



Viana, 10 de Maio de 2012 – Fertilizantes Heringer (Bovespa: FHER3) anuncia hoje os resultados do 1T12

Teleconferência 1T12 - 11 de Maio de 2012

Português

11h00 BR (10:00 AM U.S. ET)

Tel: +55 (11) 3127-4971

Código: Fertilizantes Heringer

Inglês

11h00 BR (10:00 AM U.S. ET)

Tel: +1 (866) 866-2673

Código: Fertilizantes Heringer








Relações com Investidores

Tel: +55 (19) 3322-2294/2313

ri@heringer.com.br

www.heringer.com.br/ri

DESTAQUES DO PERÍODO 1T12

-  Volume de entregas de 972 mil toneladas no 1T12, 11,3% superior ao 1T11, que foi de 873 mil toneladas;
-  Importante crescimento de 14,3% no volume de entrega dos produtos especiais aumentando a participação destes produtos no total das vendas de 35% para 36% no 1T12;
-  Receita líquida de R\$ 959,1 milhões no 1T12, 22,4% superior a do 1T11, que foi de R\$ 783,6 milhões;
-  Expressivo aumento da base de clientes em 4,8% no 1T12 em relação ao mesmo período de 2011, totalizando 18,6 mil clientes no trimestre. Nos últimos 12 meses atingimos mais de 50 mil clientes ativos;
-  Crescimento do *market share* de 17,6% no 1T11 para 18,3% no 1T12;
-  O *EBITDA* no 1T12 foi de R\$ 10,8 milhões, representando uma margem de 1,1%, contra 5,7% do 1T11 impactado pela queda dos preços das matérias-primas e pela volatilidade cambial;
-  O lucro líquido do 1T12 atingiu R\$ 3,2 milhões contra R\$ 8,3 milhões do 1T11.



MERCADO BRASILEIRO DE FERTILIZANTES

Segundo a ANDA, no 1T12, as entregas no mercado brasileiro de fertilizantes foram de 5,3 milhões, um crescimento de 7% em relação ao 1T11. Esse crescimento deveu-se principalmente ao aumento da demanda por fertilizantes nitrogenados, impulsionados pelas culturas de cana, café e milho safrinha e de fertilizantes fosfatados para as culturas de algodão, milho safrinha e cana.

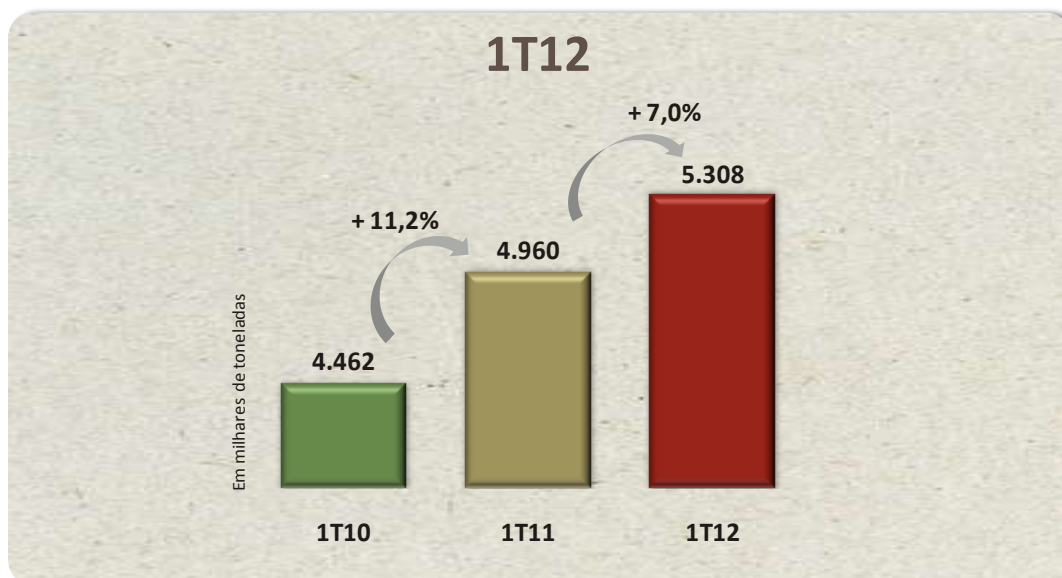
Esse expressivo crescimento de 7% no 1T12 sobre o 1T11 que já havia crescido 11,2%, em relação a mesmo período de 2010, foi motivado pelas boas relações de troca (produtos agrícolas vs. fertilizantes) e pela continuidade dos bons preços agrícolas.

O Estado do Mato Grosso concentrou o maior volume de entregas nesse trimestre, atingindo 1,0 milhão de toneladas de produtos, seguido de São Paulo com 0,9 milhões, Minas Gerais e Paraná com 0,7.

A produção local cresceu de 2,1 para 2,2 milhões de toneladas, um crescimento de 1,7%, em função da maior demanda do mercado.

As importações decresceram 27,9%, passando de 4,2 milhões de toneladas no 1T11 para 3,0 milhões de toneladas no 1T12. Essa queda deveu-se à postergação das importações no 1T12 em virtude da queda de preços das matérias-primas no mercado internacional. Observou-se uma reversão dessa tendência de queda nos preços das matérias-primas já a partir de abril de 2012.

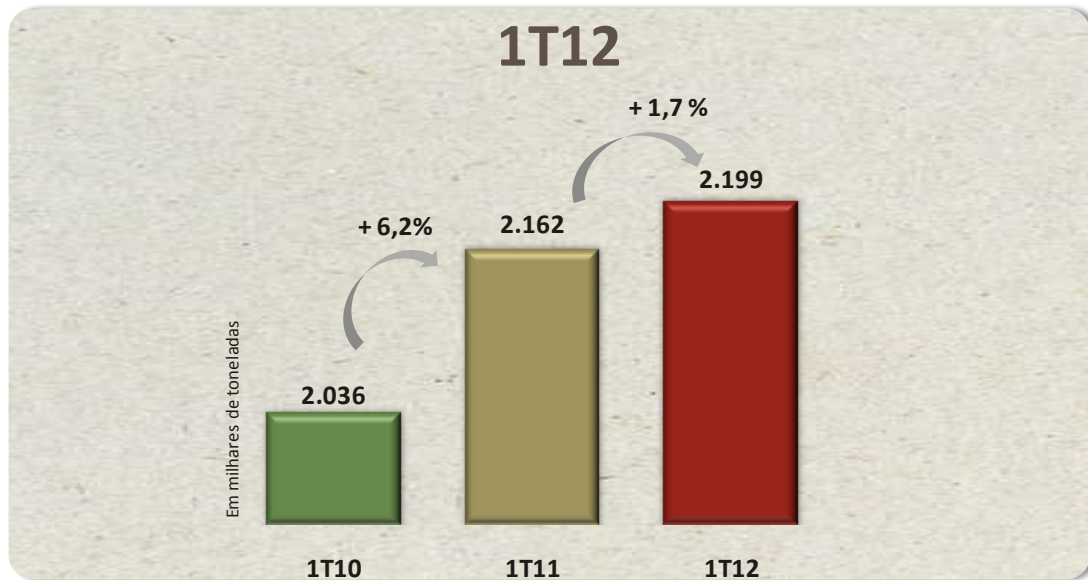
MERCADO BRASILEIRO DE FERTILIZANTES – ENTREGAS



