



**OUROVERDE**



## COMENTÁRIO DE DESEMPENHO

3T14

## 1. DESTAQUES

- A **Receita dos Serviços** de Locação da Ouro Verde registrou novamente **crescimento** significativo, de 21,8% na comparação com o acumulado dos 9M13. A receita líquida total, incluindo a venda de ativos, manteve forte crescimento, com aumento de 30,3% em relação ao 3T13, totalizando **R\$594,9 milhões**. Ressaltamos o forte volume de negócios no segmento de Locação de Máquinas e Equipamentos Pesados que proporcionou elevação expressiva de crescimento, indicando a crescente e contínua demanda por estes serviços;
- O **Ebitda ajustado acumulado** dos segmentos de locação de máquinas e equipamentos pesados e terceirização de veículos leves no 3T14 totalizou **R\$295,6 milhões**, 23,9% acima do valor apresentado no 09M13 com margem de 59,7% no Ebitda ajustado dos segmentos de locação de máquinas e equipamentos pesados e terceirização de veículos leves;
- A **frota** totalizou **29.948 itens** ao final do 3T14, 22,0% superior ao mesmo período de 2013. Deste montante, 7.736 itens representavam máquinas e equipamentos pesados e 22.212 itens representam veículos leves;
- A **Receita futura contratada**, proveniente dos contratos com nossos clientes, que variam de dois a sete anos, com média de 4,3 anos, totalizou **R\$ 1.993,0 milhões** no período encerrado em 30 de setembro de 2014;
- A companhia concluiu em março de 2014, sua **3ª emissão de debêntures** simples não conversíveis, através da instrução CVM 400, com uma oferta pública no montante total de **R\$250 milhões**. Os recursos líquidos captados foram destinados principalmente para investimento na aquisição de máquinas e equipamentos pesados e veículos leves e também para reforço de liquidez e da estrutura de capital de giro, incluindo o pré-pagamento de operações de capital de giro;
- Ao final do 3T14, a Ouro Verde contava com uma posição de **Caixa e Aplicações Financeiras** no montante de **R\$373,0 milhões**. Em contrapartida, o endividamento líquido ajustado atingiu R\$ 1.269,1 milhões, dos quais, aproximadamente 78,5% são decorrentes de Finame e *Leasing*;
- Foram investidos **R\$563,8 milhões** em 9M14, representando um aumento de 37,5% comparado com o mesmo período de 2013. Destinamos grande parte de nossos investimentos, R\$345,1 milhões, para o segmento de locação de máquinas e equipamentos pesados, o que demonstra o grande potencial de crescimento do setor, já que este mercado é ainda pouco explorado, reforçando também a sua característica acíclica aos momentos econômicos menos favoráveis.

## 2. MENSAGEM DA ADMINISTRAÇÃO

O fechamento do terceiro trimestre deste ano, mais uma vez, apresentou resultados positivos alcançados em todas as linhas de negócios da Companhia, concretizando o cenário de crescimento conforme nossas expectativas. A assertividade do posicionamento de nossa estratégia competitiva, através da diversificação de nosso portfólio de segmentos de atuação e inovações delineadas pela

nossa Companhia durante o ano anterior, favoreceu o crescimento e a rentabilidade apresentados neste semestre na comparação ao ano anterior.

Os resultados acumulados do terceiro trimestre foram expressivos. A Ouro Verde atingiu uma receita líquida de serviços no montante de R\$594,9 milhões, crescimento 30,3%, quando comparado ao mesmo período anterior. O Ebitda ajustado dos segmentos de locação de máquinas e equipamentos pesados e terceirização de veículos leves totalizaram R\$295,6 milhões, apresentando uma margem de 59,7%. Outro dado significativo é a receita futura contratada, que são as receitas já contratadas junto aos nossos clientes ao longo dos próximos anos, que atingiu R\$1.993,0 milhões no 3T14, com prazo médio de contratos de 4,3 anos.

