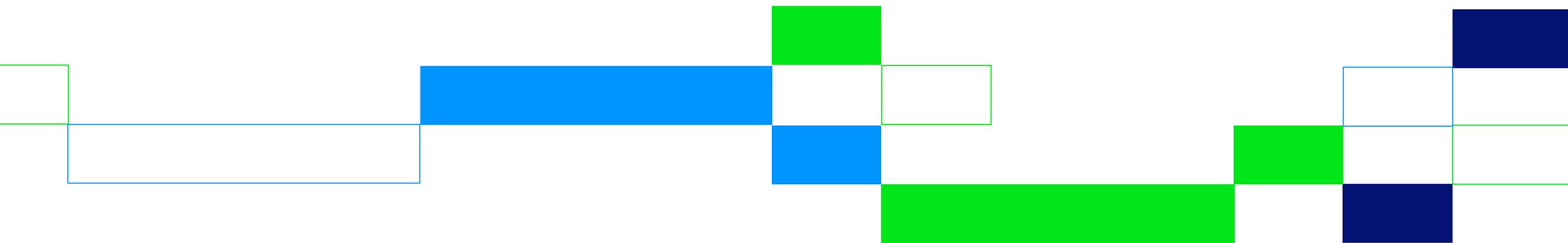




# ULTRAPAR PARTICIPAÇÕES S.A.

**Teleconferência de resultados – 2T21**

12.08.2021



## Considerações iniciais

### ▶ Previsões acerca de eventos futuros

- ✓ Este documento pode conter previsões acerca de eventos futuros. Tais previsões refletem apenas expectativas dos administradores da Companhia. Palavras como “acredita”, “espera”, “planeja”, “estratégia”, “prospecta”, “prevê”, “estima”, “projeta”, “antecipa”, “pode” e outras palavras com significado semelhante são entendidas como declarações preliminares sobre expectativas e projeções futuras. Tais declarações estão sujeitas a riscos e incertezas previstos ou não pela Companhia, e podem fazer com que os resultados reais sejam significativamente diferentes daqueles projetados. Portanto, o leitor não deve fundamentar suas decisões apenas com base nestas estimativas.

### ▶ Padrões e critérios aplicados na preparação das informações

- ✓ As informações financeiras apresentadas nesse documento foram preparadas de acordo com as normas IFRS (*International Financial Reporting Standards*). As informações financeiras referentes à Ultrapar correspondem às informações consolidadas da Companhia. As informações da Ultragaz, Ultracargo, Oxiten, Ipiranga e Extrafarma são apresentadas sem eliminação de transações realizadas entre segmentos. Portanto, a soma de tais informações pode não corresponder às informações consolidadas da Ultrapar. Adicionalmente, as informações financeiras e operacionais são sujeitas a arredondamentos e, como consequência, os valores totais apresentados nas tabelas e gráficos podem diferir da agregação numérica direta dos valores que os precedem.
- ✓ As informações financeiras apresentadas nesse documento contemplam a adoção da norma IFRS 16 e a segregação de certas despesas da *holding*.
- ✓ As informações denominadas EBITDA estão apresentadas de acordo com a Instrução nº 527 emitida pela CVM em 04 de outubro de 2012.

## Principais destaques e iniciativas ESG do trimestre

### Principais destaques

- ✓ **Resultados trimestrais recordes** da Ultracargo e da Oxiteno
- ✓ **Evolução dos resultados e redução da dívida líquida** permitem alcançar o **menor patamar de alavancagem financeira dos últimos dois anos**
- ✓ Aprovação da distribuição de **R\$ 218 M em dividendos** referentes ao 1S21, equivalente a **R\$ 0,20 por ação**
- ✓ **Antecipação do início das operações dos novos terminais de Itaquí e Vila do Conde**, gerando faturamento e resultados adicionais para a Ultracargo ainda em 2021
- ✓ Avanço no processo de **revisão do portfólio da Ultrapar**, com anúncio dos **desinvestimentos da Extrafarma e da ConectCar**
- ✓ Realização, em julho, do **segundo evento da Séries Ultra – Encontros com a Liderança** com Marcello Farrel, Diretor da AmPm

### Iniciativas ESG

#### Ultrapar

- ✓ Lançamento do **Relatório Integrado 2020**, com divulgação de indicadores e iniciativas ESG
- ✓ **Doação de R\$ 1,5 M ao Instituto Butantã** para apoio à produção das vacinas contra COVID-19 (ButanVac) e influenza

#### Ultragaz

- ✓ Lançamento do **Relatório de Sustentabilidade 2020** e revisão e lançamento da **Política de Sustentabilidade**, além da **distribuição de cilindros de oxigênio e doações** na frente de responsabilidade social