Fonte: ANDA

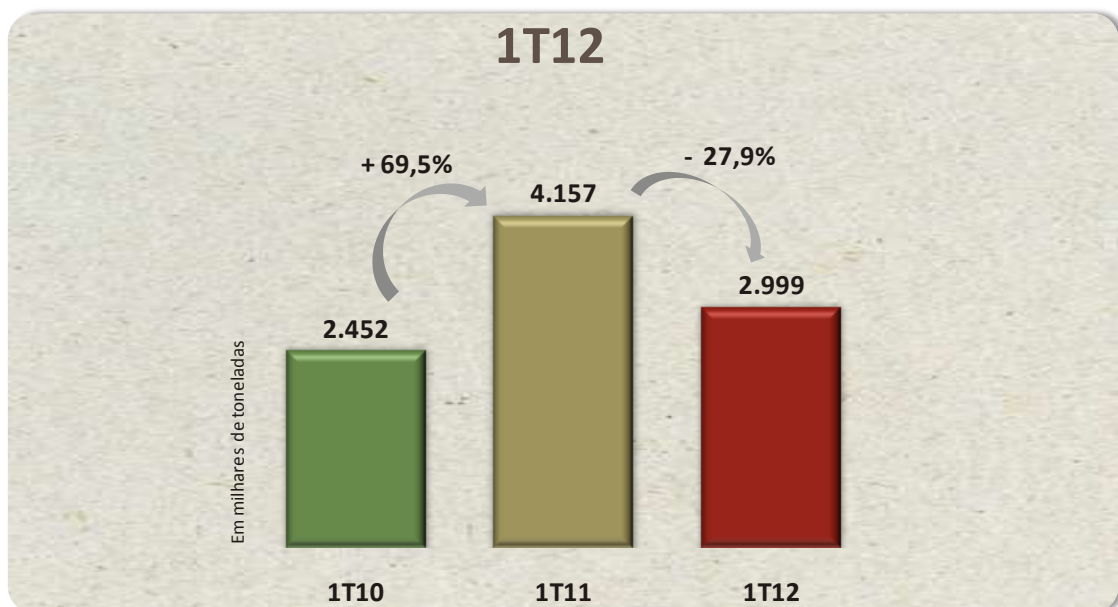


MERCADO BRASILEIRO DE FERTILIZANTES – PRODUÇÃO LOCAL



Fonte: ANDA

MERCADO BRASILEIRO DE FERTILIZANTES – IMPORTAÇÃO



Fonte: ANDA



VENDAS E DISTRIBUIÇÃO POR CULTURA – HERINGER

No 1T12, o volume entregue pela Heringer foi de 972 mil toneladas, 11,3% acima do volume de 873 mil toneladas do 1T11 e superior ao crescimento do mercado, que foi de 7%.

Em comparação ao mesmo período de 2011, neste trimestre destacam-se os crescimentos das culturas de milho em 31,9%, de cana-de-açúcar em 19,3% e das demais culturas em 7,3%, bem como a queda de 17,2% na entrega para a cultura da soja.

Destaca-se também o volume de 265 mil toneladas entregues para as outras culturas, tais como, pastagem, algodão, hortaliças, feijão e citrus. As demais culturas (aproximadamente 65) representaram 27,3% do total da Companhia nesse trimestre.

A Heringer vem investindo no desenvolvimento de novas tecnologias para a adubação. Possui dois centros de pesquisas (CEPEC e CEMAP), onde são realizados experimentos, palestras e treinamentos para agricultores, profissionais da área, estudantes, entre outros, divulgando assim a importância do manejo adequado das culturas.

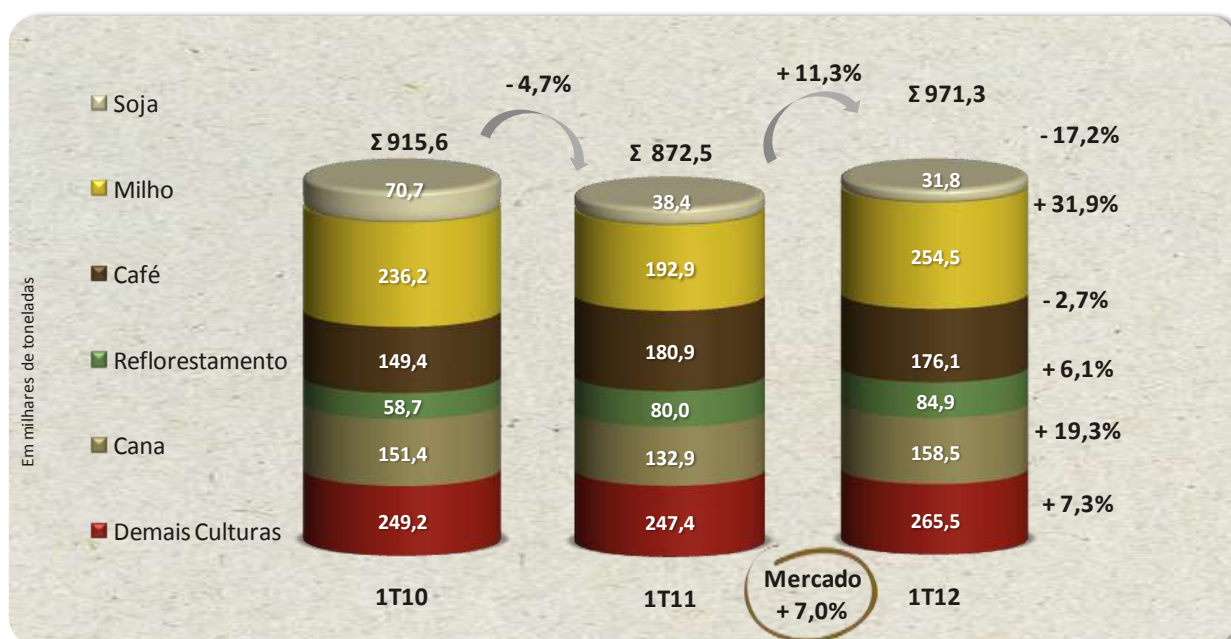
CEPEC – Centro Experimental de Extensão e Pesquisa Cafeeira Eloy Carlos Heringer, uma iniciativa da Heringer em parceria com o MAPA, situado em Martins Soares - MG, desde 1994, é considerado referência nacional em desenvolvimento tecnológico para a cafeicultura de montanha, recebendo anualmente aproximadamente 1.000 produtores rurais e técnicos em suas reuniões sobre resultados de pesquisas.

CEMAP – Centro de Manejo e Adubação de Pastagens, localizado no município de Viana – ES, vem testando diferentes níveis de adubação em diferentes espécies forrageiras para conhecimento e demonstração da exigência nutricional de cada uma. Para difusão da tecnologia desenvolvida são promovidas reuniões com agricultores, pesquisadores, pecuaristas e técnicos de todo o Brasil.

A abrangência nacional da Heringer também mitiga problemas associados ao clima, pragas e doenças que podem atingir determinadas regiões. Também a diversificação das entregas por cultura se manteve no período.



ENTREGAS POR CULTURA 1T12 - HERINGER



PRODUTOS ESPECIAIS

Os produtos especiais são fertilizantes em grande parte exclusivos da Heringer que possuem características agrônômicas superiores aos padrões de mercado.