A demanda por locação permaneceu elevada durante o período, o que levou a Companhia a investir nos 9M14, R\$563,8 milhões em nossa frota, sendo 37,5% superior ao mesmo período de 2013.

Neste ano também concluímos nossa 3ª emissão de debêntures simples não conversíveis, através da instrução CVM 400, com uma oferta pública no montante total de R\$250 milhões. Os recursos líquidos captados foram destinados principalmente para investimento na aquisição de frota, majoritariamente em máquinas e equipamentos pesados no pagamento dos 20% não financiados pelo Programa Finame PSI do BNDES, e também na liquidação antecipada de mais de R\$120 milhões em operações de capitais de giro, gerando uma despesa financeira de pré-pagamento próximo de R\$1,5 milhões.

As informações financeiras aqui incluídas referem-se às nossas demonstrações financeiras (Ouro Verde Locação e Serviço S.A.) para o período de nove meses encerrado em 30 de setembro 2013 e às nossas demonstrações financeiras consolidadas para o período de nove meses encerrado em 30 de setembro de 2014.

### 3. PRINCIPAIS INDICADORES

Indicador	30/09/2014	30/09/2013	Variação 2014 x 2013
<b>Frota Total (un)</b>	<b>29.948</b>	<b>24.549</b>	<b>22,0%</b>
Frota Veículos Leves (un)	22.212	18.305	21,3%
Frota Veículos Pesados (un)	7.736	6.244	23,9%
<b>Receita Operacional Líquida (R\$ Milhões)</b>	<b>594,9</b>	<b>456,7</b>	<b>30,3%</b>
<b>Resultado Bruto (R\$ Milhões)</b>	<b>151,9</b>	<b>128,1</b>	<b>18,6%</b>
Margem Bruta (%)	25,5%	28,0%	-2,5%
<b>Receita Líquida de Serviços (R\$ Milhões)</b>	<b>495,2</b>	<b>406,5</b>	<b>21,8%</b>
<b>EBITDA Ajustado (R\$ milhões)</b>	<b>295,6</b>	<b>238,6</b>	<b>23,9%</b>
Margem EBITDA (%)	59,7%	58,7%	1,0%
<b>Lucro Líquido operações continuadas (R\$ milhões)</b>	<b>10,0</b>	<b>11,4</b>	<b>-11,7%</b>
Margem Líquida (%)	2,0%	2,8%	-0,8%
<b>Endividamento Líquido* (R\$ milhões)</b>	<b>1.269,1</b>	<b>935,1</b>	<b>35,7%</b>

\*Inclui o contas a receber por alienação da Martini Meat no montante de R\$145,0 milhões.

#### 4. DESCRIÇÃO DO NEGÓCIO

Somos uma locadora multimarca de máquinas e equipamentos pesados e de veículos leves, com relacionamento junto aos principais fabricantes brasileiros e internacionais. Não celebramos contratos de fornecimento ou acordos de fidelização junto a quaisquer fabricantes ou fornecedores, o que nos permite assegurar nossa flexibilidade em nossas relações comerciais. Atendemos todas as regiões do território nacional, por meio de contratos de longo prazo que variam de dois a sete anos. Nossa frota é composta exclusivamente por ativos de ampla credibilidade e reconhecimento quanto à sua qualidade, confiabilidade e durabilidade e portanto com vasto mercado secundário para venda do ativo usado ao final do contrato de locação.

Abaixo descrevemos nossas principais atividades por segmento:

##### 4.1 Locação de Máquinas e Equipamentos Pesados

A unidade de negócio de locação de máquinas e equipamentos pesados está dividida em duas diretorias: (i) agronegócio e; (ii) demais segmentos, tais como: infraestrutura, construção civil, industrial, florestal, mineração, portos, entre outros. Esta divisão se fez necessária a partir de 2012 (inclusive), devido à demanda e oportunidade de novos negócios em segmentos nos quais possuíamos baixa penetração e que apresentavam potenciais oportunidades de crescimento. Ambas as diretorias, possuem foco na locação de máquinas e equipamentos pesados, através de

contratos com vigência de três a sete anos, englobando serviços de gestão e manutenção das mesmas.

