média cresceu para 15,3% no 4T12, frente aos 15,1% do 4T11, uma vez que ainda estamos nos beneficiando dos novos acordos comerciais com seguradoras. No ano, a comissão média ficou em 15,0% *versus* 14,7% em 2011. Durante o 4T12 e 2012, nossa carteira de produtos era a seguinte:



Abaixo detalhamos o desempenho de 2012 dos principais ramos de seguros em que a Brasil Insurance atua:

Saúde: Em 2012, o desempenho do setor de saúde na carteira da Brasil Insurance apresentou um aumento significativo, passando de uma representatividade de 45% em 2011 para 55% em 2012. O bom desempenho reflete o esforço do nosso time de vendas e um aumento das atividades de *cross-selling*, principalmente a venda de seguros saúde para clientes corporativos. Alguns corretores que antes de se unir a Brasil Insurance trabalhavam com um único produto em uma região geográfica limitada, passaram a ter um foco nacional viajando por todo o Brasil oferecendo um portfólio diversificado de produtos à um preço bem competitivo. A Brasil Insurance adicionou à sua carteira 160 mil vidas de forma orgânica em 2012.

Auto: O desempenho dos prêmios de automóveis foi positivamente impactado pelo crescimento da indústria automobilística nacional, que fechou 2012 com uma alta de 4,6% nas vendas de veículos, em

comparação com 2011, influenciada principalmente pela redução no IPI. Além disso, o aumento no preço do seguro de automóveis, registrado no segundo semestre de 2012, também impactou positivamente o desempenho do setor na carteira da Brasil Insurance.

Vida: Os prêmios de seguro de vida foram positivamente impactos pelo aumento do *cross selling* e pelas aquisições realizadas durante o ano. Vale destacar que o aumento do seguro de vida em grupo é diretamente impactado pela queda na taxa de desemprego, que em dezembro de 2012 bateu recorde de baixa atingindo apenas 4,6%. Acreditamos que a Companhia deve continuar colhendo os frutos da melhora da economia no decorrer de 2013.