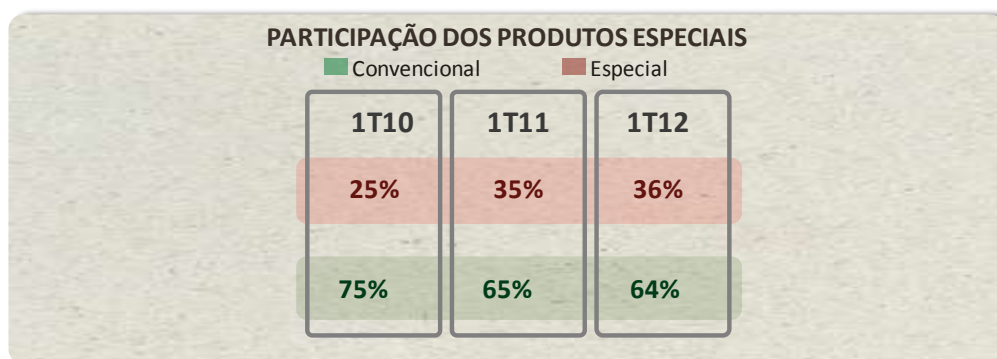
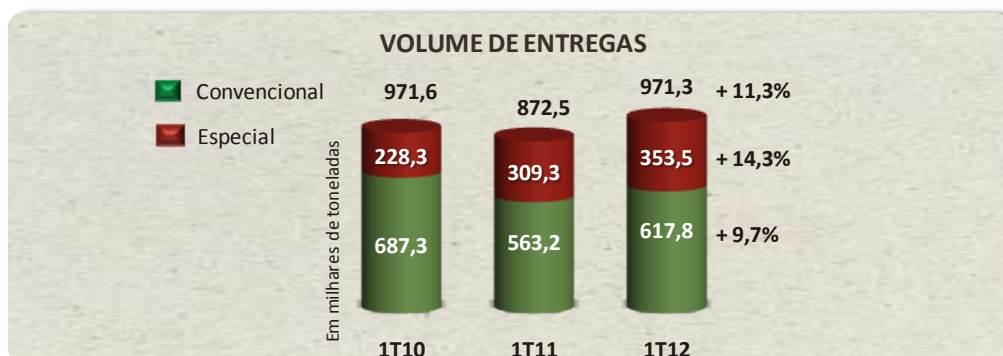
A cada ano a participação dos produtos especiais no volume total da Heringer está crescendo e contribuindo para a melhora dos seus resultados e também para a fidelização de seus clientes.

No 1T12, o volume de entrega dos produtos especiais foi de 354 mil toneladas, representando expressivo crescimento de 14,3% em relação ao 1T11 que foi de 309 mil toneladas.

A participação dos produtos especiais no 1T11 em relação ao mesmo período do ano passado aumentou de 35% para 36%.

O importante crescimento nas vendas dos produtos especiais da Heringer no decorrer dos últimos anos tem se sustentado nos bons resultados agrônômicos obtidos pelos clientes.

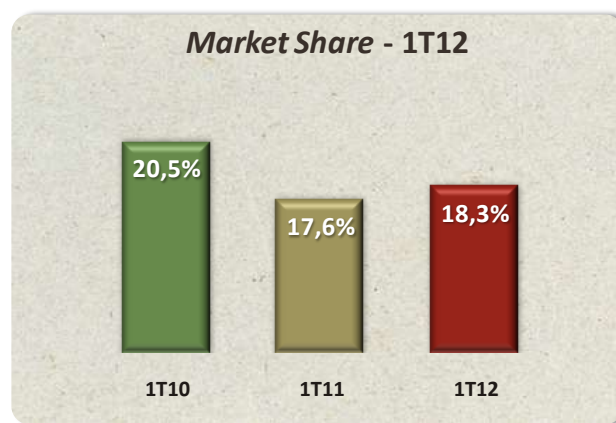
A Heringer continua realizando investimentos em pesquisas para o desenvolvimento de novas tecnologias e produtos que possam vir a ser agregados ao portfólio de produtos especiais. A Heringer detém hoje um dos maiores portfólios de produtos especiais do mercado, sendo que grande parte destes produtos possuem tecnologia desenvolvida internamente.



BASE DE CLIENTES E MARKET SHARE

Houve um crescimento no número de clientes, de 4,8% no 1T12, em relação ao mesmo período de 2011, atingindo a marca de 18.642 clientes.

O *market share* do 1T12 foi de 18,3% superior aos 17,6% do 1T11. As culturas de milho e cana contribuirão significativamente para esse crescimento.



Fonte: ANDA/Heringer



RESULTADOS FINANCEIROS

DRE 1T12

Destaca-se no 1T12 o importante crescimento da receita líquida que passou de R\$ 783,6 milhões no 1T11 para R\$ 959,1 milhões no 1T12, um crescimento de 22,4%. Esse crescimento é fruto do aumento do preço médio de vendas, que foi de 10,0% e do aumento do volume de entregas de 11,3% em relação ao 1T11.

A participação dos produtos especiais no volume de vendas foi de 36%, superior aos 35% do 1T11. Os produtos especiais têm contribuído de forma importante para a receita líquida não só pelo volume crescente, mas também por margens melhores.

O CPV no 1T12 foi de R\$ 882,8 milhões, superior em 30,3% ao do 1T11, que foi de R\$ 677,6 milhões. O percentual sobre a receita líquida no 1T12 foi de 92,0%, superior ao percentual do 1T11, que foi de 86,5%.

O lucro bruto no 1T12 foi de R\$ 76,4 milhões, contra R\$ 106,0 milhões do 1T11. A margem bruta no 1T12 foi de 8%, inferior ao do 1T11, que foi de 13,5%.

A queda dos preços das matérias-primas e a volatilidade do câmbio no 1T12, em relação ao 4T11, impactaram negativamente as margens no 1T12.

Fretes e comissões no 1T12 foram de R\$ 43,5 milhões, representando 4,5% da receita líquida, enquanto no 1T11 foram de R\$ 44,7 milhões, representando 5,7% da receita líquida. É importante salientar que os fretes e comissões são incluídos nos preços de vendas.

As despesas VG&A (sem fretes e comissões) foram de R\$ 35,6 milhões, representando 3,7% da receita líquida, contra 4,2% no 1T11. Em vista do maior volume entregue no 1T12 em relação ao 1T11, a queda do percentual sobre a receita líquida no 1T12 demonstra um ganho de produtividade e melhora da nossa performance operacional.

O percentual das despesas VG&A (sem fretes e comissões) também é impactado pela alta ou queda do preço médio de vendas e ganho de escala.

O *EBITDA* no 1T12 foi de R\$ 10,8 milhões, representando uma margem de 1,1%, enquanto no 1T11 a margem foi de 5,7%. Assim como o lucro bruto, o *EBITDA* também foi impactado pela queda dos preços das matérias primas de fertilizantes e pela volatilidade cambial.

As receitas financeiras líquidas no 1T12 foram de R\$ 4,8 milhões. Esse valor é composto pelos juros líquidos, descontos concedidos, despesas referentes ao AVP (ajuste a valor presente), entre outras, no valor de R\$ 17,5 milhões, variação cambial positiva de R\$ 34,7 milhões, composta de R\$ 35,1 milhões negativos realizados e R\$ 69,8 milhões positivos a realizar e resultado com operações de hedge cambial, no valor negativo de R\$ 12,4 milhões.