#### Ultracargo

- ✓ Renovação do **Prêmio Comunidade em Ação**, doação de **cestas básicas** às comunidades próximas às operações e conclusão do **curso de formação operacional** dirigida à comunidade do entorno do novo terminal de Vila do Conde

#### Oxiteno

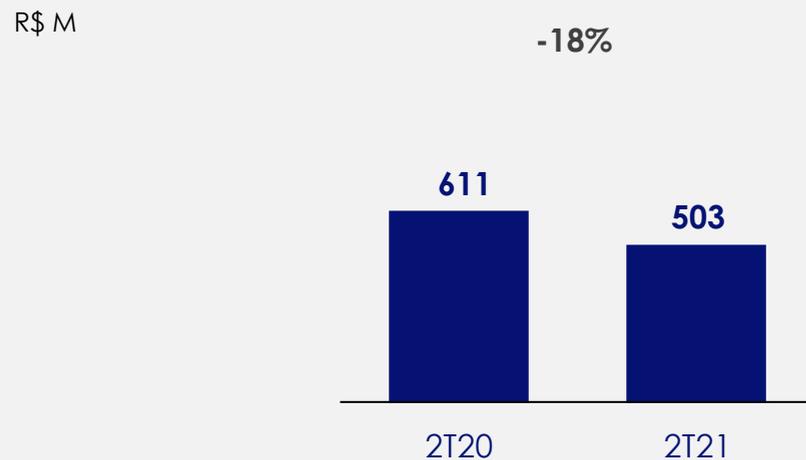
- ✓ Lançamento do **Relatório de Sustentabilidade 2020**, parceria com a ONG Gerando Falcões na campanha **“Corona no paredão, fome não”** e lançamento do **programa de diversidade e inclusão “Together”**

#### Ipiranga

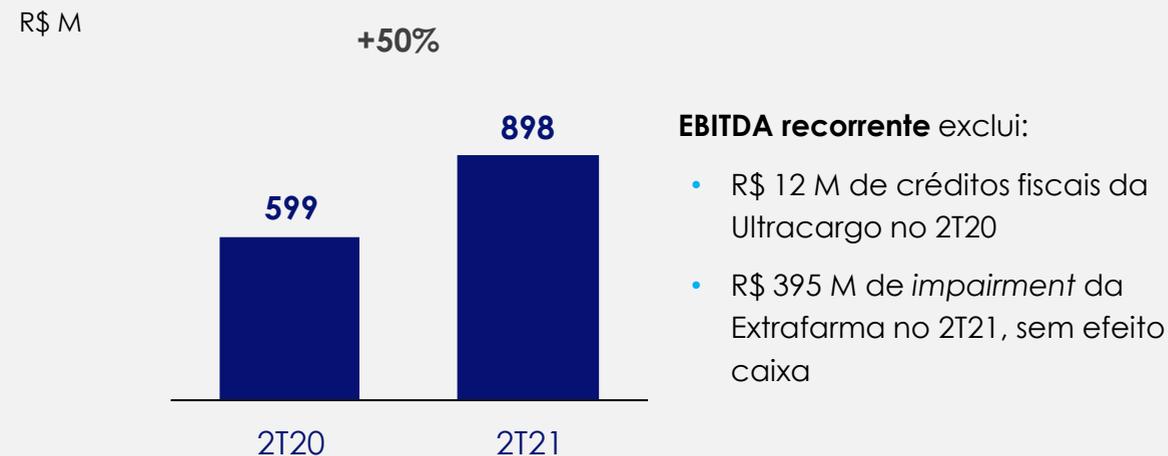
- ✓ Lançamento do **Relatório de Sustentabilidade 2020**, início da temporada do **Programa Saúde na Estrada** e **doações** de cestas básicas e medicamentos para intubação