PRINCIPAIS DESTAQUES OPERACIONAIS

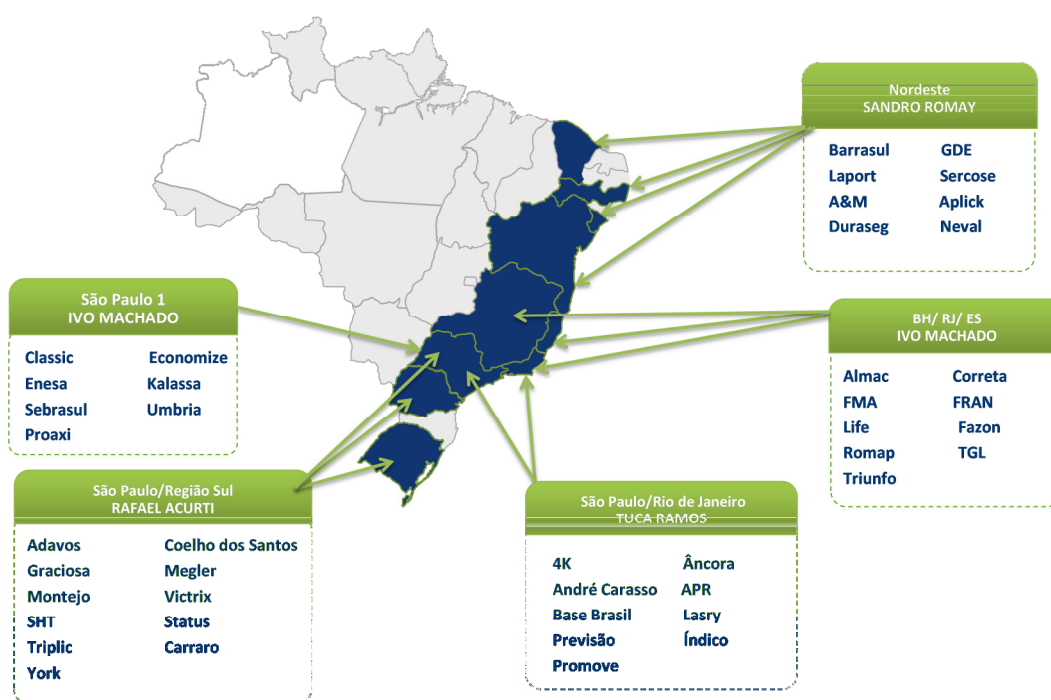
Integração

■ Comitê Executivo

O Comitê Executivo, que é liderado pelo presidente do conselho e conta com a participação do CEO, CFO e COO e mais sete de nossos principais sócios-corretores, é responsável pela implementação de uma estratégia condizente com a visão da Companhia de uma empresa, uma marca, com uma área de backoffice integrada e centralizada. Cabe ao Comitê Executivo também estabelecer a coordenação comercial com as diversas seguradoras.

■ Coordenação Comercial

No 4T12 fizemos uma realocação dos grupos regionais, que passaram de 7 para 5 grupos trazendo maior integração e eficiência na gestão comercial. O mapa abaixo ilustra as nossas divisões comerciais:



A Companhia já começou a colher os benefícios da estratégia de integração que vem sendo implementada ao longo do ano. As informações colhidas dos “Conference Calls” semanais com nossos sete coordenadores regionais têm sido imputadas no nosso sistema de análise de dados chamada “Cockpit”. Esse sistema representa um avanço em relação ao nosso sistema BI-datamart anterior, permitindo que os gestores monitorem os prêmios de seguros e as comissões por produto e por seguradora em tempo real, para todas as corretoras do grupo. Tal melhoria proporciona à Companhia uma forma mais eficiente de detectar oportunidades de cross-selling. Além disso, essa segunda versão do nosso sistema de dados também aprimora nossas informações de apoio ao negociar acordos de comissões com as seguradoras.

Nossas recém-adquirida corretora, a Carraro já foi integrada com sucesso ao sistema da Companhia.

Intensificação da Coordenação Comercial

Como mencionado ao longo do ano, as oportunidades de cross-selling vêm crescendo à medida que as corretoras se tornaram mais integradas e houve aumento na disponibilidade de produtos como resultado de nossas aquisições.

Uma de nossas recentes aquisições, mais especificamente no segmento de responsabilidade civil, tem gerado oportunidades consideráveis de cross-selling. Com a aquisição, trouxemos para o grupo uma equipe de vendas com experiência tanto em seguros contra erros e omissões (E&O) como em seguros de responsabilidade civil para administradores e diretores (D&O); em consequência, esses produtos já estão sendo oferecidos ativamente em toda a rede de 44 corretoras da Companhia.

É importante destacar que no ano de 2012 as empresas de corretagem estão se beneficiando de oportunidades de *cross-selling* oferecidas dentro do grupo e mudando seu mix de produtos. Por exemplo, uma de nossas corretoras mais importantes, líder no segmento educacional, vem expandindo seu alcance para o segmento de saúde com a ajuda do hub de saúde do grupo. Com o treinamento e o suporte fornecidos pelo hub de saúde, a corretora começou a vender seguros de saúde para a sua base de clientes, composta por várias universidades em todo o país. A iniciativa até agora tem sido um sucesso, pois a corretora conseguiu um contrato importante com uma importante universidade de Brasília e também está em negociações estreitas com outros clientes potenciais. No longo prazo, a administração acredita que esse projeto vai chegar até 480 mil segurados, o que representa aproximadamente 25% da base de clientes original da corretora.