Nossos principais equipamentos são: caminhões, tratores, escavadeiras, pás-carregadeiras, empilhadeiras, rebocadores, retroescavadeiras, moto niveladoras, equipamentos para o plantio e colheita do agronegócio, mini carregadeiras, plataformas aéreas, entre outros.

Para nossos principais itens de máquinas e equipamentos pesados, principalmente caminhões, tratores, colhedoras e pás carregadeiras, atuamos proativamente junto aos principais fornecedores por meio de reservas antecipadas. Isso nos permite reduzir o prazo de entrega desses ativos e nossa exposição ao risco de fornecimento em períodos de alta demanda. Acreditamos que essa agilidade é um importante fator considerado pelo cliente na tomada de decisão de locação.

Em 30 de setembro de 2014 e 2013 respectivamente, a nossa frota de máquinas e equipamentos pesados era composta por 7.736 itens e 6.244 itens o que representou um crescimento de 23,9% no período. A idade média da frota neste segmento era de 28,5 meses.

### 4.2 Terceirização de Veículos Leves

A unidade de negócios de terceirização de veículos leves possui uma diretoria exclusiva, com atuação nacional, veículos multimarcas e contratos que variam entre dois e três anos.

Além da terceirização de frota, oferecemos aos nossos clientes a gestão de serviços acessórios que inclui entre outros itens, a administração de infrações e de multas de trânsito recebidas, licenciamento anual dos veículos, sinistros, seguros e serviços de assistência 24 horas. Nas situações de veículos avariados, sinistrados ou em paradas para manutenções, disponibilizamos veículos substitutos, similares, a fim de não ocasionar nenhum prejuízo às operações dos nossos clientes. Os itens que compõem a terceirização de veículos leves são: carros populares, utilitários, carros executivos e vans.

Nossos principais fornecedores são as montadoras instaladas no Brasil, principalmente Fiat, Volkswagen, GM, Renault e Ford, junto às quais adquirimos os veículos para renovação e expansão de nossa frota. Não temos contratos firmados com as montadoras, sendo as negociações realizadas a cada compra, possibilitando maior competitividade nos preços.

Em 30 de setembro de 2014 e 2013 respectivamente, a nossa frota de terceirização de veículos leves era composta por 22.212 itens e 18.305 itens, representando um crescimento de 21,3% no período. A idade média da frota neste segmento era de 17,3 meses.

### 4.3 Compra e Venda de Ativos e Gestão de Operações

Possuímos uma diretoria focada na compra e venda dos nossos ativos, que atende a todas unidades de negócios.

Para ambos os segmentos (locação de máquinas e equipamentos pesados e terceirização de veículos leves) e como parte do negócio de locação, na renovação ou encerramento dos

contratos, os ativos alugados (veículos e equipamentos) retornam para nossa Companhia, sendo destinados à venda.

Nossa estratégia nos últimos anos tem sido a de diversificar nossos canais de vendas, buscando alternativas que visam o aumento da nossa rentabilidade. Nossos principais canais de venda estão indicados a seguir:

- *Atacado*: nossas vendas no atacado são destinadas aos revendedores e as concessionárias.
- *Venda direta ao usuário*: trata-se da venda direta de nossos veículos leves desmobilizados aos usuários do nosso cliente, da terceirização de veículos leves.
- *Varejo*: venda das máquinas e equipamentos pesados e veículos leves desmobilizados ao varejo.
- *Leilões*: venda dos nossos ativos por meio de um website dedicado e também através da realização de leilões eletrônicos com abrangência nacional, nos quais os veículos são individualmente oferecidos.