## Resiliência do portfólio, com crescimento de EBITDA recorrente

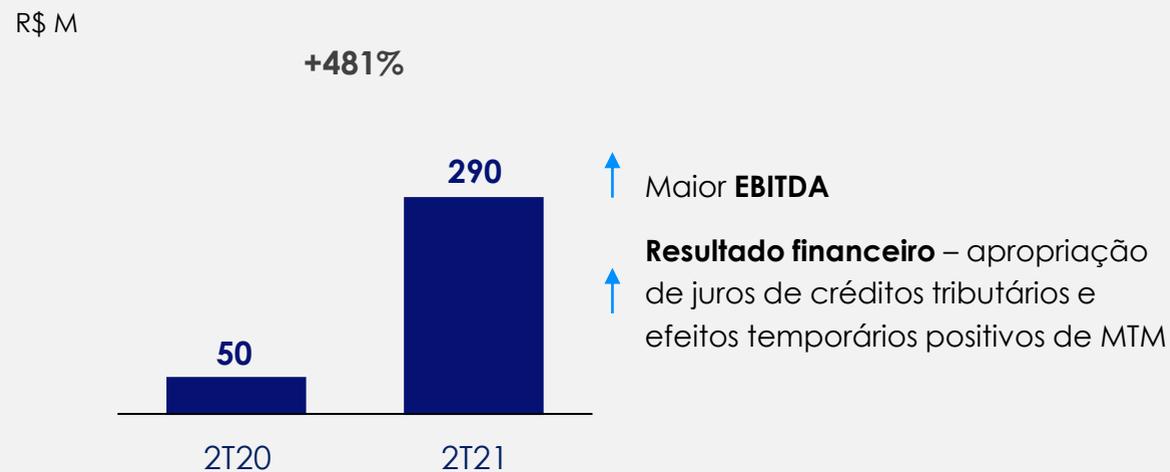
### EBITDA reportado



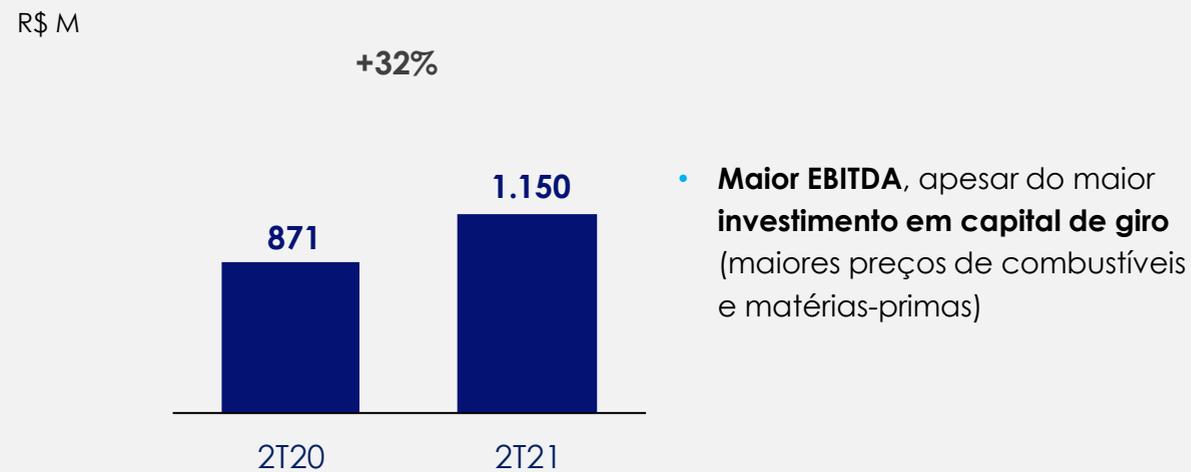
### EBITDA recorrente



### Lucro líquido ex-*impairment*<sup>1</sup>



### Fluxo de caixa das atividades operacionais

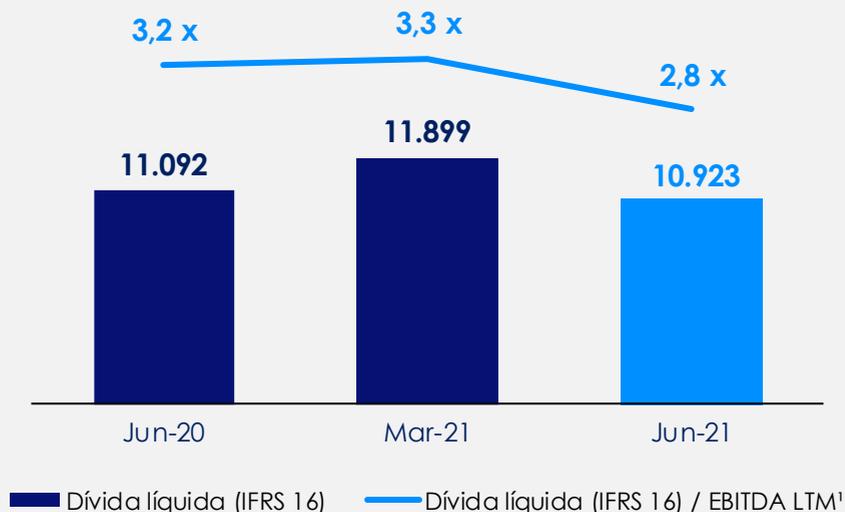


<sup>1</sup> Efeito do *impairment* de R\$ 309 M no lucro líquido

# Ultrapar – Dívida e alavancagem

## Dívida líquida e alavancagem

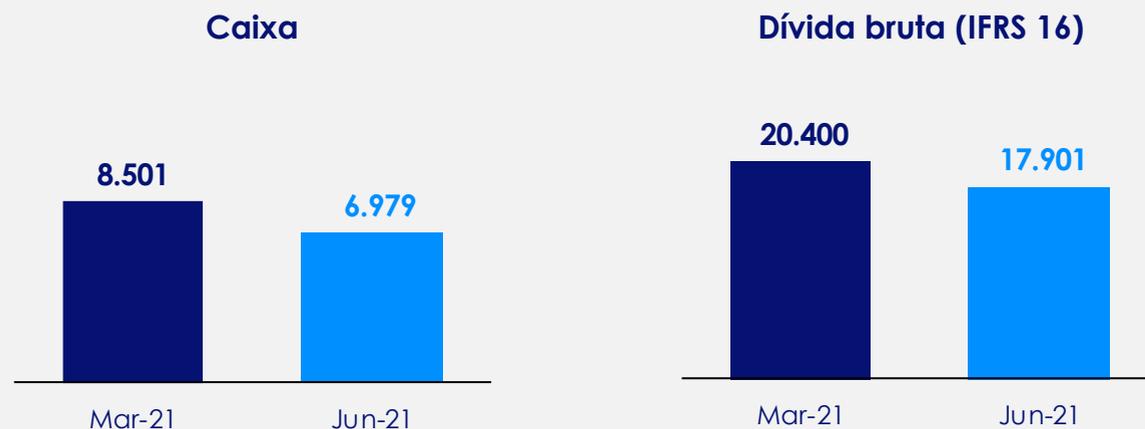
R\$ M



- ✓ Redução de R\$ 1 bi da **dívida líquida QoQ**, em função de:
  - Maior **geração de caixa operacional** no trimestre
