



Demonstrações Financeiras Resumidas

Em 31 de dezembro de 2024 e 2023 com relatório do auditor independente. **Aviso:** As demonstrações financeiras apresentadas a seguir são demonstrações financeiras resumidas e não devem ser consideradas isoladamente para a tomada de decisão. O entendimento da situação financeira e patrimonial da companhia demanda a leitura das demonstrações financeiras completas auditadas, elaboradas na forma da legislação societária e da regulamentação contábil aplicável. As demonstrações financeiras completas auditadas, incluindo o respectivo relatório do auditor independente, estão disponíveis no endereço eletrônico: <https://ri.senior.com.br>. **Mensagem da administração:** 2024 foi um ano de muitas conquistas para a Senior: comemoramos nosso primeiro R\$ 1 bilhão de faturamento, anunciamos 4 operações de M&A para impulsionar nosso crescimento inorgânico, integramos IA generativa ao nosso portfólio de gestão, reunimos clientes e prospects em mais de 30 eventos ao redor do Brasil e na Colômbia, lançamos nossa nova campanha institucional, redesenhamos o planejamento estratégico que direcionará a Senior nos próximos 5 anos e fomos novamente reconhecidos pelos nossos colábes com um GreatPlaceToWork®, Crescimento Sólido e Sustentável em 2024 - O impacto dessas conquistas se reflete em nossos resultados financeiros, marcando um ano de forte crescimento. A Receita Líquida cresceu 16,8%, totalizando R\$ 975,9 milhões em 2024. A Receita Recorrente encerrou o ano em R\$ 872,0 milhões, um aumento de 21,6% em relação a 2023, alcançando 79,3% de participação sobre a Receita Bruta. Ampliamos em 35,0% a Receita Cloud, totalizando R\$ 492,9 milhões. Nos indicadores de rentabilidade a empresa registrou EBITDA de R\$ 276,0 milhões, crescendo 10,9% vs 2023, e Margem EBITDA de 28,3%. O Lucro Líquido foi de R\$ 194,5 milhões, crescendo 10,4% vs 2023, com Margem Líquida de 19,9%. Também encerramos o ano bem capitalizados com uma geração de caixa operacional de R\$ 276,1 milhões, com crescimento de 10,6% vs 2023, demonstrando a capacidade da Senior para investir em novos negócios em 2025. **Avenidas de Crescimento - M&A:** ao longo do ano a Senior realizou quatro aquisições - Konviva, JobConvo, GAtec, Hypnobox, para potencializar nossos segmentos estratégicos de Gestão de Pessoas, Agronegócio e Construção. Desde os anúncios, atuamos com as novas aquisições no alinhamento de processos, cultura organizacional e tecnologia, com o objetivo de potencializar a entrega de valor aos nossos stakeholders. **Senior Capital:** após o cumprimento de todas as obrigações regulatórias e societárias, anunciamos a conclusão da formação da Joint Venture com o BTG Pactual denominada Senior Capital. A empresa começa a ofertar serviços bancários, crédito e outras soluções financeiras nos sistemas de gestão, com objetivo de apoiar CFOs e gestores financeiros na otimização da geração de caixa e no investimento para o crescimento de suas companhias. **Wiipo:** a nossa fintech de serviços financeiros e benefícios para pessoas já soma 3,3 milhões de colaboradores conectados ao app, com um total de R\$ 432 milhões transacionados. Em 2024 crescemos 129% em benefícios flexíveis e 55% em créditos concedidos, resultando em um aumento de 86% na receita em comparação ao ano anterior. Mercado Internacional: encerramos 2024 com Receita Líquida de R\$ 36,1 milhões, um crescimento de 19,8% vs 2023 e CAGR de 24,7% nos últimos 3 anos. Senior nos próximos 5 anos - Com uma visão de longo prazo e o propósito de potencializar pessoas e impulsionar negócios, redesenhamos nosso planejamento para os próximos cinco anos, introduzindo um novo modelo estratégico estruturado em três camadas - Core, Near Core e Edge. **CORE** | Base Sólida e Eficiência - O Core representa nossas operações mais consolidadas, com alta previsibilidade de receita, processos bem estruturados e eficiência operacional. Aqui, o foco está na rentabilidade e fortalecimento da nossa posição de mercado. Essa camada é formada pelo portfólio de Gestão, abrangendo os produtos ERP, HCM, WMS, TMS, Acesso e Segurança, e ERP Especializado em Agronegócio, Construção, Logística, Manufatura e Serviços. Esses produtos formam a base do nosso portfólio, impulsionando a digitalização, a eficiência operacional e a geração de valor para nossos clientes em diversos setores da economia. **NEAR CORE** | Crescimento e Expansão Estruturada - O Near Core abrange negócios em crescimento, que já demonstraram potencial e possuem sinergia com nossas operações principais. Essa camada exige flexibilidade estratégica para escalar soluções, aumentar marketshare e expandir nossa atuação de forma sustentável. Inclui os produtos Wiipo - nossa fintech de serviços financeiros para pessoas, a Senior Capital - nossa joint venture de serviços financeiros para empresas com o BTG Pactual, além de iniciativas em inteligência artificial, EDGE | Inovação e Oportunidades Futuras - O Edge é nosso laboratório de inovação focado na construção da Senior do futuro, onde testamos novas ideias, modelos de negócio e tecnologias emergentes. Essa camada representa nossa aposta em soluções de alto potencial, com um processo estruturado para transformar inovação em crescimento real e escalável. É no Edge que estamos construindo nosso ecossistema de tecnologia, desenvolvendo integrações, parcerias e plataformas que ampliam o alcance e o valor das soluções da Senior. **Acreditamos** que essa abordagem permite que a Senior maximize eficiência, expanda os negócios consolidados e explore novas oportunidades de forma sustentável para todos os stakeholders. Para 2025, seguimos com o compromisso de crescer com inovação, eficiência e rentabilidade, colocando nossos clientes, colaboradores e parceiros no centro de nossa estratégia. Com uma base sólida construída em 2024, um portfólio diversificado e um plano estratégico bem definido, estamos preparados para explorar novas oportunidades e acelerar nossa expansão. Nosso olhar está voltado para a Senior do futuro, com a certeza de que continuaremos escrevendo uma história de conquistas e evolução, impulsionando a transformação digital dos negócios. A Administração