A Heringer mantém uma política de hedge que visa mitigar o risco cambial sobre o passivo em dólar oriundo de importações de matérias-primas. Em 31/03/2012, a Heringer possuía uma posição de hedge, através de contratos de swaps, de USD 247,8 milhões, com uma taxa média ponderada de 1,74.

O lucro líquido no 1T12 foi de R\$ 3,1 milhões, enquanto no 1T11 foi de R\$ 8,3 milhões.



	1T12	%RL	1T11	%RL	Δ % 12/11
Receita Líquida	959.144	100,0%	783.608	100,0%	22,4%
CPV	(882.783)	-92,0%	(677.584)	-86,5%	30,3%
Lucro Bruto	76.360	8,0%	106.024	13,5%	-28,0%
Fretes e Comissões	(43.538)	-4,5%	(44.746)	-5,7%	-2,7%
VG&A (sem fretes e comissões)	(35.644)	-3,7%	(32.732)	-4,2%	8,9%
EBITDA	10.775	1,1%	44.318	5,7%	-75,7%
Rec/(Desp) Fin. Líquida	4.796	0,5%	(20.945)	-2,7%	122,9%
Resultado Líquido	3.153	0,3%	8.323	1,1%	-62,1%

	DISTRIBUIÇÃO DE FERTILIZANTES				PRODUÇÃO DE SSP E ÁCIDO SULFÚRICO				TOTAL HERINGER	
	1T12	%RL	1T11	%RL	1T12	%RL	1T11	%RL	1T12	1T11
Receita Líquida	959.144	100,0%	783.240	100,0%	-	0,0%	368	100,0%	959.144	783.608
CPV	(875.706)	-91,3%	(670.219)	-85,6%	(7.077)	-100,0%	(7.365)	-2001,4%	(882.783)	(677.584)
Lucro Bruto	83.438	8,7%	113.021	14,4%	(7.077)	-100,0%	(6.997)	-1901,4%	76.361	106.024
Fretes e Comissões	(43.538)	-4,5%	(44.746)	-5,7%	-	0,0%	-	0,0%	(43.538)	(44.746)
VG&A	(35.644)	-3,7%	(32.732)	-4,2%	-	0,0%	-	0,0%	(35.644)	(32.732)
EBITDA	14.878	1,6%	48.303	6,2%	(4.103)	-100,0%	(3.985)	-1082,9%	10.775	44.318

GESTÃO DO CAPITAL DE GIRO

O capital de giro da Heringer reflete a sazonalidade dos negócios. Por isso, a comparação por trimestres equivalentes no ano é mais adequada para o entendimento. A Heringer mantém uma política de capital de giro com o objetivo de manter as operações, com uma posição de caixa adequada às suas necessidades.

A Heringer também possui uma política rígida de crédito, buscando manter em baixos níveis os dias de contas a receber, através de vendas com prazos curtos e uma adequada análise de crédito, procurando reduzir os riscos de inadimplência e perdas. Assim, os dias de contas a receber fecharam em 43 dias no 1T12 em linha com o 1T11.

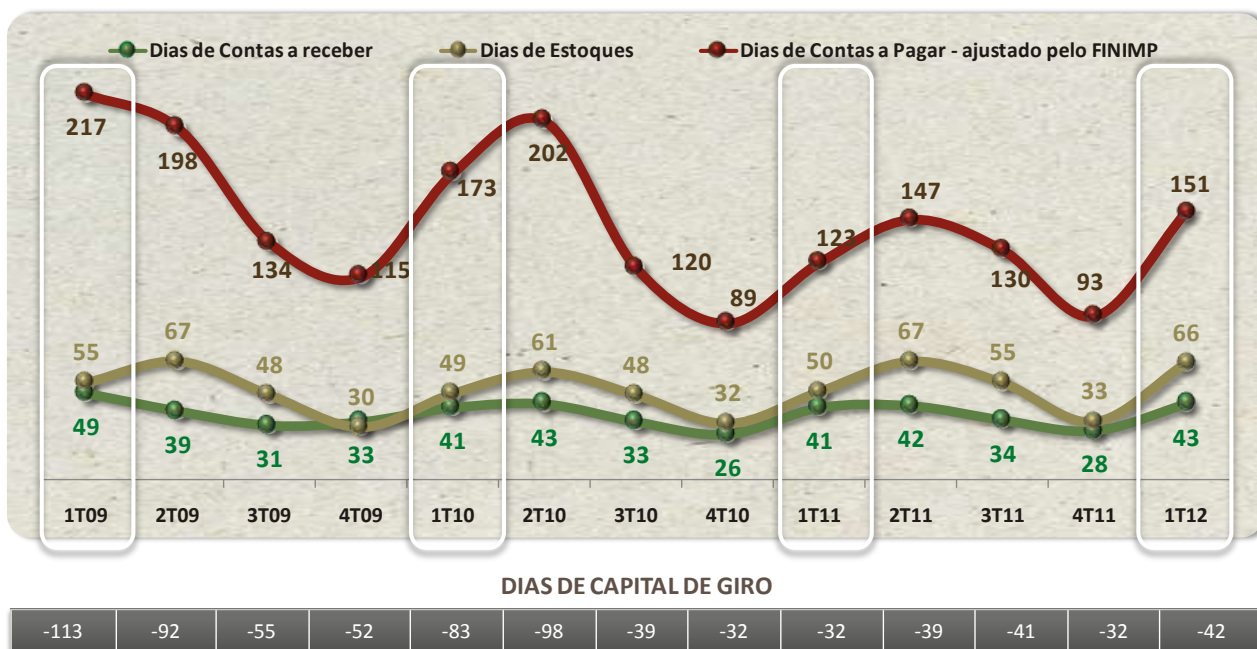
Os dias de estoques no 1T12 ficaram em 66 dias, superior aos 50 dias do 1T11, em função do maior volume de entregas.

A Heringer busca continuamente através da sinergia entre as áreas comercial, suprimentos e logística, a manutenção do nível ideal dos estoques, procurando atender os clientes com qualidade e no tempo certo.



Os dias de contas a pagar, incluindo as operações de financiamento de importação (FINIMP), fecharam em 151 dias, superior ao 1T11, que foi de 123 dias.

A Heringer financia o seu capital de giro utilizando as linhas de crédito de fornecedores locais, internacionais e de bancos, em busca de uma adequada gestão do fluxo de caixa.





FLUXO DE CAIXA

A Heringer encerrou o 1T12 com disponibilidades no valor de R\$ 275,8 milhões contra R\$ 390,3 milhões no 4T11. Basicamente o fluxo de caixa positivo das atividades operacionais no valor de R\$ 11,1 milhões, investimentos R\$ 10,6 milhões e pagamento da 1ª parcela das debêntures e outros empréstimos, no valor de R\$ 114,9 milhões, compõem a redução no saldo de caixa de R\$ 114,4 milhões.

	1T12	1T11
Resultado antes do IR e CS	5.371	11.930
Despesas/(receitas) que não afetam o caixa	(11.524)	(3.070)
Redução/(Aumento) nas contas de ativos	(14.628)	(28.925)
Redução/(Aumento) nas contas do passivo	31.875	(46.408)
Fluxo de caixa das atividades operacionais	11.094	(60.333)
Fluxo de caixa das atividades de investimento	(10.571)	(7.297)
Fluxo de caixa das atividades de financiamento	(114.934)	4.784
Geração de caixa	(114.411)	(62.846)
Demonstração de caixa		
Caixa no início do período	390.251	176.054
Caixa no final do período	275.840	113.208
Varição de caixa no período	3.273	6.462



RESULTADO FINANCEIRO – CONTROLADA

A Heringer atua ainda com operações de transportes rodoviários e prestação de serviços através de sua subsidiária integral Logfert Transportes S.A. (anteriormente denominada Lógica Transportes S.A.).