Em outubro de 2013, criamos uma empresa de sociedade de responsabilidade limitada denominada “Ouro Verde Revenda Ltda.” (“Ouro Verde Revenda”), com capital social de R\$ 10 mil, com 99% de participação da Ouro Verde Locação e Serviço S.A. e 1% pertencente ao Sr. Celso Antonio Frare. A Ouro Verde Revenda tem por finalidade atuar na aquisição de veículos leves e máquinas/equipamentos pesados seminovos para comercialização, podendo oferecer mais um serviço de gestão de frota aos nossos clientes.

## 5. DESEMPENHO FINANCEIRO E OPERACIONAL

Encerramos o terceiro trimestre de 2014 com uma frota total de 29.948 ativos. Deste montante, 26% representam máquinas e equipamentos pesados e 74% representam veículos leves, um crescimento de 23,9% e 21,3% respectivamente, quando comparado com o mesmo período do ano de 2013.

Obtivemos receita decorrente da venda de ativos, no montante de R\$99,7 milhões e R\$50,2 milhões em setembro de 2014 e 2013, respectivamente. Em contrapartida, foram investidos R\$563,8 milhões e R\$410,1 milhões nos mesmos períodos, provenientes de novos contratos de locação e renovação da frota com nossos clientes.

Possuímos um portfólio de contratos firmados com nossos clientes, com prazos de duração entre dois e sete anos, que continham receitas futuras contratadas no montante de R\$ 1.993,0 milhões no 3T14. Tais contratos fortalecem a geração operacional de caixa, gerando previsibilidade da receita. O prazo médio de tais contratos representa 4,3 anos.

### 5.1 Demonstração dos Resultados

	Período de nove meses encerrado em 30 de setembro de				
	2014		2013		Varição
	R\$ milhões	%	R\$ milhões	%	2014 x 2013
<b>Receita operacional líquida</b>	<b>594,9</b>	<b>100,0%</b>	<b>456,7</b>	<b>100,0%</b>	<b>30,3%</b>
Custos dos serviços prestados e venda da frota	(443,0)	74,5%	(328,7)	72,0%	34,8%
<b>Resultado bruto</b>	<b>151,9</b>	<b>25,5%</b>	<b>128,1</b>	<b>28,0%</b>	<b>18,6%</b>
<b>Receitas (despesas) operacionais</b>					
Vendas	0,1	0,0%	(3,3)	0,7%	-103,1%
Administrativas e gerais	(28,6)	4,8%	(20,6)	4,5%	39,1%
Resultado da equivalência patrimonial	-	0,0%	0,3	0,1%	-100,0%
Outras receitas (despesas) operacionais, líquidas	0,4	0,1%	0,6	0,1%	-40,1%
<b>Resultado antes das receitas (despesas) financeiras e impostos</b>	<b>123,8</b>	<b>20,8%</b>	<b>105,1</b>	<b>23,0%</b>	<b>17,7%</b>
Receita (despesas) financeiras					
Receitas financeiras	44,6	7,5%	41,5	9,1%	7,5%
Despesas financeiras	(151,9)	25,5%	(118,9)	26,0%	27,7%
<b>Despesas financeiras, líquidas</b>	<b>(107,3)</b>	<b>18,0%</b>	<b>(77,4)</b>	<b>17,0%</b>	<b>38,5%</b>
<b>Resultado antes dos impostos</b>	<b>16,5</b>	<b>2,8%</b>	<b>27,7</b>	<b>6,1%</b>	<b>-40,4%</b>
Imposto de renda e contribuição social - corrente e diferido	(6,5)	1,1%	(16,3)	3,6%	-60,4%
<b>Resultado das operações em continuidade</b>	<b>10,0</b>	<b>1,7%</b>	<b>11,4</b>	<b>2,5%</b>	<b>-11,7%</b>
Resultado das operações descontinuadas	-	0,0%	36,8	8,0%	-100,0%
<b>Resultado do período</b>	<b>10,0</b>	<b>1,7%</b>	<b>48,1</b>	<b>10,5%</b>	<b>-79,1%</b>