Destaque financeiro consolidado						
	2024	2023	%	2024	2023	%
RS MIL	4124	4123		2024	2023	
Receita Bruta	297.130	251.002	18,4%	1.099.438	945.472	16,3%
Receita Recorrente	236.341	191.076	23,7%	872.016	716.982	21,6%
Receita Não Recorrente	60.789	59.926	1,4%	227.422	228.490	-0,5%
% Receita Recorrente	79,5%	76,1%	3,4p.p.	79,3%	75,8%	3,5p.p.
% Receita Não Recorrente	20,5%	23,9%	-3,4p.p.	20,7%	24,2%	-3,5p.p.
Receita Líquida	263.950	221.531	19,1%	975.958	835.430	16,8%
Lucro Bruto	175.327	149.285	17,4%	650.532	557.182	16,8%
Margem Bruta	66,4%	67,4%	-1,0p.p.	66,7%	66,7%	0,0p.p.
Lucro Líquido	152.918	131.490	15,5%	549.503	476.179	15,4%
Margem Líquida	20,0%	23,2%	-3,2p.p.	19,9%	21,1%	-1,2p.p.
EBITDA	75.432	72.857	3,5%	276.029	248.804	10,9%
Margem EBITDA	28,6%	32,9%	-4,3p.p.	28,3%	29,8%	-1,5p.p.