LOGFERT TRANSPORTES S.A.					
(em milhares de reais)					
	1T12	%RL	1T11	%RL	1T12 x 1T11
Receita bruta de serviços	12.863		8.284		55,3%
Impostos e outras deduções de serviços	(1.932)		(1.197)		61,4%
Receita líquida de serviços	10.932	100,0%	7.087	100,0%	54,2%
Custos dos serviços prestados	(12.521)	114,5%	(6.991)	-98,6%	79,1%
Lucro bruto	(1.590)	14,5%	96	1,4%	-1755,7%
Receitas (despesas) operacionais	(311)	2,8%	(207)	-2,9%	50,2%
Com vendas	-	0,0%	-	0,0%	0,0%
Gerais e administrativas	(311)	-2,8%	(207)	-2,9%	50,3%
Outras receitas (despesas) operacionais, líquidas	0	0,0%	-	0,0%	0,0%
Lucro (prejuízo) antes do resultado financeiro	(1.900)	-17,4%	(111)	-1,6%	1612,0%
Receitas (despesas) financeiras	(34)	0,3%	(13)	-0,2%	159,2%
Receitas Financeiras	10	0,1%	2	0,0%	400,0%
Despesas financeiras	(44)	-0,4%	(15)	-0,2%	191,3%
Variação cambial, líquida					
Lucro (prejuízo) operacional	(1.934)	-17,7%	(124)	-1,7%	1459,7%
Imposto de renda e contribuição social	658	6,0%	42	0,6%	1466,7%
Exercício Corrente	-	0,0%	-	0,0%	1466,7%
Diferido	658	6,0%	42	0,6%	
Lucro (prejuízo) líquido exercício	(1.276)	-11,7%	(82)	-1,2%	1456,2
EBITDA	(721)	-6,6%	(104)	-1,5%	593,6%
Lucro (prejuízo) antes do resultado financeiro e impostos	(1.900)	-17,4%	(111)	-1,6%	1612,0%
Depreciação e Amortização	1.179	10,8%	7	0,1%	16742,9%

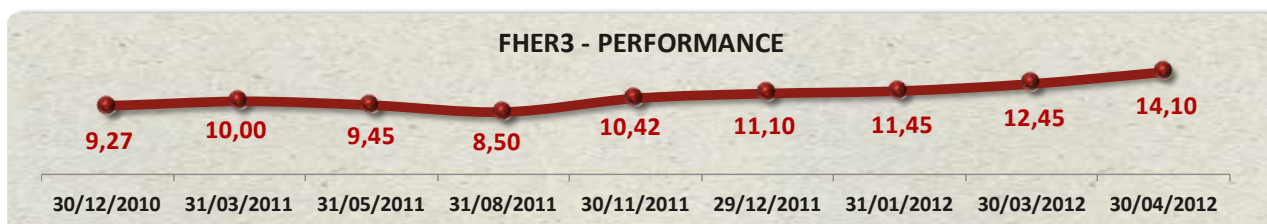
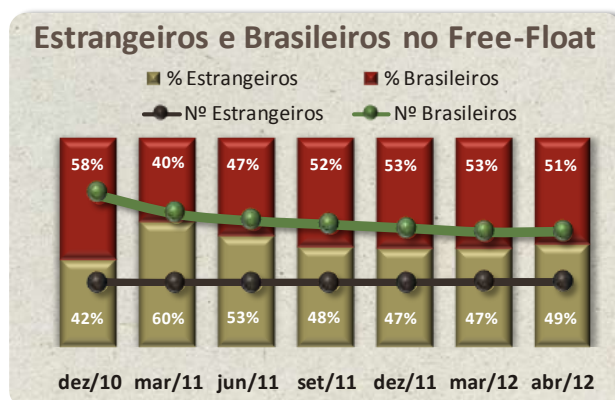
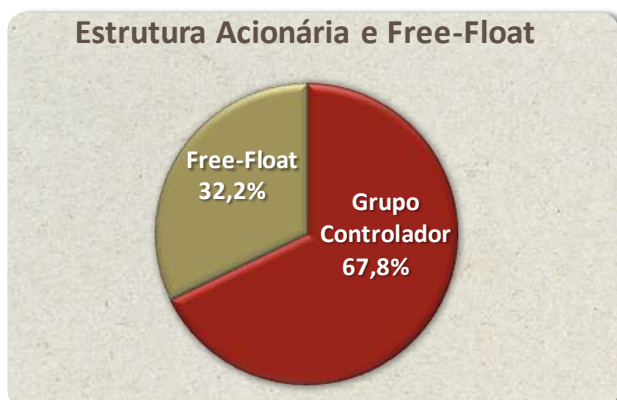


COMPOSIÇÃO ACIONÁRIA HERINGER

As ações da Heringer são negociadas no Novo Mercado, segmento máximo de governança corporativa da Bolsa de Valores de São Paulo (BM&FBovespa), desde abril de 2007 sob o código FHER3.

A Heringer participa dos índices ITAG e IGC.

A participação dos estrangeiros no *free-float*, em abril de 2012, era de 47%, com 108 investidores e a dos brasileiros de 53%, com 1.848.



PERFORMANCE DA FHER3 EM 2012

Até 30/04/2012 o papel da Heringer valorizou 27,0%, enquanto o IBOVESPA caiu 8,9%. O valor médio diário de negócios foi de R\$ \$ 777.921. Nos últimos 12 meses a rentabilidade foi de 41%.



Abaixo o quadro com as nossas coberturas:

	Analista	Recomendações	Preço Alvo	Última Revisão de preço alvo
Bank of America Merrill Lynch	Isabella Simonato/ Fernando Ferreira isabella.simonato@baml.com/ fernando.ferreira@baml.com	Buy	R\$ 16,00	13/03/2012
Itaú BBA	Giovana Araújo/ Antonio Barreto giovana.araujo@itausecurities.com/ antonio.barreto@itaubba.com	Outperform	R\$ 16,80	07/02/2012
Morgan Stanley	Javier M. Olcoz/ Wesley Brooks Javier.Martinez.Olcoz@morganstanley.com/ Wesley.Brooks@morganstanley.com	Overweight	R\$ 12,40	17/01/2012
Banco Safra	Em definição do analista	Outperform	R\$ 12,80	11/11/2011
Deutsche Bank	Alessandro Baldoni/ Gustavo Gregori alessandro.baldoni@db.com/ gustavo.gregori@db.com	Buy	R\$ 14,00	26/04/2012
XP Investimentos	William Castro Alves william.alves@xpi.com.br	Não Disponível	Não Disponível	18/01/2012
Banco do Brasil	Henrique Koch/ Thiago Gramari hkoch@bb.com.br/ thiago.gramari@bb.com.br	Outperform	R\$ 16,50	10/02/2012

A Heringer continua acreditando no potencial de longo prazo para o setor de fertilizantes brasileiro devido ao fato de o Brasil possuir ótimas condições para a agricultura e ainda uma baixa taxa média de aplicação de fertilizantes no país.

Atualmente a FHER3 é a única empresa de fertilizantes listada na BM&FBOVESPA, no Novo Mercado, tornando-se uma oportunidade atrativa para investimento.