### 5.2 Receita Líquida por Segmento

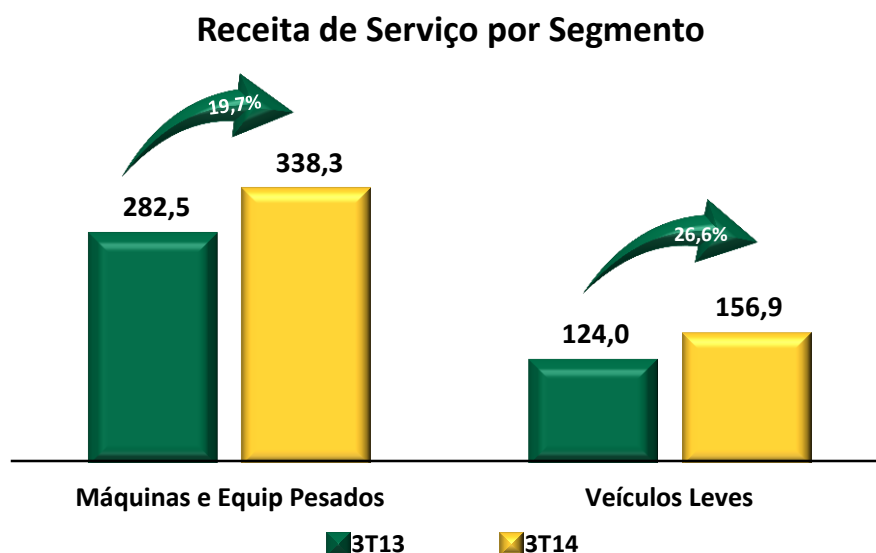
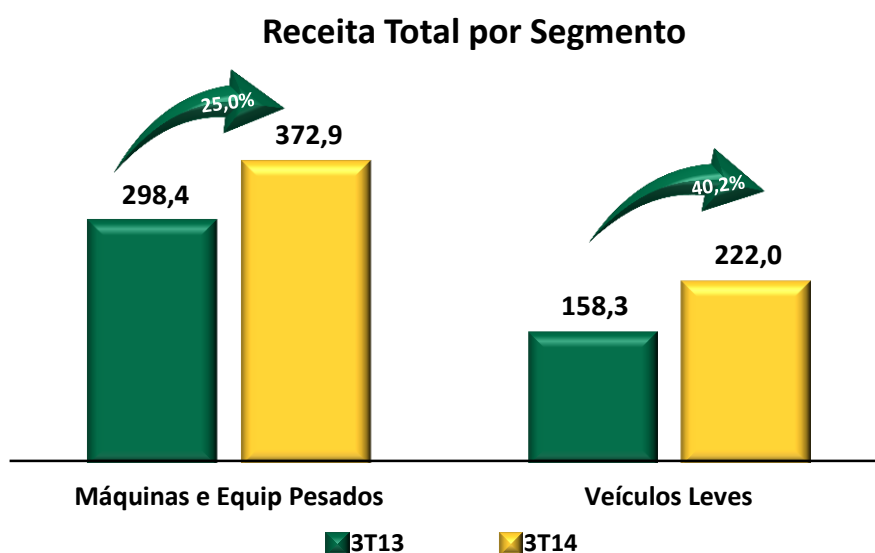
	Período de nove meses encerrado em 30 de setembro de				
	2014		2013		Varição
	R\$ mil	%	R\$ mil	%	2014 x 2013
<b>Receita Operacional Líquida</b>	<b>594.901</b>	<b>100,0%</b>	<b>456.737</b>	<b>100,0%</b>	<b>30,3%</b>
Locação de Máquinas e Equipamentos Pesados	372.892	62,7%	298.403	65,3%	25,0%
Terceirização de Veículos Leves	222.009	37,3%	158.334	34,7%	40,2%
<b>Receita Líquida de Serviços</b>	<b>495.249</b>	<b>83,2%</b>	<b>406.513</b>	<b>89,0%</b>	<b>21,8%</b>
Locação de Máquinas e Equipamentos Pesados	338.349	56,9%	282.547	61,9%	19,7%
Terceirização de Veículos Leves	156.900	26,4%	123.966	27,1%	26,6%
<b>Receita de Venda da Frota</b>	<b>99.652</b>	<b>16,8%</b>	<b>50.224</b>	<b>11,0%</b>	<b>98,4%</b>
Locação de Máquinas e Equipamentos Pesados	34.543	5,8%	15.856	3,5%	117,9%
Terceirização de Veículos Leves	65.109	10,9%	34.368	7,5%	89,4%