Notas Explicativas

Contexto operacional A Senior Sistemas S.A. ("Senior" ou "Companhia") é uma sociedade por ações, de capital aberto, com sede à Rua São Paulo, nº 825, Bairro Victor Konder, na cidade de Blumenau, Estado de Santa Catarina. Em 25 de abril de 2022, a Companhia recebeu ofício de deferimento da B3, referindo pedido e Listagem e admissão à negociação de ações de sua emissão no Novo Mercado. Referência Listagem e início dos negócios no Novo Mercado estão condicionados (i) à obtenção do registro de Companhia aberta junto a CVM e (ii) à realização de oferta pública de distribuição de ações, nos termos da Instrução CVM 400/03 ou 476/09. Em 12 de maio de 2022 a Companhia obteve junto à CVM, o registro de emissor de valores mobiliários na categoria "A". A companhia não realizou oferta pública de distribuição de ações, permanecendo aguardando momento oportuno de mercado. A Senior tem por objetivo o desenvolvimento de programas sob encomenda, desenvolvimento e licenciamento de programas de computador customizáveis e não customizáveis, análise e desenvolvimento de sistemas, programação de sistemas, licenciamento ou cessão de direito de uso de programa de computação, suporte técnico em informática, comércio varejista de programas de computador, terceirização de serviços "outsourcing", consultoria em TI e treinamento em informática. Os principais softwares desenvolvidos e comercializados pela Senior são aplicativos tipo Enterprise Resource Planning (ERP) e possuem a finalidade de integrar sistematicamente os níveis estratégico e operacional de uma empresa usuária (cliente), permitindo a criação de fluxos e rotinas de informação que contemplem as necessidades operacionais e de informações gerenciais das diferentes áreas da empresa usuária (cliente) do software. As principais áreas contempladas pelo ERP da Senior são: recursos humanos, finanças, contábil/fiscal, administração e operações industriais. **Base de elaboração e apresentação das demonstrações financeiras** As demonstrações financeiras individuais e consolidadas da Companhia, foram preparadas de acordo com as práticas contábeis adotadas no Brasil que compreendem a legislação societária, os Pronunciamentos, Interpretações e Orientações emitidos pelo Comitê de Pronunciamentos Contábeis (CPC), as normas da Comissão de Valores Mobiliários (CVM) e conforme as Normas Internacionais de Relatório Financeiro (IFRS), emitidas pelo International Accounting Standards Board ("IASB"), e evidenciam todas as informações relevantes próprias das demonstrações financeiras, e somente elas, as quais estão consistentes com as utilizadas pela administração na sua gestão. A Companhia adotou os pronunciamentos, interpretações e orientações emitidos pelos órgãos institucionais CPC e IASB, que estavam em vigor em 31 de dezembro de 2024. As demonstrações financeiras da Controladora, aqui denominadas demonstrações financeiras individuais, estão sendo divulgadas em conjunto com as demonstrações financeiras consolidadas e apresentadas lado-a-lado em um único conjunto de demonstrações financeiras. As demonstrações financeiras individuais e consolidadas foram elaboradas com base em diversas bases de avaliação utilizadas nas estimativas contábeis. As estimativas contábeis envolvidas na preparação das demonstrações financeiras foram baseadas em fatores objetivos e subjetivos, com base no julgamento da administração para determinação do valor adequado a ser registrado nas demonstrações financeiras. Itens significativos sujeitos a estimativas incluem: perdas estimadas para créditos de liquidação duvidosa, a seleção de vidas úteis do ativo imobilizado e ativo intangível, a provisão para litígios e a mensuração do valor justo de instrumentos financeiros, quando aplicável e da análise da recuperação de ativos não monetários (impairment). A liquidação das transações envolvendo essas estimativas poderá resultar em valores significativamente divergentes dos registrados nas demonstrações financeiras devido às imprecisões inerentes ao processo de sua determinação. A Companhia revisa suas estimativas e pressupostos pelo menos trimestralmente. As demonstrações financeiras que são apresentadas neste documento foram aprovadas em reunião do Conselho de Administração, realizada em 25 de fevereiro de 2025. As demonstrações financeiras foram preparadas utilizando o custo histórico como base de valor, exceto pela valorização de certos ativos e passivos, os quais são mensurados pelo valor justo. Todos os valores apresentados nestas demonstrações financeiras estão expressos em milhares de reais, exceto quando indicado de outro modo. As demonstrações financeiras consolidadas compreendem as demonstrações financeiras da Companhia e suas controladas em 31 de dezembro de 2024. O controle é obtido quando a Companhia controla uma investida e, apenas se, tiver: (i) poder em relação à investida (ou seja, direitos existentes que lhe garantem a atual capacidade de dirigir as atividades pertinentes da investida); (ii) exposição ou direito a retornos variáveis decorrentes de seu envolvimento com a investida; e (iii) a capacidade de utilizar seu poder em relação à investida para afetar o valor de seus retornos.