PERSPECTIVAS PARA 2012

Os preços das *commodities* agrícolas deverão manter-se em patamares favoráveis durante 2012, uma vez que continuam presentes os fundamentos econômicos para a manutenção desses atuais níveis de preços, tais como: aumento da população mundial, urbanização e expansão da renda, aumentando a necessidade por alimentos, consumo mundial muito ajustado à produção, mantendo um baixo nível de estoque de grãos, entre outros. Também, o atual nível de preços das *commodities* agrícolas é superior a média histórica.

Segundo o último relatório WASDE (World Agricultural Supply and Demand Estimates) de 09/03/2012, divulgado pelo USDA, a estimativa de suprimentos para a safra 2011/2012 de grãos é de 2.766,7 milhões de toneladas, enquanto o consumo de 2.298,8 milhões de toneladas demonstrando um estoque final de 467,9 milhões de toneladas e estoque/uso de 20,3%, enquanto na safra 2009/2010 foi de 22,3%.

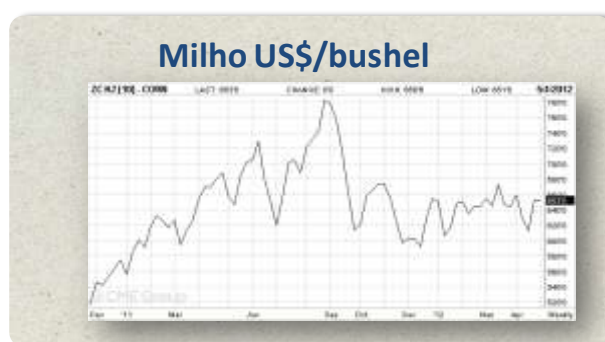


Para 2012, as perspectivas para o agronegócio brasileiro continuarão fortemente vinculadas ao desenvolvimento da economia mundial. A força dos países emergentes que tem continuamente favorecido o crescimento econômico mundial são fatores fundamentais no aumento da demanda por *commodities* e seus preços.

Aliado aos bons preços das *commodities* agrícolas, outro fator importante é a taxa de câmbio que nos atuais níveis favorecem a renda do produtor rural em relação ao mesmo período de 2011.

Desta forma, as perspectivas para 2012 são de aumento da produtividade e na continuidade das boas rentabilidades na maioria das culturas. Nesse ambiente favorável é esperado um aumento na demanda do uso de fertilizantes.

COMMODITIES AGRÍCOLAS – PREÇOS INTERNACIONAIS: EVOLUÇÃO RECENTE



As relações de troca de produtos agrícolas por fertilizantes deverão se manter em patamares bastante favoráveis aos produtores rurais em 2012. Através do gráfico abaixo, nota-se que as relações de troca das principais culturas estão se mantendo em níveis históricos e bem abaixo dos picos verificados na crise de 2008.

A soja no Paraná, por exemplo, apresenta uma relação de troca por volta de 20 sacas por tonelada de fertilizantes, um pouco abaixo dos níveis praticados em 2011 o que incentiva o agricultor a manter uma adequada fertilização do solo.

Outro exemplo de boa relação de troca é o milho no estado do Paraná, com 47 sacas por toneladas de fertilizantes bem inferior às verificadas no último trimestre de 2011.

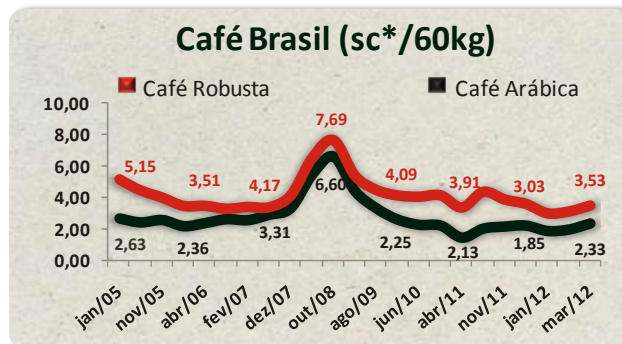
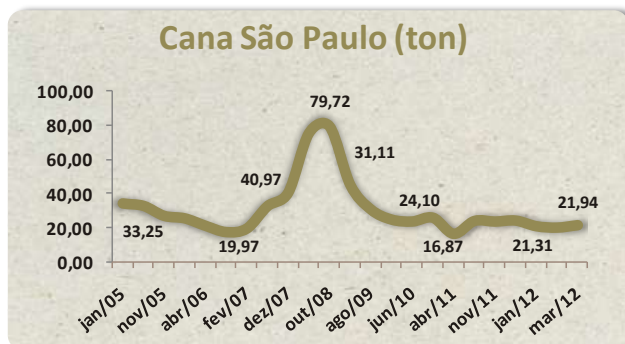
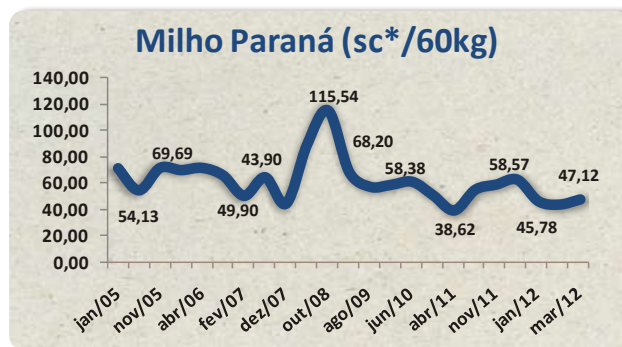
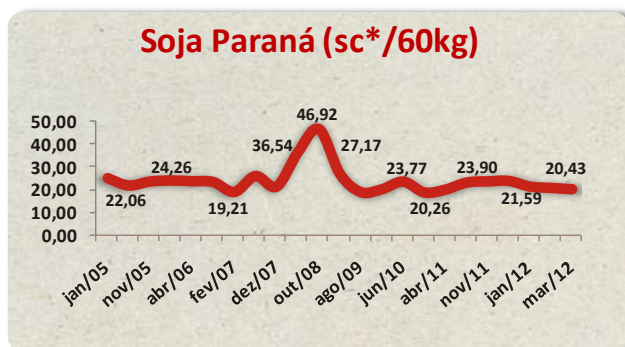
Por último, observa-se a cana, no estado de São Paulo e o café no Brasil, com relações de troca em linha com as curvas de soja e de milho.

As condições de crédito para a agricultura também deverão estar em patamares favoráveis em 2012.



A rentabilidade dos produtores nas últimas safras, exceto as regiões que sofreram com problemas climáticos, principalmente em 2010/2011, tem sido excelente. A agricultura brasileira vem apresentando continuas altas de produtividade em virtude do aumento do uso de tecnologia. Uma das evidências deste fato foi o volume recorde de fertilizantes entregue no Brasil em 2011, 15,5% superior ao ano de 2010.