  - Efeito positivo da variação cambial na dívida líquida sobre a **parcela dos bonds designada para hedge accounting**
- ✓ Alcance do **menor patamar de alavancagem (2,8x)** dos últimos dois anos

## Redução do custo de carregamento da dívida

R\$ M



- ✓ **Redução da dívida bruta** com recursos do caixa para reduzir custo de carregamento da dívida, sem perder flexibilidade e segurança

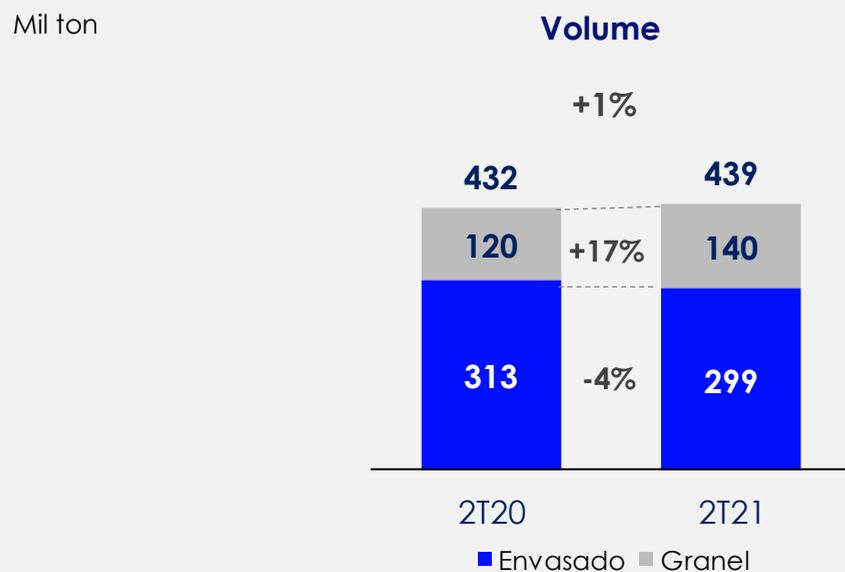
**2T21**

- ✓ **Custo médio da dívida (DI+): 0,5%**
- ✓ **Duration (anos): 4,4**

<sup>1</sup> EBITDA Ajustado LTM não inclui *impairment* da Extrafarma para Jun-20 (registrado em Dez-19) e Jun-21