SENIOR SISTEMAS S.A.

CNPJ: 80.680.093/0001-81

Balancos patrimoniais				
	Controladora	Consolidado		
Nota	2024	2023	2024	2023

Ativo Circulante					
Caixa e equivalentes de caixa	4	245.062	239.927	278.242	257.483
Contas a receber	5	59.365	74.479	69.058	82.750
Estoques		469	364	469	364
Tributos a recuperar		7.945	6.591	9.663	6.779
Adiantamentos	6	6.701	6.789	11.999	9.702
Outros ativos financeiros		5.413	4.539	5.826	4.663
Total do ativo circulante		324.955	332.689	375.257	361.741
Não circulante					
Contas a receber	5	619	1.295	619	1.295
Emp. concedidos a contr.e coligadas	7.5	2.897	2.108	-	77
Depósitos judiciais	15.1	2.312	2.678	2.312	2.678
Outros ativos financeiros		11	11	23	23
		5.839	6.092	2.954	4.073
Investimentos	8	231.004	43.018	2.970	4.062
Imobilizado	9	26.961	22.050	29.196	23.587
Intangível	10	24.391	245.785	442.129	266.665
Ativo de direito de uso	11	21.235	22.100	21.903	23.061
		521.591	332.953	496.198	317.375
		527.430	339.045	499.152	321.448
Total do ativo não circulante		852.385	671.734	874.409	683.189

Passivo Circulante					
Fornecedores		9.077	7.300	10.254	8.119
Empréstimos e financiamentos		-	-	154	-
Participações societárias a pagar	12	24.665	19.597	25.265	20.197
Passivos de arrendamento	11.2	5.234	4.836	6.074	5.136
Salários e encargos sociais	13	73.137	71.437	78.805	75.314
Obrigações tributárias	14	16.231	11.726	19.777	15.615
Juros s/ capital próprio e dividendos	16.5	4.463	22.464	4.463	22.464
Outras contas a pagar		11.201	5.637	14.659	7.021
Total do passivo circulante		144.008	142.997	159.451	153.866
Não circulante					
Empréstimos e financiamentos		-	-	3.515	-
Passivos de arrendamento	11.2	19.782	20.315	19.782	21.084
Participações societárias a pagar	12	113.424	22.009	113.424	24.009
Partes relacionadas	7.1	-	7.861	-	-
Provisão para litígios	15	6.749	8.011	6.749	8.011
Passivo fiscal diferido	21	25.242	24.305	25.543	24.989
Provisão de investimento	8	1.466	102	37	139
Outras contas a pagar		1.058	1.546	1.079	1.566
Total do passivo não circulante		167.721	84.149	170.129	79.798

Patrimônio líquido controladores					
Participação de não controladores		-	-	-	-
Total do patrimônio líquido		540.656	444.588	540.656	444.588
Total do passivo e patrimônio líquido		852.385	671.734	874.409	683.189

Demonstrações dos resultados				
	Controladora	Consolidado		
Nota	2024	2023	2024	2023

Receita	17	898.661	790.518	975.958	835.430
Custo dos produtos vendidos e serviços prestados	18	(287.690)	(257.781)	(325.426)	(278.248)
Lucro bruto		610.971	532.737	650.532	557.182
Despesas com vendas	18	(135.199)	(117.491)	(147.064)	(126.105)
Pesquisa e desenv. de produtos	18	(141.173)	(113.620)	(145.715)	(116.621)
Despesas administrativas	18	(108.376)	(93.688)	(121.712)	(101.696)
Equivalência patrimonial	8	8.920	8.106	1.892	102
Outras despesas operacionais		(9.776)	(10.860)	(7.384)	420
Lucro antes do resultado financeiro		(385.604)	(327.553)	(419.983)	(343.900)
Receitas financeiras	19	225.370	205.184	230.549	213.822
Despesas financeiras	19	(16.377)	(14.626)	(17.014)	(15.066)
Lucro do exercício antes do IR e contribuição social		240.689	221.447	247.503	230.687
Imposto de renda e contribuição social - corrente	20	(46.857)	(38.972)	(52.445)	(46.704)
Imposto de renda e contribuição social - diferido	20	(937)	(7.810)	(557)	(7.804)
Lucro líquido do exercício		192.895	174.665	194.501	176.179
Atribuível aos:					
Acionistas controladores				192.895	174.665
Acionistas não controladores				1.606	1.514
				194.501	176.179
Lucro básico por ação	21	154,67	140,33	154,67	140,33
Lucro diluído por ação	21	152,11	138,11	152,11	138,11