SUMÁRIO FINANCEIRO DOS RESULTADOS DO 4T12 e 2012

DRE AJUSTADO R\$ milhares	IFRS 2012	IFRS 2011	2012 / 2011	IFRS 4T12	IFRS 3T12	IFRS 4T11	4T12 / 3T12	4T12 / 4T11
Receita Bruta	256.583	159.324	61,0%	76.483	66.478	37.486	15,1%	104,0%
Deduções (PIS, Cofins, ISS)	-28.606	-13.947		-9.855	-4.565	-4.629		
Receita Líquida	227.977	145.376	56,8%	66.628	61.913	32.857	7,6%	102,8%
Despesas Operacionais	-112.364	-74.447	50,9%	-29.481	-28.821	-16.385	2,3%	79,9%
Salários e Benefícios	-69.524	-42.446	63,8%	-17.727	-19.071	-10.251	-7,0%	72,9%
Administrativas	-30.885	-18.728	64,9%	-8.069	-7.309	-4.181	10,4%	93,0%
Vendas e Marketing	-6.494	-4.101	58,3%	-1.697	-1.528	0	11,0%	
Equivalência patrimonial	403			255	-41			
Custo dos Serviços Prestados	-8.591	-9.172	-6,3%	-2.244	-2.098	-1.953	7,0%	14,9%
Despesas não recorrentes	2.726			0	1.226			
Lucro Operacional Ajustado	115.612	70.930	63,0%	37.146	33.092	16.472	12,3%	125,5%
<i>Mg Op Ajustada</i>	<i>50,7%</i>	<i>48,8%</i>		<i>55,8%</i>	<i>53,4%</i>	<i>0</i>		<i>36,1%</i>
Depreciação/Amortização	-8.343	-348	2298,5%	-2.813	-1.556	71	80,8%	-4075,7%
Sociedade em Conta de Participação	417	5.998	-93,0%	-584	170	-1.279		-54,3%
Lucro Operacional	107.686	76.580	40,6%	33.749	31.706	15.264	6,4%	121,1%
Resultado Financeiro	23.978	35.032	-31,6%	4.264	4.579	7.948	-6,9%	-46,4%
Instrumentos Financeiros	22.404	18.652	20,1%	5.699	5.970	3.291	-4,5%	73,2%
EBT	154.068	130.264	18,3%	43.712	42.255	26.503	3,4%	64,9%
IRPJ/CSLL Corrente	-35.320	-29.152	21,2%	-9.703	-8.214	-6.762	18,1%	43,5%
IRPJ/CSLL Diferido	1.506	8.679		1.415	-1.284	0	-210,2%	
Lucro Líquido antes da participação de não controladores	120.254	109.791	9,5%	35.424	32.757	19.741	8,1%	79,4%
Não controladores	-7.730	-3.038	154,4%	-1.774	-3.368	5.452	-47,3%	-132,5%
Lucro Líquido	112.524	106.752	5,4%	33.650	29.389	25.193	14,5%	33,6%
Amortização de Ativos Intangíveis	7.577	0		2.512	1.475	0	70,4%	
IRPJ/CSLL Diferido	-1.506	-8.679	-82,6%	-1.415	1.284	0	-210,2%	
Lucro Líquido ajustado	118.595	98.073	20,9%	34.747	32.148	25.193	8,1%	37,9%

Análise 4T12

A **Receita Bruta** alcançou R\$ 76,5 milhões no 4T12 um aumento de 15,1% se compararmos ao 3T12 e um aumento de 104,0% se compararmos com o 4T11.

As **Receitas Financeiras** de R\$ 4,3 milhões no 4T12 foram mais baixas do que as registradas no 3T12 e 4T11, principalmente em função das menores taxa de juros do período. Os recursos em caixa da Brasil Insurance estão totalmente alocados em Certificados de Depósito Bancário e Debêntures.

O **lucro líquido ajustado** foi de R\$ 34,7 milhões, um crescimento de 8,1% se comparado com o 3T12 e de 37,9% se comparado com o 4T11.

Análise 2012

Receita Bruta de 2012 atingiu R\$ 256,6 milhões em 2012, um aumento de 61,0% em comparação a 2011. Cerca de 13% da receita bruta é proveniente de atividades de *cross selling* entre nossas subsidiárias, evidenciando ainda muito espaço para melhorias nas atividades de *cross selling* em toda a empresa. Acreditamos que esse número possa chegar a 15%.

O **Lucro Operacional Ajustado** de 2012 atingiu R\$115,6 milhões representando um crescimento de 63,0% ante 2011, com margem de 50,7%.

Receitas Financeiras adicionaram R\$ 24,0 milhões ao nosso resultado gerado por uma posição final de caixa de R\$ 260,6 milhões. O saldo desta conta está totalmente alocado em certificados de depósito bancário e debêntures emitidas por bancos de primeira linha. O caixa das subsidiárias, equivalente a R\$ 47,9 milhões, está alocado em CDBs. A rentabilidade média no ano de 2012 foi de 104,82% do CDI. Em 2011 a taxa média de remuneração ficou em 104,8% do CDI.