RELAÇÃO DE TROCA DE PRODUTOS AGRÍCOLAS X FERTILIZANTES



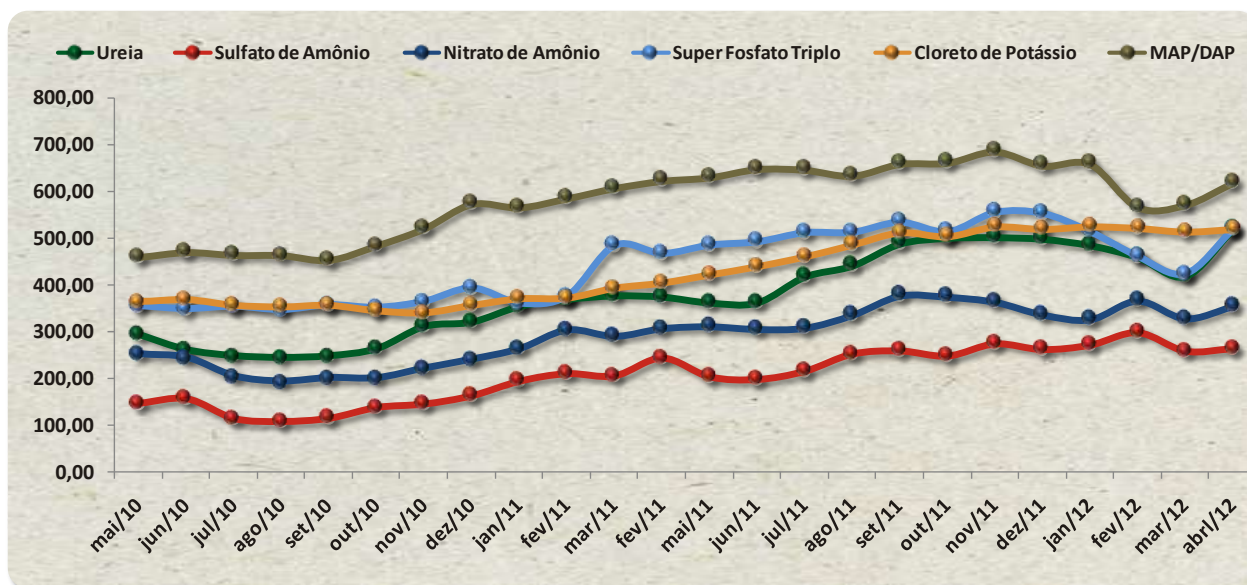
Fonte: Agroconsult/sc* = sacas

Os preços das matérias-primas de fertilizantes caíram por volta de 10% em relação ao 4T11, em especial os nitrogenados e fosfatados. Em abril, de acordo com as publicações especializadas, notou-se um aumento generalizado entre 8% e 23% nas três cadeias (NPK). Independente de eventuais ajustes, não é esperada expressiva volatilidade de preços no decorrer de 2012.

A atual capacidade instalada de produção das matérias-primas de fertilizantes encontra-se em patamares que conseguem atender a atual demanda a nível mundial.



PREÇO DAS MATÉRIAS-PRIMAS NO MERCADO INTERNACIONAL



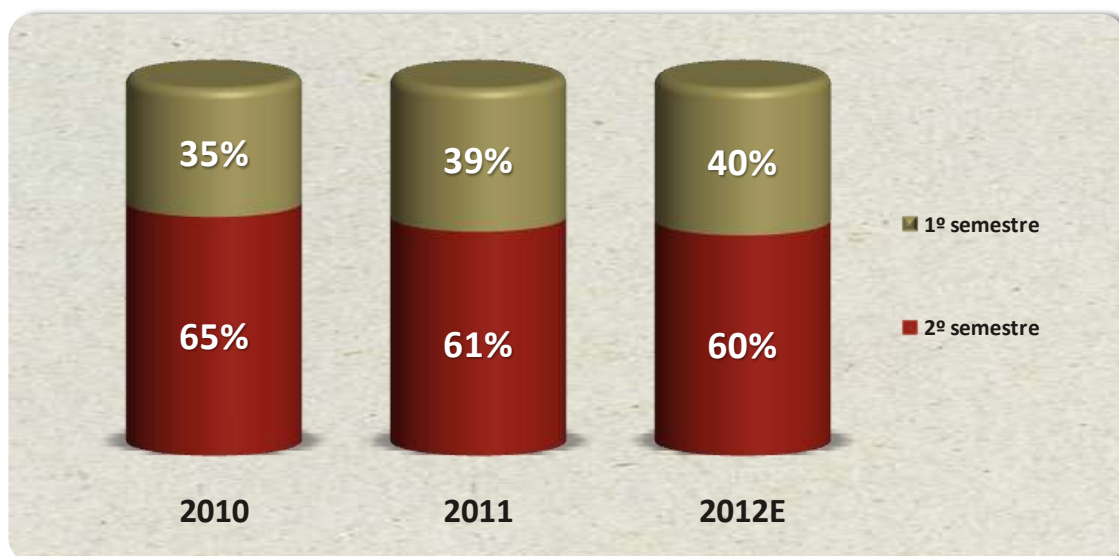
Fonte: Siacsp/FOB – Preço em dólar

Diante do atual momento favorável para o agronegócio brasileiro, o mercado de fertilizantes em 2012 deverá atingir um volume de entregas de 29 milhões de toneladas, 2,5% superior ao volume de 2011.

A sazonalidade de entrega no ano deverá se situar em 40% no primeiro semestre e 60% no segundo.



MERCADO BRASILEIRO DE FERTILIZANTES E SAZONALIDADE



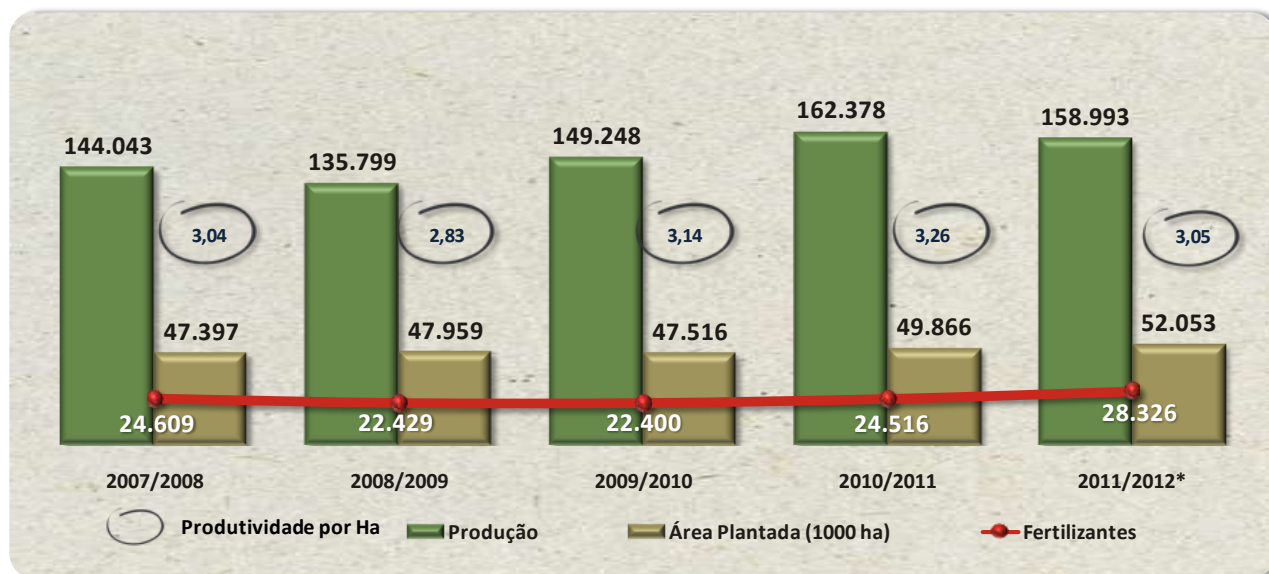
Fonte: Anda / Heringer / 2012E – Estimativa

Segundo a Agroconsult e a Conab, a produção de grãos da safra 2011/2012 deverá ficar ligeiramente abaixo da safra 2010/2011, que foi de 162,4 milhões de toneladas, em virtude da seca em algumas regiões do Brasil, ainda assim com expectativa de produção de grãos de 158,9 milhões de toneladas. A área de plantio para a safra 2011/2012 está estimada em 52 milhões de hectares, 4,4% superior aos 49,9 milhões de hectares da safra 2010/2011.