# Ultragaz – Desempenho 2T21

## Base de comparação influenciada pela pandemia



### Volume

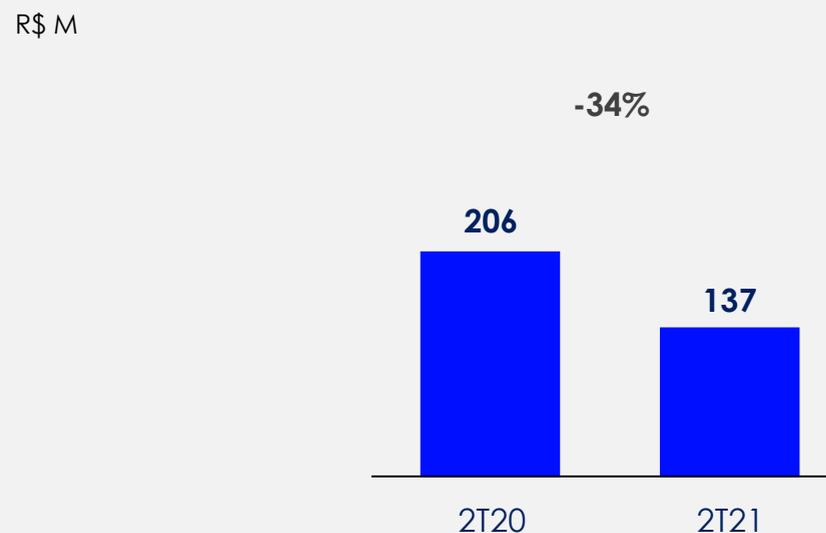
#### Granel

↑ Crescimento de vendas para **indústrias, comércios e serviços** (setores mais afetados pelas restrições impostas pela pandemia no 2T20)

#### Envasado

↓ Aumento temporário na **demandas por botijões de GLP** no 2T20 (reflexo da pandemia)