Lucro líquido do exercício atribuível aos:

Acionistas controladores	192.895	174.665
Acionistas não controladores	1.606	1.514
Total	194.501	176.179

Lucro básico por ação 21 154,67 140,33
Lucro diluído por ação 21 152,11 138,11

Julgamentos, contábeis significativas A preparação das demonstrações financeiras individuais e consolidadas da Companhia requer que a Administração faça julgamentos, estimativas e adote pressupostos que afetam os valores apresentados de receitas, despesas, ativos e passivos, e as respectivas divulgações, bem como as divulgações de passivos contingentes. As demonstrações financeiras individuais e consolidadas foram elaboradas com apoio em diversas bases de avaliação utilizadas nas estimativas contábeis. As estimativas contábeis envolvidas na preparação das demonstrações financeiras foram baseadas em fatores objetivos e subjetivos, com base no julgamento da administração para determinação do valor adequado a ser registrado nas demonstrações financeiras. A liquidação das transações envolvendo essas estimativas poderá resultar em valores significativamente divergentes dos registrados nas demonstrações financeiras devido ao tratamento probabilístico inerente ao processo de estimativa. A Companhia revisa suas estimativas pelo menos anualmente. As principais premissas relativas a fontes de incerteza nas estimativas futuras e outras importantes fontes de incerteza em estimativas na data de reporte, envolvendo risco significativo de causar um ajuste significativo no valor contábil dos ativos e passivos no próximo exercício financeiro, são discutidas a seguir. **Arrendamentos - Determinação do prazo de arrendamento** A Companhia determina o prazo do arrendamento como o prazo contratual não cancelável, juntamente com os períodos incluídos em eventual opção de renovação na medida em que essa renovação seja avaliada como razoavelmente certa e com períodos cobertos por uma opção de rescisão do contrato na medida em que também seja avaliada como razoavelmente certa. A Companhia possui vários contratos de arrendamento que incluem opções de renovação e rescisão. A Companhia aplica julgamento ao avaliar se é razoavelmente certo se deve ou não exercer a opção de renovar ou rescindir o arrendamento. Nessa avaliação considera todos os fatores relevantes que criam um incentivo econômico para o exercício da renovação ou da rescisão. Após a mensuração inicial a Companhia reavalia o prazo do arrendamento se houver um evento significativo ou mudança nas circunstâncias que esteja sob seu controle e afetará sua capacidade de exercer ou não exercer a opção de renovar ou rescindir. **Arrendamentos - Estimativa da taxa incremental sobre empréstimos** A Companhia não é capaz de determinar prontamente a taxa de juros implícita no arrendamento e, portanto, considera a sua taxa de incremental nominal sobre empréstimos para mensurar os passivos do arrendamento. A taxa incremental é a taxa de juros que a Companhia teria que pagar ao pedir empréstimo, por prazo semelhante e com garantia semelhante, os recursos necessários para obter o ativo com valor similar ao ativo de direito de uso em ambiente econômico similar. Dessa forma, essa avaliação requer que a Administração considere estimativas quando não há taxas observáveis disponíveis (como por exemplo, subsidiárias que não realizam operações de financiamento) ou quando elas precisam ser ajustadas para refletir os termos e condições de um arrendamento (por exemplo, quando os arrendamentos não estão na moeda funcional de uma subsidiária). A Companhia estima a taxa incremental usando dados observáveis (como taxas de juros de mercado) quando disponíveis e considera nesta estimativa aspectos que são específicos da Companhia. **Perda por redução ao valor recuperável de ativos não financeiros** Uma perda por redução ao valor recuperável existe quando o valor contábil de um ativo ou unidade geradora de caixa excede o seu valor recuperável, o qual é o maior entre o valor justo líquido das despesas de venda e o valor em uso. O cálculo do valor justo líquido das despesas de venda é baseado em informações disponíveis de transações de venda de ativos similares ou preços de mercado menos as despesas de venda. O cálculo do valor em uso é baseado no modelo de fluxo de caixa descontado. Os