O **lucro líquido ajustado** cresceu 21% na comparação com 2011, atingindo R\$ 118,6 milhões e foi fortemente influenciado pelo crescimento retro mencionado das receitas.

A Companhia verificou uma taxa efetiva de imposto sobre o lucro líquido das operações continuadas de 22,9% em relação ao lucro antes dos impostos para 2012, tendo registrado uma alíquota efetiva de apenas 22,2% no 4T12%.

O **lucro por ação ajustado** ficou em R\$ 1,28 em 2012, com base no lucro ajustado de R\$ 118,6 milhões e 92.968.481 ações, consistindo em 96.743.021 ações emitidas e excluindo 3.774.540 ações em tesouraria.

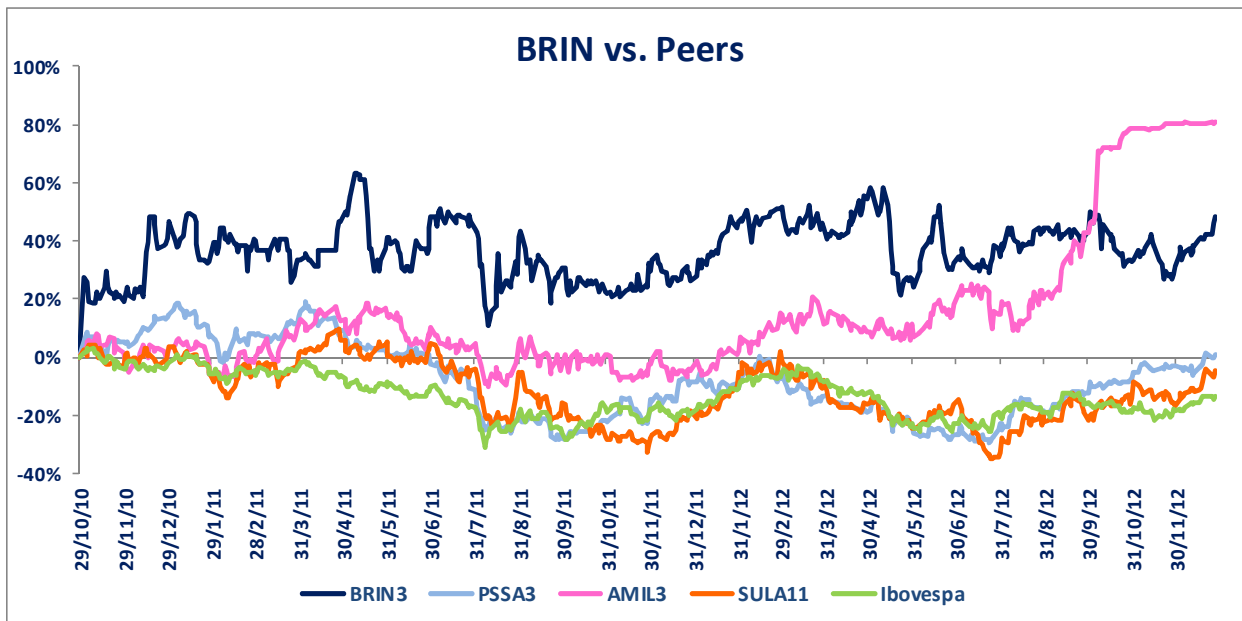
Dividendos

O Conselho aprovou aproximadamente R\$ 105 milhões em dividendos para 2012, representando um *dividend yield* de aproximadamente 6% sobre o preço de fechamento de 31/12/2012.

MERCADO DE CAPITAIS

As ações da BRIN encerraram 2012 cotadas em R\$ 20,0, uma valorização de 17,7% no ano, comparada a uma variação de 7,4% do Ibovespa.

Desde o IPO ocorrido em novembro de 2010 até o final de 2012, as ações da BRIN apresentaram valorização de 55,7% (incluindo dividendos pagos), superando significativamente o índice Ibovespa que apresentou desvalorização de 13,8% no mesmo período.