Encerramos o 3T14 com uma receita líquida de serviços acumulada de R\$495,2 milhões, apresentando um crescimento de 21,8% quando comparado ao mesmo período de 2013. Novos

investimentos na nossa frota em virtude da demanda dos atuais e novos clientes colaboraram significativamente com esse desempenho. A receita de venda da frota cresceu 98,4% nos 9M14 e se deve pelo maior volume de ativos para vendas, quando comparamos com o mesmo período do ano anterior.

A receita proveniente do segmento de locação de máquinas e equipamentos pesados totalizou R\$338,3 milhões e R\$282,5 milhões, respectivamente nos 9M14 e 9M13 com crescimento de 19,7%. Este incremento é justificado pela adição de novos clientes à base e a penetração em outros mercados que até então não atuávamos ou que detínhamos baixa participação.

A receita do segmento de terceirização de veículos leves totalizou R\$156,9 milhões e R\$124,0 milhões, respectivamente nos 9M14 e 9M13, apresentando um crescimento de 26,6% no período. Este aumento na receita decorreu da celebração de novos contratos e da renovação de contratos existentes.



### 5.3 Custos dos Serviços Prestados

Nossos custos com serviços prestados e vendas acumulados da frota desmobilizada no 3T14, foram R\$443,0 milhões, representando um aumento de R\$114,3 milhões, ou 34,8%, quando comparado com o mesmo período de 2013. As principais variações foram:

- i) Aumento em despesas com benefícios a empregados, causados principalmente pelos reajustes salariais nos termos de acordos sindicais, pagamento de bônus e participação nos lucros por metas atingidas a nossos colaboradores, custos com treinamentos e desenvolvimento profissional, custos com programas de clima organizacional e avaliação de desempenho.
- ii) Aumento nos custos causado pelo aumento de nossa frota e de nossas atividades operacionais diretamente relacionados ao aumento da frota e maturação dos investimentos, tais como: IPVA, licenciamento, seguro obrigatório, seguros;
- iii) Aumento nos custos de manutenção e reparos, depreciação e amortização decorrente do maior volume de investimento neste período se comparado ao mesmo período do ano anterior, além do aumento natural devido ao crescimento da frota.

### 5.4 Receitas (despesas) Operacionais

	Período encerrado em 30 de setembro de		
	2014	2013	Varição
	R\$ mil	R\$ mil	2014 x 2013
<b>Vendas</b>	<b>(102)</b>	<b>3.271</b>	<b>-103,1%</b>
Outros	(102)	3.271	-103,1%
<b>Gerais e Administrativas</b>	<b>28.616</b>	<b>20.572</b>	<b>39,1%</b>
Custo com pessoal	19.250	13.592	41,6%
Despesas de depreciação e amortização	2.340	835	180,2%
Serviços de Terceiros	2.110	2.153	-2,0%
Outros	4.916	3.992	23,1%
<b>Total</b>	<b>28.514</b>	<b>23.843</b>	<b>19,6%</b>

Nossas (despesas) receitas operacionais acumuladas totalizaram R\$28,5 milhões no 3T14, representando um aumento de R\$4,7 milhões, ou 19,6%, quando comparado ao mesmo período de 2013.

As despesas administrativas e gerais (diversas) apresentaram aumento de R\$8,0 milhões, sendo que as principais variações foram:

- I. incremento com benefícios a empregados; e

- II. reestruturação das áreas de apoio aos nossos segmentos operacionais, com a finalidade de suportar o crescimento das nossas operações.