## EBITDA

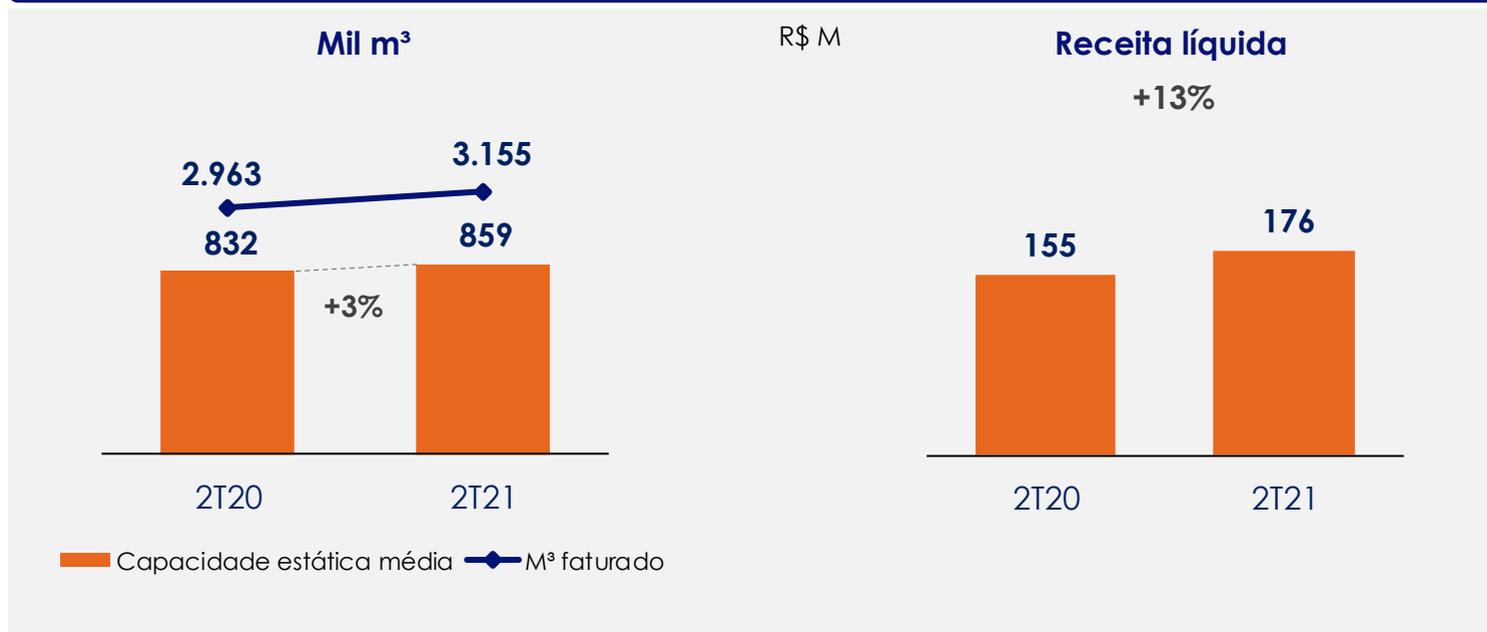


### EBITDA

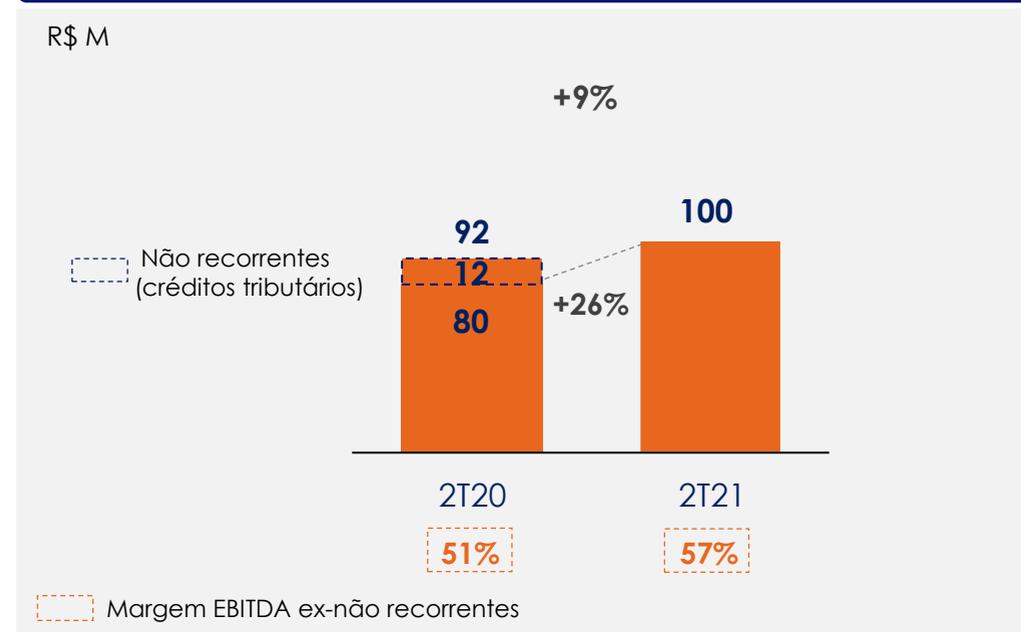
- ↓ Aumentos sucessivos de custo de GLP
- ↓ Maiores **despesas** (pessoal e fretes)
- ↑ Maior **volume de vendas**, alavancado pela recuperação do granel

# Ultracargo – Desempenho 2T21

## Crescimento alavancado pelas expansões de capacidade



## EBITDA – patamar recorde no 2T21



### Capacidade e receita líquida

- ↑ Expansões de capacidade em **Itaqui** (fase III)
- ↑ Maiores **movimentações de combustíveis**
- ↑ **Reajustes** contratuais

#### Antecipação do início de operação dos novos terminais

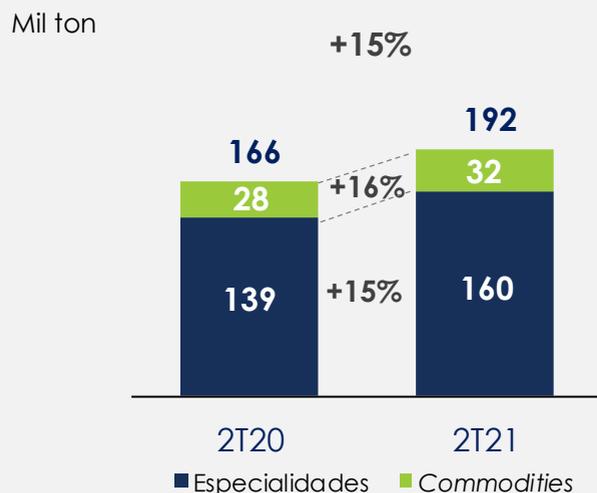
- Itaqui: 5 meses na média (conclusão jul/21)
- Vila do Conde: 3 meses (conclusão 4T21)

### EBITDA

- ↑ Maior **faturamento** e melhora na **margem bruta**
- ↓ Maiores **custos e despesas** (maior movimentação, expansões de capacidade e gastos com programas de produtividade e transformação digital)