As ações da Companhia foram negociadas em todos os pregões da BM&FBovespa de 2012. O volume médio diário de negociação atingiu R\$ 5,9 milhões e o número de negócios realizados aumentou significativamente, passando de uma média diária de 111 negócios em 2011 para 698 em 2012. O aumento do volume de negócios reflete às ações da Companhia para o aumento de liquidez, como por exemplo, a contratação do BTG Pactual como formador de mercado em novembro de 2011. Nossa base de pessoas físicas cresceu 134% de 170 investidores para 399.

Quantidade de Ações

Ações em circulação (freefloat)	64.376.163
Ações em tesouraria	3.774.540
Acionistas controladores	28.592.318
Ações Emitidas	96.743.021

PERFIL DA COMPANHIA

Somos uma das maiores e mais diversificadas companhias brasileiras de corretagem de seguros, tendo consolidado as operações de 46 sociedades corretoras no final de dezembro de 2012. As sociedades

de corretagem estão presentes em 11 estados, representando 88% do mercado de seguros no país, segundo dados da SUSEP, e 79% do PIB brasileiro, segundo dados do IBGE.

Nosso amplo portfólio de produtos e serviços, oferecidos com ampla diversidade geográfica e exposição a diversos setores econômicos, proporciona uma maior diversificação de nossas receitas e as torna extremamente resilientes na medida em que absorvem flutuações nos níveis de atividade de setores por nós atendidos. Temos forte atuação nos setores de saúde corporativa, vida, automóveis, industrial, serviços, comércio exterior, consumo e agronegócio, dentre outros, respaldando clientes corporativos e, em menor escala, pessoas físicas.

Nossa significativa escala nos proporciona maior relevância junto às companhias seguradoras. Nossa capilaridade no território brasileiro, a diversificação de nosso portfólio e a ampla gama de clientes atendidos nos posicionam como uma das mais importantes parceiras junto às principais companhias seguradoras que atuam no Brasil, uma vez que o relacionamento entre as companhias seguradoras e seus corretores é peça fundamental da estratégia das mesmas para alcançar seus objetivos em termos de receitas, lucros e volume de negócios.

Nossos sócios corretores têm, em média, 20 anos de experiência nos mercados de seguros e corretagem de seguros. Cada um deles traz benefícios para a Companhia de forma única, oferecendo conhecimento profundo dos mercados nos quais operam e se especializando em diversos segmentos do setor de seguros.

APÊNDICE

I - Balanço Patrimonial

II - Demonstrativo de Resultados

III - Demonstrativo do Fluxo de Caixa

Apêndice I.a - Balanço Patrimonial

	Consolidado	
	2012	2011
Ativo		
Circulante		
Caixa e equivalentes de caixa	3.317	9.606
Títulos e valores mobiliários	257.310	329.863
Contas a receber	72.810	33.735
Impostos a recuperar	7.567	3.715
Instrumentos financeiros - garantias	17.155	-
Outros ativos circulantes	6.577	7.975
	<u>364.736</u>	<u>384.894</u>
Não circulante		
Instrumentos financeiros - garantias	23.224	18.652
Contas a receber	3.937	3.091
Partes relacionadas	8.449	3.172
Imposto de renda e contribuição social diferidos	-	-
Depósitos judiciais	1.152	1.264
Outros ativos não circulantes	-	319
Investimento	747	-
Imobilizado	4.476	2.817
Intangível	398.579	193.195
	<u>440.564</u>	<u>222.510</u>
Total do ativo	<u>805.300</u>	<u>607.404</u>

Apêndice I.b - Balanço Patrimonial

	Consolidado	
	2012	2011
Passivo e patrimônio líquido		
Circulante		
Financiamentos	45	179
Fornecedores	764	683
Obrigações trabalhistas	5.835	3.226
Imposto de renda e contribuição social a pagar	25.493	13.929
Obrigações tributárias	9.191	3.875
Dividendos a pagar	28.356	28.558
Partes relacionadas	943	2.050
Contas a pagar por aquisição de controladas	55.445	24.387
Outros passivos circulantes	1.510	4.718
	<u>127.582</u>	<u>81.605</u>
Não circulante		
Financiamentos	11	18
Imposto de renda e contribuição social diferidos	14.007	1.248
Obrigações tributárias	1.161	1.542
Provisões para demandas judiciais	138	230
Contas a pagar por aquisição de controladas	156.134	75.041
Outros passivos não circulantes	-	828
	<u>171.451</u>	<u>78.907</u>
Patrimônio líquido		
Capital social	318.517	318.216
Ações em tesouraria	-5	-5
Reserva de capital	17.526	10.553
Reserva de lucros	110.758	91.659
Ajuste de avaliação patrimonial	56.983	25.713
	<u>503.779</u>	<u>446.136</u>
Participação de acionistas não controladores	2.488	756
	<u>506.267</u>	<u>446.892</u>
Total do passivo e patrimônio líquido	<u>805.300</u>	<u>607.404</u>