fluxos de caixa derivam do orçamento para os próximos cinco anos e não incluem impactos de reorganização com as quais a Companhia ainda não tenha se comprometido ou investimentos futuros significativos que melhoraria a base de ativos da unidade geradora de caixa objeto de teste. O valor recuperável é sensível à taxa de desconto utilizada no método de fluxo de caixa descontado, bem como aos recebimentos de caixa futuros esperados e à taxa de crescimento utilizada para fins de extrapolação. As principais premissas utilizadas para determinar o valor recuperável das diversas unidades geradoras de caixa, são detalhadas em nota explicativa. **Provisão para perdas de crédito esperadas para contas a receber** A Companhia utiliza julgamento profissional para calcular a perda de crédito esperada para contas a receber e ativos de contrato. As taxas de provisão aplicadas são baseadas em dias de atraso para agrupamentos de vários segmentos de clientes que apresentam padrões de perda semelhantes (como, por exemplo, por região geográfica, tipo de produto ou tipo de cliente e, entre outras). Em todas as datas de relatórios, as taxas de perda histórica observadas são atualizadas e as mudanças nas estimativas prospectivas são analisadas. A avaliação da correlação entre as taxas de perda histórica observadas, as condições econômicas previstas e as perdas de crédito esperadas são uma estimativa significativa. A quantidade de perdas de crédito esperadas é sensível a mudanças nas circunstâncias e nas condições econômicas previstas. A experiência histórica de perda de crédito da Companhia e a previsão das condições econômicas também podem não representar o padrão real do cliente no futuro. As informações sobre as perdas de crédito esperadas sobre as contas a receber e ativos de contrato da Companhia estão divulgadas na nota explicativa. **Tributos** Ativo fiscal diferido é reconhecido para todos os prejuízos fiscais não utilizados na extensão em que seja provável que haja lucro tributável disponível para permitir a utilização dos referidos prejuízos. Julgamento significativo da Administração para determinar o valor do ativo fiscal diferido que pode ser reconhecido, com base no prazo provável e nível de lucros tributáveis futuros, juntamente com estratégias de planejamento fiscal futuras. Esses prejuízos se referem a controladas que apresentam histórico de prejuízos, não preservem e não podem ser utilizados para fins de compensação com lucro tributável em outra parte da Companhia. A compensação dos prejuízos fiscais acumulados fica restrita ao limite de 30% do lucro tributável gerado em determinado exercício fiscal. Essas controladas não têm diferenças temporárias tributáveis ou planejamentos fiscais que poderiam parcialmente justificar o reconhecimento de ativo fiscal diferido. **Mensuração ao valor justo dos instrumentos financeiros** Quando o valor justo de ativos e passivos financeiros registrados no balanço patrimonial não pode ser mensurado com base em preços cotados nos mercados ativos, o valor justo é mensurado com base em técnicas de avaliação, incluindo o modelo de fluxo de caixa descontado. Os inputs considerados nestes modelos são obtidos de mercados observáveis, quando possível. Nas situações em que estes inputs não podem ser obtidos de mercados observáveis, um grau de julgamento é necessário para estabelecer os respectivos valores justos. Os julgamentos adotados incluem avaliação do risco de liquidez, risco de crédito e volatilidade. Mudanças nas premissas relativas a estes fatores poderiam afetar o valor justo dos instrumentos financeiros. A contraprestação contingente, resultante de combinações de negócios, é avaliada pelo valor justo na data da aquisição como parte da combinação de negócios. **Custos de desenvolvimento** A capitalização inicial de custos é baseada no julgamento da Administração de que a viabilidade tecnológica e econômica será confirmada geralmente quando um projeto de desenvolvimento de produto tenha alcançado um determinado ponto seguindo um modelo estabelecido de gestão de projeto. Ao determinar os valores a ser capitalizados, a Administração adota premissas sobre expectativa de geração futura de caixa. **Provisão para riscos fiscais, civis e trabalhistas** A Companhia reconhece provisão para causas