# Oxiteno – Desempenho 2T21

## Maior volume de vendas

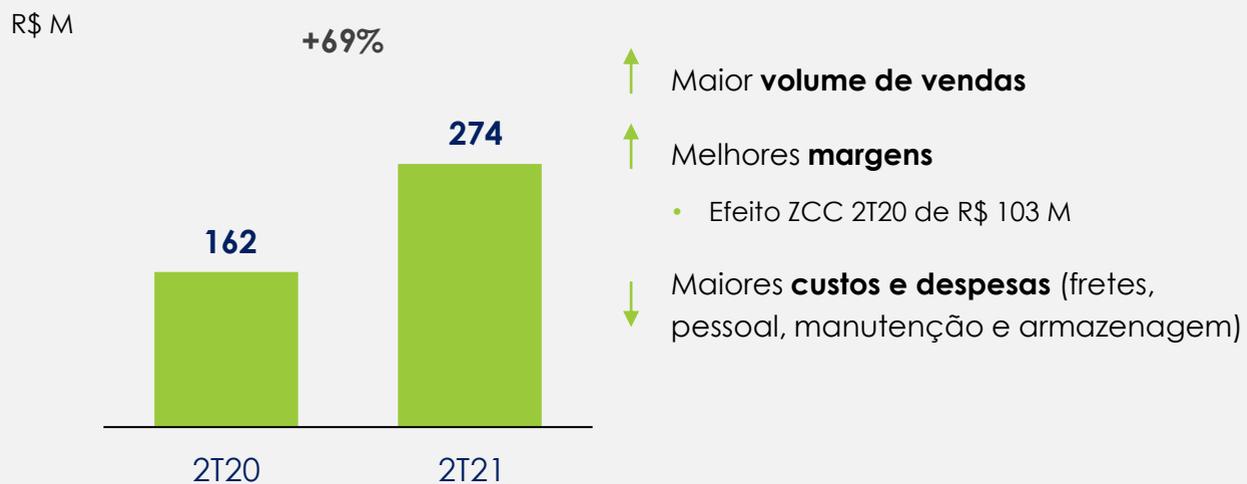


- ✓ MI: **tintas e vernizes** (mais afetado no 2T20) e **agroquímicos**
- ✓ ME: Estados Unidos
- ✓ **Commodities**: menor demanda no 2T20 (pandemia)

## Câmbio ainda em patamar favorável

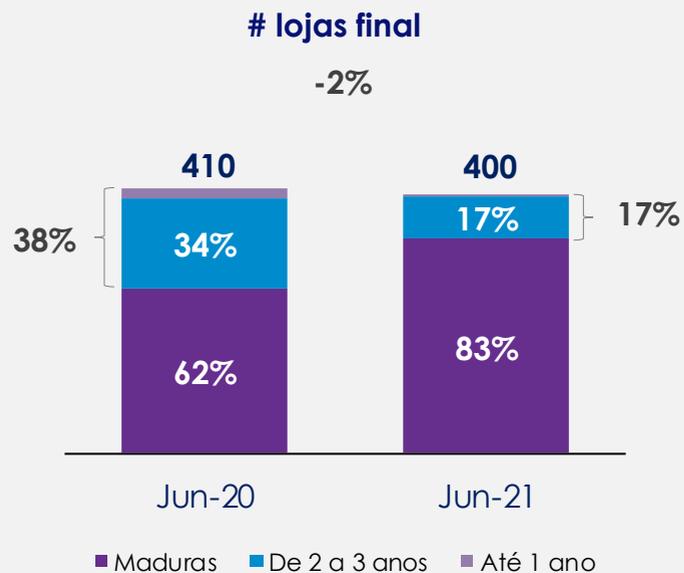


## EBITDA – patamar recorde no 2T21



# Extrafarma – Desempenho 2T21

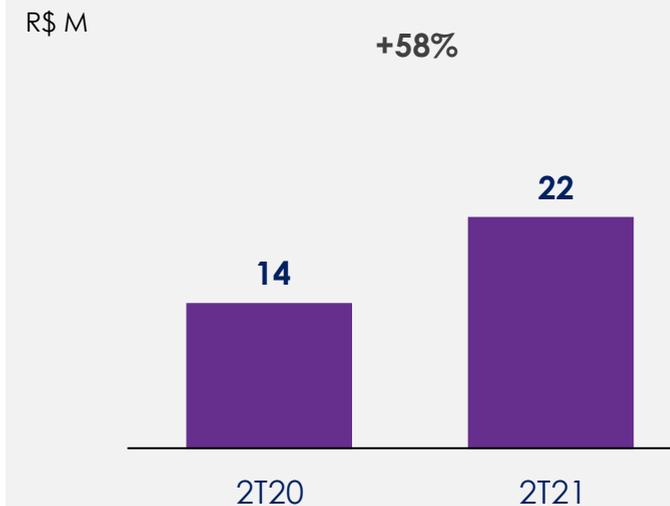
## Rentabilização da rede



## Receita bruta



## EBITDA recorrente<sup>1</sup>



### Receita bruta

- ↑ Maior **same store sales ex-telefonia** (SSS)
  - Evoluções e aumento regulatório de preços (CMED)
- ↓ **Número de lojas** menor
- ↓ **Base forte** de vendas de telefonia no 2T20 (-65%)

### EBITDA

- ↑ **Depuração** de lojas deficitárias
- ↑ Maior **rentabilidade da rede**
- ↓ Maiores **despesas** (pessoal e serviços)
  - *Impairment* de R\$ 395 M no 2T21, sem efeito caixa, em função da assinatura do contrato de venda da Extrafarma