Apêndice II - Demonstrativo de Resultados

	Consolidado	
	2012	2011
Receitas líquidas		
Serviços prestados	227.977	145.376
Despesas operacionais		
Remunerações, encargos sociais e benefícios	-62.486	-37.786
Remuneração baseada em ações	-7.038	-4.659
Serviços contratados	-21.908	-16.123
Depreciação e amortização	-8.343	-347
Resultado em conta de participação	-	5.998
Equivalência patrimonial	403	-
Outras despesas operacionais, líquidas	-23.645	-15.879
	<u>-123.017</u>	<u>-68.796</u>
Resultado operacional	104.960	76.580
Resultado financeiro		
Receitas financeiras	24.646	35.909
Resultado de instrumentos financeiros-garantias	22.404	18.652
Despesas financeiras	-668	-877
	<u>46.382</u>	<u>53.684</u>
Lucro antes do imposto de renda e da contribuição social	<u>151.342</u>	<u>130.264</u>
Imposto de renda e contribuição social corrente	-35.320	-29.153
Imposto de renda e contribuição social diferido	1.506	8.680
Lucro líquido do exercício	<u>117.528</u>	<u>109.791</u>
Lucro líquido atribuível :		
Aos acionistas não controladores	-7.730	-3.038
Aos acionistas controladores	<u>109.798</u>	<u>106.753</u>

Anexo III – Demonstrativo do Fluxo de Caixa

	Consolidado	
	2012	2011
Fluxos de caixa das atividades operacionais		
Lucro do exercício antes do imposto de renda e contribuição social	151.342	130.264
Ajustes de receitas e despesas que não afetam caixa e equivalentes		
Remuneração baseada em ações	7.038	4.659
Provisão para demandas judiciais	-92	-806
Provisão para créditos de liquidação duvidosa	338	361
Ajuste a valor presente	466	-
Amortização e depreciação	8.343	347
Garantias financeiras	-22.404	-18.652
Equivalência patrimonial	-403	-
	144.628	116.173
(Aumento) redução de ativos e aumento (redução) de passivos operacionais		
Contas a receber	-40.725	-26.432
Contas a receber de sociedades em conta de participação	-	1.067
Impostos a recuperar	-3.852	-9.972
Fornecedores	81	-604
Obrigações trabalhistas	2.609	2.421
Obrigações tributárias	4.935	5.224
Outros ativos e passivos	-5.503	1.124
Imposto de renda e contribuição pagos	-23.657	-17.526
	-66.112	-44.698
Caixa líquido gerado pelas atividades operacionais	78.516	71.475
Fluxos de caixa das atividades de investimento		
Aquisição de imobilizado	-1.751	-1.610
Aquisição de investimento	-344	-
Gastos com emissão de ações	-	-1.303
Aplicação em (resgate de) títulos e valores mobiliários	72.553	-5.045
Pagamento por aquisições de empresas	-49.570	-48.175
Dividendos recebidos	-	-
Aquisições de intangível	-8.024	-493
Recebimentos de instrumentos financeiros – garantias	677	-
Caixa líquido gerado pelas (aplicado nas) atividades de investimentos	13.541	-56.626
Fluxos de caixa das atividades de financiamentos		
Partes relacionadas	-6.383	-2.994
Pagamento de dividendos	-89.976	-3.104
Pagamento de dividendos a não controladores	-1.848	-2.283
Pagamento de financiamentos	-139	-924
Reserva de capital	-	231
Caixa líquido aplicado nas atividades de financiamentos	-98.346	-9.074
Aumento (redução) de caixa e equivalentes de caixa	-6.289	5.775
Caixa e equivalentes de caixa no início do exercício	9.606	3.831
Caixa e equivalentes de caixa no final do exercício	3.317	9.606