fiscais, civis e trabalhistas. A avaliação da probabilidade de perda inclui a avaliação das evidências disponíveis, a hierarquia das leis, as jurisprudências disponíveis, as decisões mais recentes nos tribunais e sua relevância no ordenamento jurídico, bem como a avaliação dos advogados externos. As provisões são revisadas e ajustadas para levar em conta alterações nas circunstâncias, tais como prazo de prescrição aplicável, conclusões de inspeções fiscais ou exposições adicionais identificadas com base em novos assuntos ou decisões de tribunais. **Transações com pagamentos baseados em ações** A estimativa do valor justo dos pagamentos com base em ações requer a determinação do modelo de avaliação mais adequado para a concessão de instrumentos patrimoniais, o que depende dos termos e das condições da concessão. Isso requer também a determinação dos dados mais adequados para o modelo de avaliação, incluindo a vida esperada da opção, volatilidade e rendimento de dividendos e correspondentes premissas. A Companhia mensura o custo de transações liquidadas com ações com funcionários baseado no valor justo dos instrumentos patrimoniais na data da sua outorga. No caso de transações baseadas em ações liquidadas financeiramente, o passivo precisa ser mensurado ao fim de cada período de reporte até a data de liquidação, reconhecendo-se no resultado eventuais variações no valor justo, o que exige reavaliação das estimativas utilizadas ao final de cada período de reporte. Para a mensuração do valor justo de transações liquidadas com ações outorgadas a empregados na data de concessão, a Companhia utiliza um modelo de Black Scholes Merton para o Plano de Opções de Ações e Funcionários. Os ativos imobilizados e intangíveis são depreciados e amortizados, respectivamente, de forma linear ao longo da vida útil esperada do ativo. As taxas de depreciação e amortização são baseadas em informações históricas e projeções futuras que se baseiam em estimativas que podem a vir a não se realizar de acordo com o previsto, podendo divergir significativamente em relação ao montante inicialmente estimado. As vidas úteis de ativos intangíveis identificados em combinação de negócios são definidas com base em técnicas de avaliação que incluem a determinação de premissas e critérios que consideram o histórico da entidade, o setor em que está inserida, as projeções de mercado para a entidade combinada. As premissas adotadas podem variar em relação às efetivamente incorridas, gerando variações em relação aos valores alocados quando da combinação. **Valor justo de ativos intangíveis advindos de combinação de negócios** Como determinado pelo CPC 15 (IFRS 3) - combinação de negócios, requer que os ativos e passivos adquiridos sejam avaliados a valor justo na data da aquisição. Bem como ativos intangíveis identificados em combinação sejam avaliados a valor justo. Julgamento é necessário para identificar os ativos identificáveis e os critérios para apurar o valor justo. O processo de mensuração a valor justo requer a assunção de premissas e estimativas que podem gerar variações em relação aos valores efetivamente incorridos. As principais premissas chave utilizadas na estimativa do valor em uso, às quais o valor de recuperação dos ativos é mais sensível, estão descritas a seguir: **Receitas:** Projetadas com base nos planos de negócios da empresa adquirida, conforme conceitos definidos no CPC 46 foram considerados crescimentos decorrentes de expansão orgânica. Ajustes foram realizados para sensibilizar as premissas adotadas no plano de negócios a dados comparáveis de mercado, quando aplicável. **Custos e despesas operacionais:** Projetados com base no desempenho histórico da adquirida, e em concordância com o modelo de crescimento do plano de negócios, considerando, também ajustes com dados comparáveis de mercado, quando aplicável. **Investimentos de capital:** Os investimentos foram estimados com base nos planos de negócio das empresas adquiridas, sendo aqueles necessários para suportar e manter o crescimento da adquirida. **Taxa de desconto:** Representam a avaliação de riscos no mercado atual. O cálculo da taxa de desconto é baseado em circunstâncias específicas da empresa, sendo derivado de custos de capital médio ponderado (WACC, na sua sigla em