### 5.5 Ebitda e Margem Ebitda por Segmento

	Período de nove meses encerrado em 30 de setembro de					
	2014			2013		
	Locação de Máq e Equip Pesados	Terceirização de Veículos Leves	Segmento Pesados + Leves	Locação de Máq e Equip Pesados	Terceirização de Veículos Leves	Segmento Pesados + Leves
Ebitda Ajustada dos Segmentos de Pesados e Leves	196.121	99.491	295.612	161.827	76.773	238.600
Receita Líquida de Serviços	338.349	156.900	495.249	282.547	123.966	406.513
Margem Ebitda Ajustado total dos Segmentos de Pesados e Leves	58,0%	63,4%	59,7%	57,3%	61,9%	58,7%

O Ebitda Ajustado de locação de máquinas e equipamentos pesados e de terceirização de veículos leves atingiu R\$295,6 milhões e R\$238,6 milhões, nos 9M14 e 9M13, respectivamente, representando um crescimento de 23,9% entre os períodos mencionados.

A margem Ebitda Ajustada dos segmentos de pesados e leves, considerando somente a receita líquida de serviços, ou seja, desconsiderando a venda dos ativos foi de 59,7% e 58,7% para os 9M14 e 9M13, respectivamente.

### 5.6 Lucro Líquido das operações continuadas

O resultado do período foi impactado por dois fatores, se comparado ao mesmo período do anterior. i) Aumento dos custos de depreciação e amortização em relação à receita líquida de serviços, que passou de 30,6% para 33,7% em virtude do maior volume de investimentos neste período; ii) aumento das despesas financeiras líquidas em 38,5% no 3T14 comparado com o mesmo período em 2013, principalmente em função dos novos investimentos na frota via capital de terceiros (*Leasing* e *Finame*), como também por uma despesa adicional em torno de R\$1,5 milhões referente ao pré-pagamento das operações de capital de giro com parte dos recursos da 3ª emissão de debêntures simples e não conversíveis concluída no primeiro trimestre.

Em razão destes fatores elencados, nosso lucro líquido totalizou R\$10,0 milhões no 3T14, comparado a um lucro líquido de R\$11,4 milhões no mesmo período em 2013.

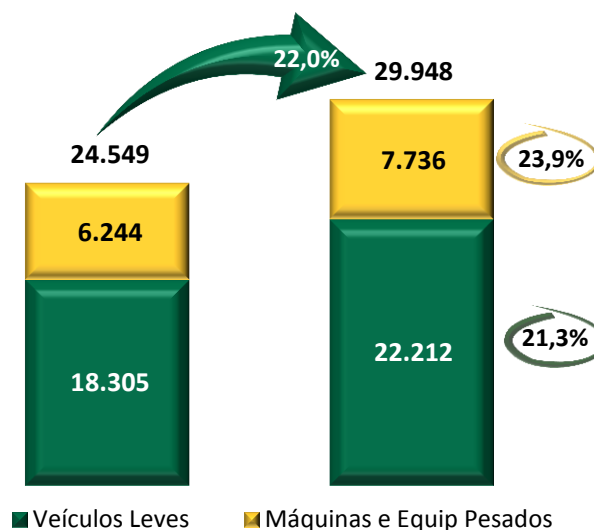
### 6. FROTA

No período 3T14, nossa frota total aumentou em 5.399 itens, ou 22%, quando comparamos com o mesmo período encerrado em 2013, atingindo um total de 29.948, com um valor contábil de aproximadamente R\$1,5 bilhões.

O gráfico ao lado demonstra nossa estratégia de investimentos nos dois últimos períodos nos serviços de locação de máquinas e equipamentos pesados, os quais registram forte crescimento, além de considerarmos um mercado pouco penetrado e com grande potencial.

Durante o período de 9M14 e 9M13 foram investidos, respectivamente R\$563,8 milhões e R\$410,1 milhões para viabilizar a compra destes ativos, o que representou um aumento de 37,5% nos períodos analisados.