<sup>1</sup> Não inclui *impairment* no 2T21

# Ipiranga – Desempenho 2T21

## Volumes e participação de mercado em recuperação

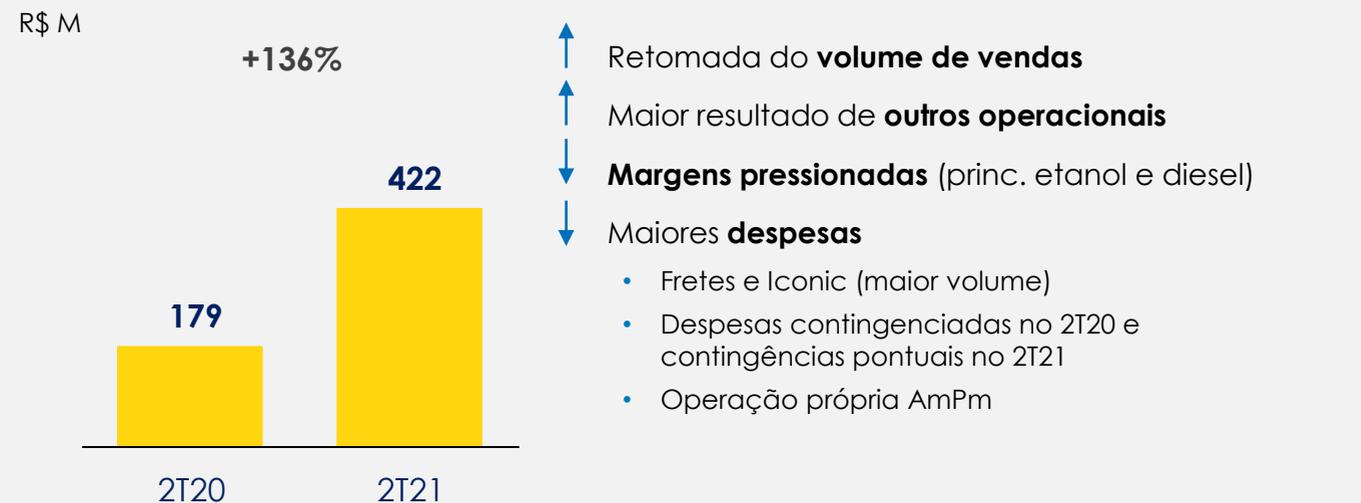


## Evolução AmPm



- ✓ **Faturamento total (GMV<sup>1</sup>)** de R\$ 393 M (SSS +11% YoY)
- ✓ **1.804 lojas** de conveniência
  - 25% de penetração
- ✓ **101 lojas** com **operação própria**
  - 22 lojas a mais do que no 1T21

## EBITDA



<sup>1</sup> Gross merchandise value

# Ipiranga – Jornada de transformação para elevar a competitividade e rentabilidade

4

## GRANDES AVENIDAS ESTRATÉGICAS

Fortalecer competitividade da rede

Elevar a competitividade de custos e eficiência do capital

Recuperação gradual de *market share*

Preparar a companhia para o futuro

### Estratégia Integrada Regional

Até 2020: S&OP apenas a nível nacional, com decisões centralizadas (organização funcional)

#### Estágio atual

- Revisão da organização, com criação de VP Comercial e gestão por corredor logístico
- Identificação e captura de *Quick Wins*

#### Próximos passos (2021/22)

- Planejamento integrado e gestão por corredor logístico (infraestrutura, expansão, S&OP, P&L)

**Expectativa de ganhos incrementais no EBITDA anual**

### Trading

Até 2020: visão limitada a suprimentos, importações e estratégias de carregamento de etanol

#### Estágio atual

- Equipes de *trading* e inteligência sendo formadas
- Sistema de V@R e governança de riscos em implementação

#### Próximos passos (2021/22)

- Geração de valor adicional, beneficiando-se da nossa infraestrutura e posição de mercado
- Intermediação (venda a terceiros)
- Novas estratégias de *trading*

**R\$ 200 M**  
em 2022



**>R\$ 400 M**  
em 2024/25

### Fortalecimento da rede

- Elevação da qualidade da rede
- Aprimoramento do relacionamento com os revendedores
- Evolução do sistema de *pricing*
- Maior penetração do Posto + Completo

### Frentes complementares

- Automação e simplificação de processos
- Maior independência e aceleração do crescimento da AmPm



# ULTRAPAR PARTICIPAÇÕES S.A.

Relações com Investidores

55 11 3177-7014

[invest@ultra.com.br](mailto:invest@ultra.com.br)

[ri.ultra.com.br](http://ri.ultra.com.br)