Essa estimativa da produção dependerá do fator climático que interfere na produtividade. No decorrer dos próximos levantamentos esses dados serão consolidados.



PRODUÇÃO DE GRÃOS E ÁREA PLANTADA



Fonte: CONAB / Agroconsult/ * Projeções Agroconsult e estimativa da Heringer
 Grãos: Milho, Soja, Arroz, Feijão, Sorgo, Mamona, Algodão, Girassol, Cevada, Centeio, Aveia, Amendoim, Trigo e Triticale
 Fertilizantes: Estimativa ano de 2011



ANEXO I – BALANÇO PATRIMONIAL

FERTILIZANTES HERINGER S.A.

(em milhares de reais)

ATIVO	Mar/12	Dez/11	PASSIVO E PATRIMONIO LÍQUIDO	Mar/12	Dez/11
Circulante			Circulante		
Caixa e equivalentes de caixa	275.840	390.251	Fornecedores nacionais	33.894	47.793
Contas a receber de clientes	463.018	517.670	Fornecedores no exterior	742.377	782.913
Estoques	770.744	662.132	Empréstimos e financiamentos	886.649	847.356
Tributos a recuperar	157.226	225.489	Tributos a recolher	7.009	8.137
Demais contas a receber	49.698	54.920	Adiantamentos de clientes	123.411	139.787
	1.716.526	1.850.462	Demais contas a pagar	52.325	64.790
				1.845.665	1.890.776
Não Circulante			Não Circulante		
Tributos a recuperar	98.003	95.695	Empréstimos e financiamentos	79.566	156.270
Outros Créditos	168.218	160.677	Demais contas a pagar	81.236	72.844
Realizável a Longo Prazo	266.221	256.372		160.802	229.114
			Patrimônio líquido		
Investimentos	19.720	8.998	Capital Social	448.746	448.746
Imobilizado	472.865	472.518	Lucros/Prejuízos Acumulados	(18.410)	(21.833)
Intangível	7.900	5.152	Ajuste de avaliação patrimonial	46.429	46.699
	500.485	486.668			
	766.706	743.040		476.765	473.612
TOTAL ATIVO	2.483.232	2.593.502	TOTAL PASSIVO E PL	2.483.232	2.593.502



ANEXO II – DRE DO 1º TRIMESTRE DE 2011

FERTILIZANTES HERINGER S.A.

(em milhares de reais)

	1T12	%RL	1T11	%RL	1T12 x 1T11
Receita bruta de vendas	975.491		799.251		22,1%
Impostos e outras deduções de vendas	(16.348)		(15.643)		4,5%
Receita líquida de vendas	959.144	100,0%	783.608	100,0%	22,4%
Custos dos produtos vendidos	(882.783)	-92,0%	(677.584)	-86,5%	30,3%
Lucro bruto	76.360	8,0%	106.024	13,5%	-28,0%
Receitas (despesas) operacionais	(75.785)	-7,9%	(73.149)	-9,3%	3,6%
Com vendas	(60.069)	-6,3%	(60.527)	-7,7%	-0,8%
Gerais e administrativas	(19.113)	-2,0%	(16.952)	-2,2%	12,7%
Outras receitas (despesas) operacionais, líquidas	3.396	0,4%	4.329	0,6%	-21,6%
Lucro (prejuízo) antes do resultado financeiro	575	0,1%	32.875	4,2%	-98,3%
Receitas (despesas) financeiras	(4.796)	0,5%	(20.945)	-2,7%	-122,9%
Receitas Financeiras	116.225	12,1%	45.253	5,8%	156,8%
Despesas financeiras	(111.429)	-11,6%	(66.199)	-8,4%	68,3%
Lucro (prejuízo) operacional	5.371	0,6%	11.929	1,5%	-55,0%
Imposto de renda e contribuição social	(2.218)	-0,2%	(3.607)	-0,5%	-38,5%
Exercício Corrente	(4.205)	-0,4%	(924)	-0,1%	
Diferido	(1.987)	0,2%	(2.683)	-0,3%	-174,0%
Lucro (prejuízo) líquido exercício	3.153	0,3%	8.323	1,1%	-62,1%
EBITDA	10.775	1,1%	44.318	5,7%	-75,7%
Lucro (prejuízo) antes do resultado financeiro e impostos	575	0,1%	32.875	4,2%	-98,3%
Depreciação e Amortização	10.200	1,1%	11.443	1,5%	-10,9%



TELECONFERÊNCIAS SOBRE OS RESULTADOS DO 1T12

Teleconferência em português

11 de Maio de 2012, às 11h00 BR | 10:00 AM (US ET)

Telefone: + 55 (11) 3127-4971

Código: Fertilizantes Heringer

Replay por uma semana: + 55 (11) 3127-4999

Senha: 23586913

Teleconferência simultânea em inglês

11 de Maio de 2012, às 11h00 BR | 10:00 AM (US ET)

Telefone: +1 (866) 866-2673

Código: Fertilizantes Heringer

Replay por uma semana: +55 (11) 3127-4999

Senha: 28342787

EBITDA (LAJIDA – lucro operacional antes de juros, impostos, depreciação e amortização) é apresentado como informação adicional porque acreditamos tratar-se de um indicador importante de nosso desempenho operacional, além de ser útil para a comparação de nosso desempenho com outras empresas do setor. No entanto, nenhum número deverá ser considerado isoladamente como um substituto para o lucro líquido apurado de acordo a Legislação Societária (BR GAAP) ou ainda, como uma medida da lucratividade da Heringer. Além disso, nossos cálculos podem não ser comparáveis a outras medidas similares adotadas por outras empresas do setor.

Nós fazemos declarações sobre eventos futuros que estão sujeitas a riscos e incertezas. Tais declarações têm como base crenças e suposições de nossa Administração e informações a que a Heringer atualmente tem acesso. Declarações sobre eventos futuros incluem informações sobre nossas intenções, crenças ou expectativas atuais, assim como aquelas dos membros do Conselho de Administração e Diretores da Heringer.

As ressalvas com relação a declarações e informações acerca do futuro também incluem informações sobre resultados operacionais possíveis ou presumidos, bem como declarações que são precedidas, seguidas ou que incluem as palavras "acredita", "poderá", "irá", "continua", "espera", "prevê", "pretende", "planeja", "estima" ou expressões semelhantes.

As declarações e informações sobre o futuro não são garantias de desempenho. Elas envolvem riscos, incertezas e suposições porque se referem a eventos futuros, dependendo, portanto, de circunstâncias que poderão ocorrer ou não. Os resultados futuros e a criação de valor para os acionistas poderão diferir de maneira significativa daqueles expressos ou sugeridos pelas declarações com relação ao futuro. Muitos dos fatores que irão determinar estes resultados e valores estão além da capacidade de controle ou previsão da Heringer.