Em 30 de setembro de 2014, a idade média da nossa frota de máquinas e equipamentos pesados era de 28,5 meses e de 17,3 meses para a nossa frota de veículos leves. A idade média da frota total no período 3T14 era de 20,2 meses.



### 7. ENDIVIDAMENTO

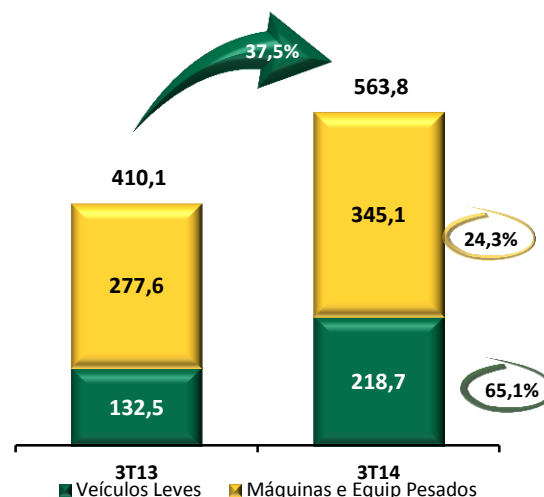
Empréstimos e Financiamentos (R\$ '000)	3T14	3T13	Varição 3T14 vs. 3T13
Curto Prazo	587.288	424.502	38,3%
Longo Prazo	1.199.579	937.788	27,9%
<b>Endividamento Bruto</b>	<b>1.786.867</b>	<b>1.362.290</b>	<b>31,2%</b>
(-) Caixa e Aplicações Financeiras	373.021	282.436	32,1%
(-) Contas a receber por alienação - Martini Meat	144.725	144.725	0,0%
<b>(=) Endividamento Líquido</b>	<b>1.269.121</b>	<b>935.129</b>	<b>35,7%</b>

Em 30 de setembro 2014, possuíamos 32,9% de nosso endividamento no curto prazo, sustentando a estratégia da Companhia de manter a maior parte de nosso endividamento no longo prazo. A dívida originária de financiamentos contratados nas modalidades do *Finame* e *Leasing*, para aquisição de frota, representavam 78,5% do nosso endividamento líquido.

### 8. INVESTIMENTOS

Como parte da estratégia adotada, destinamos grande parte de nossos investimentos para o segmento de locação de máquinas e equipamentos pesados, devido à boa rentabilidade do referido segmento, já que estes contratos são de prazos mais extensos e, também pelo grande potencial de crescimento do setor, já que este mercado é ainda pouco explorado.

A Companhia investiu nos 9M14, R\$563,8 milhões, representando um aumento de 37,5% comparado com o mesmo período de 2013, distribuídos conforme gráfico ao lado.



### 9. RECURSOS HUMANOS

Com relação aos nossos recursos humanos, ao final do terceiro trimestre de 2014, contávamos com 1942 colaboradores, o que representou uma queda de 1,9%, quando comparado com o mesmo período de 2013.

A tabela a seguir evidencia a composição do quadro de colaboradores de nossa Companhia nas datas indicadas:

COLABORADORES:			
Atividade Desempenhada	Em 30 de setembro de		
	2014	2013	Varição
Administrativo	192	200	-4,0%
Locação de máquinas e equipamentos pesados	1.491	1.560	-4,4%
Terceirização de veículos leves	209	168	24,4%
<b>Total</b>	<b>1.892</b>	<b>1.928</b>	<b>-1,9%</b>

No período encerrado em 3T14, a companhia apresentou queda de 1,9%, quando comparado com o mesmo período do ano de 2013. Entretanto, a Ouro Verde apresenta crescimento de 79% em seu quadro funcional quando comparado com o exercício encerrado de 2011.

A Companhia acredita que as pessoas são a chave para o alcance do sucesso. Por ser uma empresa de serviços que aposta na qualidade como diferencial, preocupa-se em investir na capacitação dos colaboradores, além de manter um ambiente ético e de constante desenvolvimento profissional.